

<<生命是一个奇迹>>

图书基本信息

书名：<<生命是一个奇迹>>

13位ISBN编号：9787210024569

10位ISBN编号：7210024565

出版时间：2001-10

出版时间：江西人民出版社

作者：查理·琼斯

页数：199

译者：张玉娇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<生命是一个奇迹>>

内容概要

该书分三部：《生命是一个奇迹》、《成功者的六种态度》、《建立积极态度的十二种途径》，作者分别为查理·琼斯、皮尔博士、戴尔·格劳威。

书中将传递这样一些信息，人一生中的三个最重要的决定：“你将和谁一起生活？

”、“你靠什么生活？

”、“你生活的目的是什么？

”。

积极、勇敢、激情、平静、自信、期待是成功者的六种态度；它是对付困难、接受你不能改变的事实等常见问题的实用指南。

本书最重要的是要帮助你发现你是谁，在过去和现在都没有人和你完全一样，你是造物主最美的创造，你的生命是一个奇迹。

<<生命是一个奇迹>>

作者简介

查理·琼斯，他的一生是传奇。

他是一个努力做事并且帮助别人做事的人。
他作过IBM的研究管理员，先后服务于施乐、3M、斯百瑞兰德等大公司。
但他的全职工作是与人做一对一心灵的交谈。
他就是教会你怎样拥有奇妙的生命的人。

他——就是查理·琼斯。
不过他的朋友都戏称他为“奇妙人”。
因为他在这本书帮助你学习生活，学习领导，指引我们通向光明大道，他也会叫做“奇妙人”的。

<<生命是一个奇迹>>

书籍目录

第一部分 生命是一个奇迹 承诺 第一章 领导就是学会生活 第二章 做好领导的七条原则 第三章 一生中的三个决定 第四章 领导都是好的读者 生活妙语第二部分 成功者的六种态度 第一章 积极的态度：没有不能解决的问题 第二章 勇敢的态度：我没有任何惧怕 第三章 激情的态度：生活令人兴奋 第四章 平静的态度：我不需要忧虑 第五章 自信的态度：我可以变得更好 第六章 期待的态度：我有未来 第七章 一个胜利者对十一种常见问题的指南第三部分 建立积极态度的十二种途径 第一章 接受你不能改变的事实 第二章 做一个奇妙探索：发现你是谁 第三章 选择并养成一种积极的态度 第四章 相信最好的还未到来

<<生命是一个奇迹>>

章节摘录

书摘领导的第五条原则 直面经历生命开始之初，上帝给了每个人一个心理钥匙扣。

继而，他颁布了一条法则说：“每当你们处于一种新的处境的时候，我会给你们另外一种经历，这就是配你的钥匙扣的钥匙。

”不久，钥匙扣就会被各种经历装满，然后我们就知道在面对不同的处境时怎样用不同的钥匙来打开局面。

不会学习“面对经历”这个原则的人，是那种四处摸索，到处找钥匙的人。

他可能把钥匙放在某个地方了，他一直都没有用过那把钥匙，或者他根本就没有那把钥匙，现在他却浪费大把的时间来找钥匙。

等他找到的时候，别人已经把他到口的咸肉抢走了。

有时候，他想要享受一下，因为他有太多的“咸肉”了。

他的年龄在四十和四十五之间，他的收入也在不断地增加。

“现在是收手休息的时候了，”他对自己说。

收人的增加和成功者的故事都在暗示：“是享受自己的成果的时候了。

”危险!是什么促使一个人不断地奋进?他需要明白自己要做的事很多而可以享受的很少。

但如果这个人认为他要做的事已经不多而值得享受的事有一大堆的话，他已经开始走下坡路了。

人们钟爱的一个最大的谎言就是：“成功意味着你可以尽情享受它带来的成果。

”我认识的人没有一个是享受了成功的“奖励”而真正开心的。

我们都明白：“得到的越多，要求也就越多。

”成功并不是给你一种奖励让你去享受，而是一种要你管理的资产。

我认识很多人，他们的余生大可以去干些钓鱼之类的事。

可他们都选择了充满激情的、积极的生活，他们掌握着生命中的时间。

这是一条让人兴奋的原则，运用这个原则，事情在以后的岁月里会一天比一天更好。

在一遍遍地使用这些钥匙的同时，你的经验也在不断地积累。

最后，你知道哪把钥匙开哪扇门，当那些没有经验的人在焦头烂额地寻找钥匙时候，你很自然地就能掏出钥匙开门。

以前那些学习“直面经历”这一原则的人不再需要他们曾经需要的毅力；因为他已经知道怎样抓住问题的关键，并且找到解决的方法。

对我生命产生过影响的那些杰出的人，有些六十多岁了，有些超过了七十岁。

去年，我碰到一个八十多岁的老人，他的生命对我影响不小。

很多人在变老的时候都徒劳无益地希望自己能够像年轻时一样。

我从来也没希望我能像年轻时一样——充满了有趣的事情，同时又有很多不能解决的疑问——至少我是这样的。

看看那些满有激情活力的老头们，他们那种生机勃勃的状态实在感染人!我坚信如果我们不断地运用这条原则，每年我们的生活都会比上一年多姿多彩。

我们在变老而不是变得成熟，这真是一件让人羞愧的事!如果一个人到老都没有运用过“直面经历”这一原则的话，“变老”就意味着“漂流”而不是“成长”。

那还意味着变得肤浅，愤世嫉俗，没有感恩的心。

但如果你的生命变得深厚、丰盛、圆满的话，你就会明白，当你运用“直面经历”这个原则的时候，“变老”是多么让人兴奋的一件事。

除了你自己去经历、去体验，没有其他的途径可以让你来学习这个原则。

我早年的业绩也不是很好，但我有很多的经历，那些经历给了我很多经验，并为我带来了大量可做的业务。

想要了解这个原则没有什么捷径可走。

你只要沿着大路老老实实在走下去，你就会到达目的地。

领导的第六条原则 灵活的计划这是一个计划者、组织者的年代。

<<生命是一个奇迹>>

如果你去开会的话，你很可能听到诸如此类慷慨激昂的演讲：“给我一个会计划的人，我就让你看到成功！”我要说：“给我一个说那句话的人，我会让你看到一个白痴！”不要认为你只要计划了，你就能做成事情。

我经常都在计划完成计划，我做过无法执行的计划不知多少次了。

计划根本不会有任何结果的！你肯定听到过那些恶习难改的人常说的一句话：“我戒不了！我已经试了六个计划了，可就是不行。

现在我要制订另一个计划，如果还不成功的话，我就维持现状吧！”我告诉你，他已经有答案了！那就是他没法改变！我相信计划，但问题的关键不只是“计划”而是“灵活的计划”，有一个计划——可以修改的计划。

你知道一个“灵活的计划”意味着什么吗？它意味着：“有意外发生的话，都可以发生！”我们都知道，意外总是在不恰当的时候发生，“灵活的计划”告诉我们：“计划的时候把意外也计划进去，这样你就随时能够改变。

”因为“那也是你的计划！”你认识很多很可怜的人吗？他们总是希望一切都能正确，一切都顺利。

可怜是他们自讨的！在我的期待中，我总把意外列入计划。

所以我能够一直都快乐。

一个聪明的年轻人问我：“万一一切顺利怎么办！”那太容易了，对处理顺利的事我简直没什么问题！明天早晨出门的时候，你试试这样祷告：“主啊，今天给我点麻烦吧！”我自己就这样做过，接着我很快地开始祷告而不是说：“你肯定是在匆忙中回答我的祷告的。

”诸如此类的话。

或许你会说你根本用不着做这样的祷告——麻烦要来自自然会来。

是的，可不同的是，你对麻烦就不会有所准备了，不是吗？我记得我才开始我的业务时有人给我讲关于产品和馈赠销售的培训。

我真恨不得马上离开那个领域。

最后那一天终于到来了，我问经理：“我卖东西给谁？”他回答：“整个世界都是你的市场！”噢，整个世界！那时我是一个极没有条理的人，我就像那种临时冲进机场大声嚷嚷“给我一张票！”的人。

“到哪儿？”售票员摸着一叠票问。

“没关系，到处都有我的生意！”那人说。

我还是一个鲁莽、轻率的人。

在我还没有完全准备好时我就跳上了车，飞驰到我的经理的办公室，接着，我冲进去说：“我有一个问题。

”他马上就回答我说：“让我告诉你，你的问题是计划。

”我想：“他真是聪明！我都没有说他就知道答案了！”这样的谈话发生过多次，直到第二十次，我意识到这简直是“录音销售谈话”。

你知道“录音销售谈话”的问题所在吗？顾客根本不知道他们的角色！……

<<生命是一个奇迹>>

编辑推荐

书中充满了力量的信息。
过许多年后我们再回首这个纷乱的世纪，还会发现它依然在持续影响我们的生命。
——《世界上最伟大的推销员》作者奥格·曼狄诺

<<生命是一个奇迹>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>