

<<盛大创业内幕>>

图书基本信息

书名：<<盛大创业内幕>>

13位ISBN编号：9787213048708

10位ISBN编号：7213048708

出版时间：2012-6

出版时间：浙江人民出版社

作者：郑峰

页数：169

字数：1480

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;盛大创业内幕&gt;&gt;

## 前言

他自信心超强，他狂傲不羁，他的举动常常出人意料，他就是引领中国网游产业蓬勃发展，有“游戏之王”美誉的盛大网络创始人——盛大集团董事长陈天桥。

在中国互联网的热潮兴起时，处于职业巅峰的陈天桥怀着“网络迪士尼”的梦想毅然辞职成立盛大网络公司。

在他的带领下，盛大创业团队艰苦创业，几个月内就把盛大的市值从50万元人民币跃变成2400万元人民币，从而演绎了一个商业传奇。

随后，互联网“梦魇之年”到来，目光卓绝的陈天桥预感到互联网界的危机，宁肯与中华网投资商一拍两散，也要坚持改变公司的经营模式。

专注于网络游戏。

后来，盛大在他的引领下成功运营网络游戏《传奇》，并从此一飞冲天。

陈天桥曾说，网络游戏就是路边的石头，谁想搬谁都可以搬。

视商机为石头，顾名思义：搬得好，刨去粗糙的表面它就会露出绚烂夺目的光芒；搬得不好，石头就会砸到自己的脚。

盛大网络的强势发展使得盛大渐渐成了网游的代名词，陈天桥一时间意气风发。

然而，网络游戏《传奇》的版权商却要终止与盛大的合作，并把盛大告上了法庭，突如其来的变故让陈天桥再次陷入危机。

在巨大的压力面前，他与对方斗智斗勇，终于克服重重困难建立起完备的网游产业链条。

至此，盛大拥有了第二次腾飞的基础。

当盛大自主研发的《传奇世界》创下同时在线人数的吉尼斯纪录并走出国门的时候，中国的网游运营商终于扬眉吐气。

盛大在网游界不仅为自己赢得了荣誉，更为民族赢得了尊严。

一般来讲，企业家需要经历创业—商业—事业三个阶段，盛大运营《传奇》的成功标志着陈天桥完成了从最初的创业者向成熟商人的过渡，网游也逐渐演变成他一生的事业。

然而，陈天桥对自己有着更高的要求，盛大网络不仅是他的事业，更是他开启梦想的钥匙。

他像经营一家文化企业一样经营盛大，像要求一家文化企业一样要求盛大。

当盛大网络以中国第一家网游公司身份登陆美国纳斯达克后便一路高歌，毫不掩饰地奏响了陈天桥“网络迪士尼”梦想乐章。

盛大网络的成长壮大之路，犹似陈天桥“网络迪士尼”的梦想之旅。

网络游戏使得陈天桥登上财富的巅峰，或许更应该说，是陈天桥给了网络游戏傲视互联网界的机会，他是中国互联网界当之无愧的“英雄”。

古语有云：以镜为鉴，可以正衣冠；以史为鉴，可以知兴衰；以人为鉴，可以知得失。

如果书中的陈天桥偶尔能启发你的思维，或是使你平静的心泛起一丝涟漪，抑或是让你燃起沉寂多年的热血斗志，那么恭喜你，你或许已经具备了成功的潜质。

如果他独到的经营管理理念和人格魅力、层出不穷的新奇创意和绝佳的应对危机之术和经典的商业战役，能为你在选择创业，或是经营管理企业和面对危机时提供一丝帮助、一些启迪，那是你的幸运，也是笔者的幸运。

本书较为翔实地阐述了陈天桥的管理理念，深入浅出地将其大智慧一一呈现，相信创业者、企业管理者从中能学到不少经营秘籍。

## <<盛大创业内幕>>

### 内容概要

1999年盛大成立并率先推出网络虚拟社区“网络归谷”；2001年，盛大运营的网络游戏《传奇》迅速风靡全国；

2003年，盛大推出自主研发的第一款网络游戏《传奇世界》，占据中国网游市场的半壁江山；2004年，盛大在纳斯达克腾飞，陈天桥一举成为中国大陆新任首富。

盛大的成长壮大之路，是中国网游界的一个商业传奇，更是陈天桥经营理念和人生目标的真实写照。

盛大的

“网络迪斯尼”版图能否扩张，今日的盛大能否续写往日的辉煌，《盛大创业内幕》为你一一道来...

...《盛大创业内幕》由郑峰编写。

<<盛大创业内幕>>

书籍目录

- 第一章 出人意料的选择
  - 选择与放弃
  - 瞄准互联网
  - 自立门户
- 第二章 流年岁月
  - 心系新昌县
  - 第一次命运转折
  - 大学年代
- 第三章 创业伊始
  - 只不过是从头再来
  - “巧妇”的“无米之炊”
  - 开局之危
  - 无限风光在险峰
- 第四章 破茧飞天
  - 成功的基石
  - 《传奇》的“克隆”
  - 建立完整的产业链
  - 《传奇》的“跨国争夺战”
- 第五章 剑指新浪
  - 闪击新浪
  - 揭秘盛大收购新浪
  - 新浪的“撒手锏”
  - 恩怨了结
- 第六章 网游争霸
  - “魔兽”争夺战
  - 盛大全线出击
  - 盛大与九城的巅峰对决
  - 魔兽风波
- 第七章 免费就是赚钱
  - 被“逼”出来的免费模式
  - 免费之苦
  - 苦尽甘来
  - 盛大“免费”之谜
- 第八章 向着梦想勇敢前进
  - 一波三折的“盒子”
  - “盒子”出炉
  - “盒子”的问题
  - 渐入佳境的转型
- 第九章 娱乐帝国
  - 跻身音乐领域
  - 文学影视的发展
  - 盛大的视频平台
  - 娱乐帝国
  - 网游副产品
- 第十章 陈天桥的经商秘籍

<<盛大创业内幕>>

集中优势兵力

枪杆子里出政权

新型储备干部制度

论持久战

第十一章 陈天桥的不同面孔

黄金搭档

尊重对手、严惩敌人

幸福的陈天桥

第十二章 盛大的企业文化

创新就是发展

沟通无极限

独特的管理方式

“盛大”即是一种文化

盛大文化的新发展

第十三章 责任与义务

认可与质疑

责任心与爱心

成熟的盛大

任重而道远

参考书目

## &lt;&lt;盛大创业内幕&gt;&gt;

## 章节摘录

1993年，复旦大学准备从1990届的在校生中选择18名成绩优秀者提前毕业。

负责复旦大学团委工作的陈天桥位列其中。

就这样，20岁的陈天桥在同学和老师的欢送中，在学校给予的诸多光环下，迈出了校园的大门。

值得一提的是，在被选中的18名学生中，只有陈天桥有过社会实践的经历，这是他的优势，所以在众多成绩优秀的学生中间，他显得有点特别。

那么，身为党员、品学兼优又有管理才华的陈天桥会怎样选择他的道路呢？

由于是提前毕业，本来就抢手的复旦大学毕业生更显得炙手可热。

当时正值大学生出国的热潮，很多怀揣梦想的大学毕业生整天拿着考托福的书，废寝忘食地备战出国。

当然，也有一些学生直接去了外资企业，成了白领。

就陈天桥而言，无论选择哪条路都是无可厚非的，同时也一定会得到家人的支持。

不过，一向有主见的陈天桥既没有选择外企，也没有投入到火热的出国热中。

陈天桥儿时就有从政的梦想，在踏出校门前，19岁的他已经光荣地加入了中国共产党。

所以，放弃外资企业是很自然的事。

在市场经济的大背景下，中国大地到处都弥漫着改革开放的气息。

复旦经济学系毕业的陈天桥紧紧地抓住了这个契机，开始了慎重的选择。

陈天桥曾表示，儿时之所以树立从政的梦想，是因为从政可以帮助很多人，而出国与投身外企则与他的理想背道而驰。

于是，陈天桥选择了上海著名国有企业——陆家嘴集团。

陈天桥的选择无疑引来了众多的不解，甚至是惋惜。

一个上海复旦大学提前毕业的优秀毕业生，一个唯一顶着“上海市优秀学生干部”头衔的年轻党员，怎么会如此“目光短浅”地留在上海浦东呢？

那时，上海浦东新区还处在规划初期，交通、通信都不是很发达，许多在陆家嘴集团工作的上海人宁愿放弃公司在浦东分的套房也要选择浦西的单间，几乎没人看好浦东，但陈天桥却依然选择留在那里。

了解陈天桥的人应该知道，他的举动并非是外人看来的意气用事，而是他深思熟虑后的慎重选择。但这个选择还是出人意料的。

陈天桥的选择不仅仅出乎了外人的预料，刚刚进入集团的时候更是引起了不少集团内部人员的惊诧。

集团当时几乎不对外招聘，多数员工来自于内部员工的介绍。

所以，初来乍到的陈天桥免不了被人追问：“你是谁介绍进来的？”

陈天桥用微笑回答着众人的不解，随即带着满腔热忱开始了在陆家嘴集团的工作。

然而，集团分配给他的工作同样大大出乎了他的意料。

陈天桥从事的是他从未接触过的放映员工作，一份看上去十分安逸、舒服的差事。

具体的工作内容是：每天蜗居在一个十几平方米的放映室里，放映有关介绍集团资料的录像带。

这样的工作对于聪明的陈天桥而言属于小菜一碟，他很快就熟悉了。

不过同样很快的是，这个没有多少技术含量的工作所带来的新鲜感和趣味，在几日之后便被枯燥和寂寞的感觉代替了。

回忆起意气风发的大学时光，想想来时满腔的抱负，再看一看这巴掌大的工作环境……强烈的落差让陈天桥十分难耐。

不过，向来对自己十分自信的陈天桥相信自己的选择和眼光，他把这当成了一个要克服的困难——或者这是集团故意为之的考验，怎么能让困难把自己压倒呢？

放映员的工作很自由，这便让他有了足够的自我发挥空间，很快，他开始“擅自行动”了。

他利用业余时间向集团的客户、员工学习，并同时开始涉猎自己曾经不太熟悉的管理类书籍。这种在“困境”中不服输的性格极大地消除了陈天桥的寂寞感，他就这样静静地等待着。

## <<盛大创业内幕>>

而这一等就是300天。

后来，陈天桥回忆这10个月放映员生涯时还有些歉疚不已：“如果那样的日子再延长10个月，我就坚持不下去了，而今天的人生道路也可能变成另外一副样子了。

”虽然语气中透露着些许无奈和感慨，但是陈天桥面对困难时候的勇气、决心和行动是值得学习的。

由此可见，他对这段岁月是抱着感谢与肯定的态度的。

当功成名就的陈天桥谈到这段放映员生涯对自己事业所体现的价值时，他说：“我认识到，无论有怎么样的抱负，首先是要社会接受你，而不是去要求社会来适应你，这是当时一个很大的收获。

在我当时这样一个年纪，这样一个背景，我能耐得住10个月的寂寞，躲在一个小房间里放录像，我自己感觉这对以后的年轻人还是有所启示的。

很多年轻人觉得自己怎样怎样，要干这个，要干那个，但无论干什么，首先要适应环境，而不是等着环境来适应你。

”的确，这种收获之前的忍耐之感或许只有尝试了方知其中滋味，至于其到底给陈天桥带来了多少帮助，或许没有办法去衡量，因为那是他一直拥有的财富。

P1-3

## <<盛大创业内幕>>

### 编辑推荐

他自信心超强，他狂傲不羁，他的举动常常出人意料，他就是引领中国网游产业蓬勃发展，有“游戏之王”美誉的盛大网络创始人——盛大集团董事长陈天桥。

郑峰编写的这本《盛大创业内幕》较为翔实地阐述了陈天桥的管理理念，深入浅出地将其大智慧一一呈现，相信创业者、企业管理者从中能学到不少经营秘籍。

<<盛大创业内幕>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>