

<<没有烟总有花>>

图书基本信息

书名：<<没有烟总有花>>

13位ISBN编号：9787208092655

10位ISBN编号：7208092656

出版时间：2010-5

出版时间：上海人民出版社

作者：未再

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<没有烟总有花>>

内容概要

《没有烟总有花》内容包括：如今不过半年多时间；老板却轻描淡写用“共渡难关”四个字来打发她；罗大年指着她对众人说：“好吧，大家都看到了，婚姻是职业女性的坟墓。”；直到现在，关止都会说：“你多行啊，你六岁就会性骚扰啊！”；蓝宁，敢情我们的结婚证书是合作合同啊？；周秉鑫笑：“虽然卖身外企，但我心依然是中国心等。”等，非常精彩。

<<没有烟总有花>>

作者简介

未再，生于80年代，出生并成长于繁华都市的钢筋混泥土之中，坚持关于城市中爱与梦想的文字创作。

多年营销经理人，张国荣忠实粉丝，传统文化爱好者，晋江原创网人气作者。

曾出版作品：抗战小说《依本多情》，都市情感小说《怪你过分美丽》，80后婚姻小说《没有烟总有花》。

<<没有烟总有花>>

书籍目录

- 第一卷：太过真诚即像刀一、如今不过半年多时间，老板却轻描淡写用“共渡难关”四个字来打发她。
- 二、罗大年指着她对众人说：“好吧，大家都看到了，婚姻是职业女性的坟墓。”
- 三、直到现在，关止都会说：“你多行啊，你六岁就会性骚扰啊！”
- 四、蓝宁，敢情我们的结婚证书是合作合同啊？
- 五、周秉鑫笑：“虽然卖身外企，但我心依然是中国心。”
- 六、如今关止才知道，市场上翻云覆雨这只手，背后要做多少事情：“原来我是绣花枕头一包草。”
- 第二卷：土可杀，不可辱七、说明你本质上抗拒小姐命，内心独立。
- 八、现在知道“达明一派”唱beyond已经不是小资，能唱许冠杰才是真小资。
- 九、不是我们不支持民族产业，民族产业也要支持支持这些想着他们好的同胞。喝这种饮料的都是青少年，你晓得这意味着什么吗？
- 十、“我们的品牌将要仰人鼻息。”
- 年轻的蓝宁挥舞双手，“我觉得大大的不好。”
- 十一、她拿出粉饼照脸，想要看看有没有溃不成军的颓色。
- 十二、“你为什么做这一行？”
- 关止说，“刚才的海鲜面，难吃吧？如果能把它卖出去，这成就感有多大呀？”
- 第三卷：谁管英雄出处？
- 十三、她没想到展品背后，还有一段愧恨往事。
- 十四、她对着小橘灯喃喃：“时老师，我是要毕业了。”
- 十五、这样的疼痛是可忍耐的，因为会有极大的欢愉取代。
- 十六、她算来算去，却没有算到坐庄的资本家对资本永远看得牢，不会轻易浪费一分一厘。
- 十七、王凤执起一支仕女皮影，眉是眉，眼是眼，桃腮微红，口角噙情，手挽团扇半遮羞。举起对灯影，恰如月亮侵到衣裳上。
- 十八、但理想不是一行字，是切切实实好多个年头的胼手胝足，含辛茹苦。
- 第四卷：天下无不散筵席十九、我以后老了，也要过你爸妈这样的日子，和邻居搓搓麻将，买买股票，遛遛邻居家的狗。
- 又简单又适宜。
- 二十、她看完以后，头大如斗，眼睛都要冒金星，几乎想要将杂志撕碎。
- 二一、罗大年哈哈笑起来，他摸摸自己的“地中海”：“国人戮战商海，赤膊战是最让敌人害怕的。”
- 二二、她想，关止到底知道不知道这些事情？到底有没有参与这些事情？
- 二三、这座城市里，女子踏入职场江湖，孤单一人经年胡打海摔，寂寞如影随形。
- 二四、蓝宁，我写下这封信，并嘱咐罗大年在你结婚快满一年的时候，把信交给你。
- 附加卷：别扭小夫妻爆笑怀孕日记一、怀才和怀孕：一般来讲，怀才就像怀孕，怀孕就像怀才，该显的时候还是会显出来的。
- 二、从C杯到E杯的进化：洗澡不关门，那会害死人。
- 三、剖还是顺，这是一个问题！她平时已经很作了，现在作上加作，而且还要作六个月，要人命哇？
- 四、和胎动斗智斗勇：他们怎么每次都动得这么猥琐？
- 五、孕期间歇性情绪失控症：蓝宁这个御姐非要扮LOLI，还是大着肚子扮LOU。
- 六、教育它是个难题：不要小看芒果台的流星雨，至少刻画了一批积极上进的富二代。
- 七、取名字也是一个难题：所以说小人是不能宠的，要拍板的时候坚决拍死他们。
- 八、兵荒马乱的顺产现场：我都是舍身炸碉堡的董存瑞了，这时候怕疼还有用吗？

<<没有烟总有花>>

<<没有烟总有花>>

章节摘录

蓝宁结婚才三个月，已经开始嫌弃礼拜一。

但她依然能够坚持一些习惯，譬如说每天六点半的晨跑。

关止在她出门之前爬起来上厕所，睡眼尚惺忪，还能记得着嘱咐她：“带一客生煎回来。”

新婚丈夫喜好面食，她很了解，原因无他，婆婆三番四次耳提面命。

蓝宁厌恶礼拜一之其一，源于此。

婆婆王凤常在周末拜访新婚夫妇住所。

本周末，保姆方阿姨请假归乡照顾即将生产的儿媳，蓝宁被抓了一个单，在王凤严格操练下，将四室两厅两卫两百平米的房子做了一个全面保洁。

累得她今早依然仿佛伤筋动骨，劳累欲死，若非一贯坚强的意志，绝没可能爬起来。

她狠瞥关止一眼，对方毫无知觉，又爬回他的KING SIZE大床继续闷头大睡。

蓝宁只好再捎带上钱包。

清晨的空气很是清新，她绕着小区跑了两圈，到健身中心做了两个深呼吸。

有老爷爷打太极拳，她也跟着摆了两个云手跨步。

姿势摆得很标准，老爷爷向她赞许微笑。

这样运动下来，还是精神短、视力差，蓝宁相当无奈。

她买了早点回到家，再给自己做上班前的妆点，用隔离霜遮瑕膏粉底液和粉饼武装好，终于能够再出门。

蓝宁厌恶礼拜一之其二，即是因为以上原因造成的另一个后果：她在礼拜一没有好精神的话，会应付不了措手不及的意外，只能活生生被彗星撞地球。

礼拜一是事故多发日，正如司机松懈之后常会导致车祸，司机过分紧张也会导致车祸，不管是不是司机的错。

蓝宁刚抵达公司，助理文静倾前提醒：“蓝经理，今早罗总群发了明年的销售计划和分红标准，您——自己看吧！”

蓝宁的老板罗大年习惯学习外资企业，事无巨细，全部以邮件方式告知属下，号称贯彻无纸化办公环境。

公司上下早养成了大清早就开邮箱收邮件接受圣谕的习惯。

蓝宁暗忖，他俩这一副模样，看来有些事态颇不寻常。

她是个不见缘由不下结论的工作态度，先说：“我先看一看邮箱。”

若是平时，蓝宁会泡好~壶茶，再打开邮箱，将重要邮件浏览一遍，然后在记事本上记录下今日需要完成的项目，一天的工作就此开始。

但今日，她没有此闲情逸致，心急火燎地先打开了邮箱。

蓝宁的邮箱里，置顶标红旗的有一份上周自总经理罗大年邮箱发出来的全年业绩表。

里头记载了她上一个年度最好的成绩，即是拿下国内饮料业翘楚“美达”集团旗下的功能性饮料的新产品上市项目。

仅仅这一单项销售额便完成了她全年指标的百分之五十，在公司内所向披靡。

可以在“时间维度”这间公司内取得优异成绩，蓝宁会有一种期末考试领到奖状的喜悦。

但是这一份荣耀，往来都是由罗大年在年后春茗晚宴上公布出来，如今提早发布，颇令蓝宁遗憾，仿佛荣耀也因此打了一个折扣。

此时，蓝宁却没有心思顾及于此。

更重要的另一封邮件是昨晚凌晨三点发来的，看来罗大年在半夜仍有着工作的好精神。

做营销人，就需要有铁人般意志操练自己。

蓝宁当然更不敢怠慢，当即将附件中的EXCEL表格打开。

这是一份开春后新一年度的项目分配计划和分红公式。

去年还划在她这一组名下的几间学校和日化企业，在此张表格内，已经归入主攻银行保险条线的罗曼那一组。

<<没有烟总有花>>

此外，罗大年还用红色字体标出希望今年争取的客户，蓝色字体标出今年需要维护的客户。

红蓝分明，看得蓝宁一股浊气从下腹升起来，不由握紧鼠标。

因为其中还赫然列着去年未能争取到业务的两间大企业——开中高档连锁餐厅的“景阳春”和国内生产童车起家的玩具名企“童梦”。

而这还并不是最糟糕的，在项目分配计划下面的分红公式中，分红百分比少了十个点，销售指标却同去年持平。

坐在销售位置上多年的蓝宁当然知道这意味着什么，也难怪文静欲言又止了。

她几乎是立刻就起身，径直进了老板罗大年的办公室。

罗大年四十出头，身材一直维持得如同二十五岁，可惜头顶的睿智“地中海”未能沧海变桑田。

他正在喝咖啡养早晨精神，看到蓝宁进来，倾了倾身子，显得并不意外。

非但胸有成竹，且还先发制人。

“小蓝，今年的大环境恶劣，形势紧迫，需要你的体谅。

”蓝宁面对老板，心平静气又简单直接道：“老总，我们都明白现在的经济大环境。但是在不公平的情况下，接受新的任务，我们感到很为难。

”罗大年点头，神色也很凝重，他说：“我知道你是为了你的下属争取，而我却是需要对整个公司负责。

蓝宁，切莫说不公平，虽然你需要牺牲两个行业，但罗曼那一边已经全军覆没，而你们的销售指标是一样的。

”蓝宁依旧据理力争：“学校的项目一贯列属正常收益，从不会受任何影响，我们一组一贯维护得相当不错。

”“所以我才希望你能够更加体谅，提携同事，团结一致，共渡难关。

”蓝宁一下哽住，不可置信地望住眼前的老板。

她进入此间“时间维度”整整七年，老板罗大年几乎等同她的半个老师，对她就算没有知遇之恩，也有数教之谊。

前年擢升她为项目经理，罗大年对她更是多加倚重，才能令她大展拳脚。

远的不说，即便是去年几个大项目，他们也是有商有量，通力合作来完成。

就拿“美达”的项目来讲，他们可算是胼手胝足了，最后击败了知名4A，大大争得一口气。

如今不过才半年多时间，老板却轻描淡写用“共渡难关”四个字来打发她。

想到此处，蓝宁简直生出一股莫名凉气自脚底透到心头。

罗大年摆出他一贯可亲又幽默的神气，对她讲：“我们公司的正常收益，仰仗的是这一块牌子。

前人栽树，后人乘凉，同一个屋檐下，你浇水还是他浇水，还不是一样？

”他站起来，拍拍蓝宁的肩膀，“今年这种情况少赚一点没关系，回家叫老公多包几个红包就什么都有了。

”他这么慈眉善目地讲完这一番话，最后又加了一句：“你手里的这么多客户，像‘美达’，还不都是时维留下来的？

小姑娘嘛！

肚量大一点，不要这么霸道。

”他的话音一落，蓝宁被那个名字震了一震，先是一呆，头脑别转不过来，斗志忽减，无法反驳，几乎是垂头丧气地走出了总经理办公室。

坐回自己的格子间，文静把分配给企划部的项目拿来给她签批，她一一签好，文静还伫在一边未走。

蓝宁知道，这位助理自大学毕业便入公司，迄今两年，算是自己一手培训出来，很是通晓自己的脾性，此刻停留，也必是女孩有话要讲。

果然，文静小心翼翼地这样开口：“蓝经理，那景阳春是岳平川公司的老客户。

”“蓝筹股”是指项目列表中蓝色标注的部分，岳平川则是业内出了名的著书专家，出的经管营销书籍受到无数媒体和读者的热捧，让罗大年一提及此人，就有一副既生瑜何生亮的感慨愤恨表情。

其实他们做了经年的竞争对手，两人互别苗头的历史最早可追溯到学生时代。

<<没有烟总有花>>

蓝宁之所以知之甚详，全因岳平川开的那间“一马平川咨询管理公司”，另一位合伙人正是自己的丈夫关止。

所以文静的话，也就点到即止。

但蓝宁一听，心头突突一跳。

却先做不甚在意地把手一抬，遣她出去。

这期间关系复杂，礼拜一的她为免头疼，也无心力，实在不愿意去细究。

过了一会儿，罗大年的秘书发出一封信，终于通知晚上搞春茗活动，地点就定在公司隔壁的川菜馆。

偌大办公室，马上有同事在格子间之间窃窃私语。

P1-3

<<没有烟总有花>>

媒体关注与评论

每个人生命中都有烟与花，盛开在不同时间里，但不是每个人都能幸运地发现所追求的一直在自己的身边，从未离开。

——《一路繁花相送》青衫落拓 其实最难写的，不是爱情，而是懂爱的人想要做的那些事。毕竟，人是礼会的一部分，要承担，要懂得，要肯做。

——《纸婚》叶萱

<<没有烟总有花>>

编辑推荐

昨天属于另一颗恒星，今天是在暖流中航行。
婚姻是一场围城内外的奋斗对手除了婆婆，还有老板，以及老公。
2段青春不老的理想爱情，1年内闪电婚后的奋斗故事 30载改革开放大背景，80后锅碗瓢盆小夫妻 晋江千万点击榜首连载作品，附人气番外“爆笑小夫妻怀孕日记”

<<没有烟总有花>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>