

<<案例。 第六辑>>

图书基本信息

书名：<<案例。
第六辑>>

13位ISBN编号：9787213035364

10位ISBN编号：7213035363

出版时间：2007-06-01

出版时间：浙江人民出版社

作者：吴晓波

页数：200

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

近年来，我们更多地看到了一种“工程师+赌徒”的商业人格模式。他们往往有较好的专业素养，在某些领域有超人的直觉和运营天赋，同时，他们更有着不可遏制的豪赌性，敢于在机遇降临的那一刻，倾命一搏。这是企业家职业中最惊心动魄的一跳，成者上天堂，败者落地狱，其微妙控制完全取决于天时、地利与人和等因素。

在商业中没有什么是必然的。如果孙宏斌满足于在天津城里当地产大王，如果戴国芳不去长江边建他的大钢厂，如果宋如华专心经营一个软件园，如果顾维军买进科龙后再不从事其他收购，如果唐万新就只专注于他的“三驾马车”，那么，也许所有的败局都不会发生。

但是，这样的假设又是不成立的，因为，他们崛起于一个狂热的商业世纪，这个时代给予身处其中的人们太多的诱惑与想象空间，它让每个人都梦想自己在一夜之间成为一个超越平凡的人。

所以，最好的与最坏的结局往往一体两面。

这并不是说所有的悲剧都是必然会发生的，相反，如果说跨越式的成长是中国企业勇于选择的道路的话，那么，如何在这样的过程中尽可能地规避及消解所有的危机，则是一个十分迫切而必要的命题。

我们看到，绝大多数的失败都是忽视了经营管理最基本的原则，失去了对管理本质的把握，从而在相当程度上导致了经营的惨败和自信心的丧失。

因此，我不由得会想起宋代理学家朱熹的那句被咒骂了数百年的格言——“存天理，灭人欲”。

对于企业家来说，“存商理，灭人欲”也许是一个值得记取的生存理念。

书籍目录

【主编的话】“工程师+赌徒”【专家论道】企业风险防范的六大要素并购能否一定给企业带来增长? 远见卓识与目光短浅的悖论如何打破“兄弟如世仇”的怪圈?【主题案例】后WTO时代,反倾销的防范和应对奥康:反倾销突围新海:来自一桩旧案的报告风险防范:应对反倾销的法律力量数据说话:应对反倾销的会计力量中国遭遇反倾销大事记【深度解读】科龙:一条被刻意猎杀的“龙”肯德基中国20年【中欧经典】华为:生活在冬天里的企业【情景课堂】向前走,向后退?【第一学习】什么是真实的MBO?【另类案例】时势造就女皇帝【隐形冠军】飞跃:全球缝制设备冠军制造商大华:弱水三千,只取一瓢饮【商业历史】市场营销在1979【案例写作】《快品牌》的四个细节我写《总裁的陷阱》

编辑推荐

《案例》（第6辑）精选其中的一些成功案例。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>