

## <<人格的魅力>>

### 图书基本信息

书名 : <<人格的魅力>>

13位ISBN编号 : 9787208051775

10位ISBN编号 : 7208051771

出版时间 : 2004-8

出版时间 : 上海人民出版社

作者 : [美] 狄克·狄维士

页数 : 241

译者 : 张炜

版权说明 : 本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问 : <http://www.tushu007.com>

## <<人格的魅力>>

### 内容概要

在这本有价值的书中，狄克·狄维士不仅带着我们追根溯源，还把我们带入21世纪。无论是在家庭生活中，还是在领导一家美国大公司的时候，或是因作出杰出贡献而进入公众的视野时，狄克都表现了他所教导的价值观。

他是一个言行一致的人。

在我们的社会里，传统价值观正在迅速消失。

因此，能读到这本书，实在令人振奋。

通过引用许多激动人心的故事，狄克·狄维士向我们传递了他的想法，并鼓励我们去做正确的事。

显然，他是从他父亲——安利公司的创始人理查·狄维士手中接过了这笔宝贵的财富。

祝愿所有阅读此书的人，都能感受到狄克·狄维士的鼓励。

狄克在书中向我们阐明了除非我们满怀勇气，按照他所推崇的价值观去生活，否则我们就无法享有真正的自由。

这本书给人启迪，对于关心国家未来的人来说，都应该读一读。

## <<人格的魅力>>

### 作者简介

作者：(美国)狄维士 (DeVos.D) 译者：张炜 狄克·狄维士先生，美国著名商界领袖，曾担任美国安利公司总裁，现任世界直销协会联盟主席。

1993年，狄克·狄维士接替他的父亲，美国安利公司创办人之一理查·狄维士先生，出任安利公司总裁。

在此后长达十年时间里，他成功地率领安利公司实施全球业务发展战略，将安利的海外市场拓展至80多个国家和地区，并跻身一流的跨国企业行列。

2002年，狄克·狄维士先生当选为世界直销协会联盟主席，成为代表全球直销公司和各国直销协会的行业领袖。

狄克·狄维士先生热心公益事业和社会活动。

他曾担任密执安州教育委员会成员和白宫总统学者委员会委员，并从1988年起，一直是美国CEO顾问委员会成员和儿童基金会董事。

本书（英文名《重新发现美国价值观》）曾被《纽约时报》列为最佳畅销书。

## <<人格的魅力>>

### 书籍目录

再版序言：这是一面镜子美国知名人士推荐意见自序第一部 做正确的事1. 诚实——诚实的人拥有真正的自由；不诚实的人信口开河，言行不一，牺牲的却是他自己的信誉。

2. 可靠——可靠的人说到做到，无论他是机修工还是公车司机。

3. 公正——抛开私欲，远离偏见，对每个人一视同仁。

4. 同情——同情是指关心别人，引导自立。

但任其依赖，就不是同情的含义。

5. 勇气——勇气不靠力气，更不分年龄和性别。

6. 谦虚——不自我吹嘘，不骄傲自满，不牺牲他人成全自己。

7. 理性——理性使勇气免于鲁莽。

8. 自律——掌握小事，处理大事第二部 做自己想做的事，只要它是正塑造9. 乐观——是的，我们一定能行。

10. 投入——设定方向，全心投入，达到目标。

11. 主动——无需借口，大胆尝试，不怕别人嘲笑。

12. 工作——每一项工作都体现了喜悦和尊严。

13. 坚毅——成功属于坚持到底的人。

14. 负责——勇于承担责任，并对自己的选择和行为负责。

15. 合作——懂得和谐有效地互助合作，就能成就大事。

16. 管理——“善用”时间、资源和才能，意味着善于管理自己第三部 帮助他人做正确的事17. 鼓励——鼓励必须从实际出发，在他人努力进取的时候，帮助支持他们。

18. 宽恕——宽恕意味着承认自己与他人都是不完美的，宽恕就是忘却。

19. 服务——爱的果实是服务。

每一天每一刻，都有许多机会为他人服务。

## <<人格的魅力>>

### 章节摘录

第一部 做正确的事1. 诚实——诚实的人拥有真正的自由；不诚实的人信口开河，言行不一，牺牲的却是他自己的信誉。

诚实的人拥有真正的自由；不诚实的人信口开河，言行不一，牺牲的却是他自己的信誉。

你还记得第一次说谎的经历吗？

小时候，我只要说谎或者试图骗人，就会脸红心跳。

诚实是健康人格的第一要素，也是最重要的要素。

简而言之，诚实就是“说实话”，也就是想法和说法一致。

诚实也包括思想与行动一致。

健康人格就是坚持道德价值的原则，根据这个单词的拉丁词根，又可解释为“一种完整不分离的状态”。

因此，作为健全的人，他们的人格也不是分离的，其思想、言语和行为始终保持着一致。

他们不会对自己的生活进行划分，不会朝三暮四地用不同的价值观为自己的行为进行辩解。

在犹太教和基督教的传统中，诚实是上帝律法的基础。

律法指示我们“不作伪证”。

不过，并非犹太教徒和基督教徒才能发现诚实永恒的价值。

如果人们不诚实，社会就无法存在，或者无法正常运转。

如果一切都要打上问号，令人怀疑，那么整个社会系统就将背离正道。

无论是通过卫星的传送还是彼此亲切的握手，言行令我们相互沟通。

我们作出的每一项重要决定都是以各方的诚实为前提的。

例如我决定娶贝特西为妻，是因为我们彼此都忠诚于爱情、信仰和承诺。

另一个重要的例子是对病人作外科手术的决定，作这样的决定完全是基于信赖提议手术的外科大夫的诚实。

## <<人格的魅力>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>