

<<商务事事通>>

图书基本信息

书名：<<商务事事通>>

13位ISBN编号：9787208042681

10位ISBN编号：7208042683

出版时间：2002-10

出版时间：上海人民出版社

作者：珍妮特·阿塔德

页数：350

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务事事通>>

内容概要

《商务事事通》是小型及家庭型公司取得商务成功的综合指南。
它告诉你在如下方面应采取佬样的策略： 把握商机 削减开支 充分运用技术 寻找客户
增加销量 取得可观利润

作者简介

珍妮特·阿塔德是阿塔德传播公司（Attard communications Inc.）的总裁，网络开发商。她曾获得在线行业颁发的撰稿人奖。她的另一作品为《家庭办公室和小公司疑难解答》，该书在美国一度热销，而且成为《财富》图书俱乐部的主要收录书目。

书籍目录

序言第一部分 全力以赴第一章 寻找真正的机会第二章 简明商务研究第三章 寻求供应商 第二部分 市场的魔力——小规模投资,大面积回报第四章 小规模投资如何给人以大手笔的印象第五章 小本经营的营销秘诀第六章 如何获得知名度第七章 广告圈中的技巧与陷阱第八章 怎样通过邮件来建立业务第九章 邮购与送货策略第十章 交易会必读第十一章 如何增加销售量第三部分 互联网时代的商务运作第十二章 怎样在网上提高生产率与利润第十三章 怎样建立并升级网站,同时促进销售第十四章 如何创建家庭办公室并有效的工作第十五章 如何选择并使用办公设备第十六章 如何与人建立更有利的联系第四部分 你就是首席财务官第十七章 商务旅行第十八章 逆境求生之道第十九章 现金周转的诀窍第二十章 如何扩大业务

媒体关注与评论

在当今社会，你很难听到“像往常一样做生意”这样的话了。因为，在这个电子时代，做生意决不是以往常规的常规形式来进行的。公司规模缩小、企业重组、财政预算危机等因素都使得人们的工作朝不保夕；超级商场和互联网也永远地改变了零售业的销售模式。

每个企业的工作岗位，从普通员工到最高决策人都需要电脑知识与技能。不断缩减的劳动力、不断增加的雇主和客户的要求，从业者不断保持自己的知识水平和工作技能的需要都已使许多企业在时间管理上一筹莫展。

譬如说，一家大型会计公司的经理会要求其职员将他们的衣服送到洗衣店去洗，公司报销所有洗衣费用，其目的是让他们将花在洗衣服上的时间用来工作。

但正如过去的每个时代所出现的情况，改革总是能带来新的机会。

那些裁减了劳动力的大公司现在开始雇用大大小小的承包商来从事它们以前的雇员所做的工作，这就为小公司创造了新的机会，同时这也意味着那些从大公司里裁减出来的员工有了新的就业机会。

无所不在的电脑已使前所未有的众多的人开始自己做生意。

现在，美国一半以上的家庭拥有电脑，这种电脑的功能已足够开创并经营许多类型的公司。

你只需投入不到2000美元，就可以买到一台电脑，其主机及打印机的功能就可以将你的某间空房子甚至是房间的一个空角落变成一个年销售利润为成千上万美元的公司。

利用互联网，这种“斗室型”公司能轻而易举地为你联系上顾客、雇员、独立承包商及远在千里之外的产品供应商。

当然，这种成功并非一蹴而就的事，它也与那些靠贩卖工作机会赚钱的公司所声称的疯狂收入有着天壤之别，但是它确实时时刻刻在发生，人们也确实靠自己的小公司赚取了可观的利润。

如果你能学好并运用本书所提供的成功之道的話，你将成为这些成功人士中的一员。

你根本不必投身于高科技公司、雇用大批员工或承包商，你也不必不分昼夜地疯狂工作来赚钱。

在你自己的公司里，你即使不是精力旺盛的年轻人同样也可获得成功。

事实上，在美国有2000多万人已通过这种自我雇用的方式在赚取他们全部或部分的收入。

根据美国劳工部的统计，美国半数以上的小公司都是以家庭为起点，在其他国家，也有数以百万计的自我雇用者。

那么，何谓成功之道？

卓绝的努力与优良的产品当然是成功的首要因素，但是，正如许许多多已成功创立自己公司的人所言，努力与产品还是远远不够的。

要成功，你就需要知道如何做生意。

你必须了解如何最快地找到顾客并向他们推销产品。

你还必须知道如何使用技术、降低成本及如何应付不可避免的问题。

怎样在危机中完成所有这一切而求得生存呢？

《商务事事通》就是您解决这些问题的最佳选择。

《商务事事通》将那些启蒙商务书籍所遗漏的内容收集进来，它不只告诉你创立一家公司所需采取的步骤，更重要的是它将教会你如何运作你的公司。

我在此书中分别用了一章的篇幅谈到了商业理念及商业理念的研究，其原因并不是这本书是有关怎样开创公司的，而是任何一家公司都不能永远萧条而停滞不前。

如果你每年不至少检查一次你的产品质量、服务水平及动作方法，以满足顾客要求的话，你在商海中是游不远的。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>