

<<人生必修系列>>

图书基本信息

书名：<<人生必修系列>>

13位ISBN编号：9787212056216

10位ISBN编号：7212056219

出版时间：2012-8

出版时间：安徽人民出版社

作者：罗石原

页数：213

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人生必修系列>>

内容概要

比尔·盖茨是年轻人的偶像，他的成功经历给很多人带来了启发。本书通过课堂的形式将比尔·盖茨给年轻的忠告罗列了出来。全书共有10堂课，分别从生活、工作、心态等几个方面进行了详细的阐述，语言通俗易懂。

作者简介

罗石原

经济学硕士。

毕业后曾在某财经杂志任采访编辑，在职期间采访过众多金融和IT行业的成功者和精英，对这些成功管理者的成功经历有着详尽的记录。

<<人生必修系列>>

书籍目录

第1课 生活是不公平的，要去适应它

要想改变不公，唯一的方法就是先去适应它，只有适应环境才能改造环境。

不要抱怨背景

改变环境，不如改变自己

命里有时终须有，命里无时莫强求

接受不可改变的事实

请记住，你不是最不幸的人

在客观环境中找到出路

人才，从磨难中成就

第2课 这世界并不会在意你的自尊

这世界指望你在自我感觉良好之前先要有所成就。

用不值钱的面子换胜算

以硬碰硬，往往两败俱伤

放下面子，不等于失去尊严

会吃小亏，才不用吃大亏

只有经得住批评，才能收获进步

略微妥协一下，目标更近一些

忍住寂寞，走上事业成功路

第3课 高中刚毕业你不会一年挣4万美元

你不会成为一个公司的副总裁，并拥有一部装有电话的汽车，直到你将此职位和汽车电话都挣到手。

不要等到有了职位时，才去努力工作

拖拖拉拉地工作

工作时缺乏责任心

一边玩一边工作

看不起自己的公司

第4课 老板可是没有任期限制的

如果你认为你的老师严厉，等你有了老板再这样想。

努力让工作做到巅峰

放对位置就是金子，放错位置就是垃圾

拥有老鸟的经验，具备菜鸟的热情

忠诚与责任心是打动上司的最好方法

倡导善始善终，不要得过且过

只有比别人更努力，你才能比别人更成功

把失败当成一种馈赠，跌倒后爬起来继续前进

第5课 烙牛肉饼并不有损你的尊严

你的祖父母对烙牛肉饼可有不同的定义；他们称它为机遇。

勿消极等待机遇的到来

积极地适应环境，做一只冬天觅食的狼

多一份细心，多一次机遇

<<人生必修系列>>

丰富自身阅历，在机遇最常出没的地方等它
发挥好习惯的力量，成功自然水到渠成
时刻清理自己的工具箱，扔掉那些价值不大的东西
利益摆在眼前，敢于放手一搏
正确面对人生中的挫折，把失败当作成长的肥料

第6课 抱怨不如改善

如果你陷入困境，那不是你父母的过错，所以不要尖声抱怨我们的错误，要从中吸取教训。

疼痛是迈出青春的第一步
挫折是人生的第一笔财富
苦其心志者终成大事
走自己的路让别人去说
人生的价值在于活到老学到老
机遇是人生的分岔口
人的命运要靠自己主宰
退一步海阔天空

第7课 感恩父母

在你出生之前，你的父母并非像他们现在这样乏味。

他们变成今天这个样子是因为这些年来他们一直在为你付账单，给你洗衣服，听你大谈你是如何的酷

宽容待人等同宽容待己
有缺点的人也是我们的伙伴
不要生气对待生你气的人
愤怒如同自我毁灭
记该记的忘该忘的
保有感恩的灵性

第8课 珍惜成长的机会

你的学校也许已经不再分优生和劣等生，但生活却仍在作出类似区分。

在某些学校已经废除不及格分；只要你想找到正确答案，学校就会给你无数的机会。

社会不会等待你的成长
别人不会像家人一样原谅你的错误
做人做事不必面面俱到
完全依赖别人，你将身临险境
独立自主，才能开发潜在能力

第9课 生活不分学期

你并没有暑假可以休息，也没有几位雇主乐于帮你发现自我。

自己找时间做吧。

观察走在你前面的人，看看他为何领先，学习他的做法
忙碌的人才能把事情做好，呆板的人只会投机取巧
优柔寡断的人，即使做了决定，也不能贯彻到底
相信你做得到，你一定会做到
如果你想要更上一层楼，就为别人提供超出预期更多更好的服务
每一次都尽力超越上次的表现，很快你就会超越周遭的人

第10课 善待乏味的人

<<人生必修系列>>

有可能到头来你会为一个乏味的人工作。

彼此信任是良好人际关系的基础
人际关系良好的人永远不愁没有朋友
喜欢和谐的人通常知道该如何维系
持久的成功建立在和谐的人际关系之上

章节摘录

一、生活是不公平的，要去适应它。

在现代经营中，任何一个行业的竞争都十分激烈，如何在弱肉强食的时代独占鳌头，迅速击败竞争者笑到最后？

恐怕是所有经营者都在苦思冥想的问题。

达尔文早在一百多年前就指出：适者生存，不适者将被环境无情地淘汰。

任何一个经营者，想在竞争中获胜，都必须适时而动，开发出顺应时代需求甚至是走在时代前列的产品，这是竞争的不二法门。

在二十一世纪，市场的细分和技术的先进更使各家公司的硬件差距几乎可以忽略不计，要做到如《史记》所言：“正义言圣人教迹不朽灭者，顺时变化。

”对领导者而言可以说是最大的考验，首要的问题不在管理，也不在市场操作，而在于确定方向，在于确定时代大潮中的市场走向。

比尔·盖茨之所以取得世人瞩目的巨大成功，正是由于他们顺应了历史的潮流，励精图治，不断发奋的结果。

不要抱怨背景 成功与否，往往只是态度的差别。

你还在为昨天而流泪吗？

还没有在形形色色的冲击和诱惑中做出抉择吗？

行动起来吧！

敢于走自己的路，追求自己的目标，做一个追梦人。

在漫漫人生路上，固然会有险滩暗流、疾风危崖，但是不要怕吃亏，不要怕挑战，用智慧武装自己，一路上与自信相伴，勇敢些！

生活对于勇士从不吝啬，大胆憧憬吧，一切皆有可能。

每天都有好心情，就从忘记过去开始。

“时世造英雄”，任何一个纷争激烈的年代，群雄倍起，胜者为王、败者为寇，这是横亘千古不变的神话。

比尔·盖茨出生在一个竞争激烈、弱肉强食的年代，他们在强手如云的环境中，改变着游戏规则，端坐在帝国的顶峰，俯瞰着芸芸众生你争我夺，而他却如同神圣的使者一样，始终微笑着，牢牢垄断着一个无人能侵犯的巨大市场。

自从个人计算机诞生以来，计算机行业的竞争一直都十分激烈。

计算机业，一个极具潜力的新兴市场，吸引了无数爱好新奇和冒险的世人的注意力，可谓“无数英雄竟折腰”。

各路豪杰，纷纷抢占地盘，施展方略。

当时的最大赢家，当然是蓝色巨人IBM、苹果公司等实力雄厚的大公司，主流市场被他们牢牢地控制了大部分市占率，几乎形成垄断。

IBM，身为信息革命的大功臣，第一次将计算机从实验室运用到工业上，这个硬件巨人，在技术上远远地把别家公司抛在后面。

早在一九五六年九月，IBM就向世界展示了第一台磁盘存储系统IBM350 RAMAC，成功实现了随机存储，一九六八年更首次提出“Winchester”技术，对硬盘技术进行重大改造。

1979年，IBM再次发明了薄膜磁头，进一步减小了硬盘体积，同时极大地提高了读写速度。

因此直到六七十年代，IBM都占据着绝对多数的市占率，他们拥有核心技术，成为市场上所向无敌的致胜法宝和软硬件生产厂商们纷纷效仿的对象。

就像今天的微软，甚至因为太过强大，一度受到联邦政府反垄断调查。

更因为其员工统一身穿蓝色制服，被世人称为蓝色巨人。

直到今天，比尔·盖茨依然认为，与IBM合作，简直就像鲤鱼跃龙门般关键。

他们以对服务不懈的追求使其成为计算机行业的龙头老大。

苹果公司身为PC机的开创者，拥有硬盘驱动器、显示屏和键盘等产品的核心技术，以其划时代的发明

<<人生必修系列>>

使其产品的销售量猛增，产量每季度增加一倍，仅在1977年，苹果计算机的销量就达到35100台，并在短时间里推出了包括具有良好的图形接口的个人计算机，牢固地占据着计算机市场的半壁江山。

自从兼容机出现后，英特尔、康柏等实力雄厚的公司也不甘落后，纷纷以一流的服务，优良的性价比力图在市场上有所作为。

英特尔在芯片技术上独占鳌头，遥遥领先；康柏率先使用了英特尔更具竞争力的80386芯片，推出兼容机，一跃成为个人计算机的领袖。

莲花公司则独占电子表格市场……这些软件大亨们试图在计算机世界获得巨大的市占率，巩固自己的地位，为此不惜重金，开发技术，挖掘人才。

当个人计算机急速发展时，更多的商家看到有利可图，数千家企业竞相涌入，这些后起之秀试图在计算机市场这块巨大的蛋糕上分一杯羹。

这场战争可谓硝烟四起，关乎各家公司生死存亡，形势咄咄逼人。

各路诸侯竞相争雄，场面蔚为壮观。

这个时代，也正是计算机行业英雄辈出的年代，很多开创性的设计都由当时的一些领袖人物构想出来。

如苹果机的发明者之一乔布斯只花了几个星期的时间，就在一个用二十美元买来的微处理器上装上了自己的BASIC语言，被《时代》周刊誉为个人计算机革命的象征。

为开发出基于图形用户接口的软件，虽然开始只是用于制图和广告设计，却是微软公司Window系统的鼻祖。

而施乐公司则发明了灵活实用的鼠标，大大提高了计算机的输入速度。

资料研究公司的老板基尔代尔开发出市场上大受欢迎的操作系统CP/M，而这正是微软公司MSDOS的前身。

正是这些辈出的计算机英雄们，极大地推动了计算机业的发展。

计算机的发展速度可谓日新月异。

从四十年代发明的第一代仅用于实验室科研使用、巨大无比、指令周期很慢的电子管计算机到无所不在的微电脑巨人，使用范围涵盖所有领域，从国防、计算，到家庭办公、教育娱乐无所不包，科研也应用于远程教育、实时通讯，可谓无所不在，种类繁多，仅仅用了不到半个世纪的时间。

与那些计算机行业的巨人相比，比尔·盖茨和保罗·艾伦在一九七五年创办微软时，员工只有两个人，是一家名副其实的小公司，资金缺乏，名不见经传。

条件很差，因为缺乏人手，比尔·盖茨从开发软件到日常杂务、商业谈判……都必须亲力亲为。

甚至最初连正式的办公地点都没有，更不用说办公的设施。

后来为了和一家大公司谈判，比尔才连忙动员员工一起连夜寻找办公地点和设施。

买了些办公器具充门面。

在微软发展了一段时间后，召到了两个员工，其实就是两个盖茨在湖滨中学的同学，创业时的寒酸可见一斑。

谁能料到，这样一家小公司，二十年后，却成为竞争激烈的计算机市场最大的赢家，微软也成为个人计算机的代名词。

这是知识经济创造的奇迹。

而比尔·盖茨也一跃成为世界首富，有人曾这样形象地形容比尔的赚钱速度：每秒赚250美元，每天就可赚2160万美元，一年的总收入是78亿美元。

而如果他掉了1000美元，弯下腰来捡钱的几秒钟，就要失去赚这些钱的时间。

财富积累的速度让传统的经营者瞠目结舌。

他用自己的知识迅速在群雄并起，弱肉强食的计算机世界牢牢占据垄断地位。

因此，不必抱怨你的背景，惟有充实自己才是成功之道。

智慧物语 有些事，从我们一出生不定，父母、家庭背景和生活环境等，有穷有富不是我们可以选择的。

看到有些人不用努力就可以坐拥金山，而有些人却要为了生存苦苦挣扎。

<<人生必修系列>>

因此有些人会责怪自己的父母，没有给他好的教育，没有给他足够的钱花。
这样的抱怨只会消磨人的意志，与其羡慕别人的背景，不如从现在开始，创造自己的背景。
……

编辑推荐

揭密比尔·盖茨21岁时白手起家的辍学生如何在39岁成为世界首富的原因！
深度分析比尔·盖茨为什么不能被超越！
比尔·盖茨的财富有人可以超越，但他的经营理念、管理思想和创新思维，以及他为世界慷慨解囊的豪爽，却很难有人超越。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>