

<<当代豫商创业传奇-豫商发展史与>>

图书基本信息

书名：<<当代豫商创业传奇-豫商发展史与豫商案例研究>>

13位ISBN编号：9787215063037

10位ISBN编号：7215063038

出版时间：2007-8

出版时间：河南人民出版社

作者：陈义初

页数：351

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 前言

河南缺乏企业家，河南需要更多的企业家；河南人在农本文化中浸泡的时间太长，这种文化的影响也足够大，所以河南人走出传统循环流转进行创业创富的步子迈动起来也更加艰难。

因此，成功的河南企业家们的创业经验愈发显得珍贵。

我们需要研究河南企业家的创业过程，我们需要重新认识河南企业家，了解他们和我们的真正不同之处，也发现我们在创业创富方面存在的不足。

企业家们为什么能够成功？

我们为什么不能创富？

是什么阻碍了我们创富？

在访问了众多的豫商之后，我们似乎有了一些答案。

一、流转循环经济与传统农本文化 传统农业为什么不挣钱呢？

常规的工业生产活动为什么只能有微薄的利润，甚至没有利润呢？

因为无论是传统农业，还是常规的工业生产，都是典型的“流转循环经济”。

所谓流转循环经济，是熊彼特在20世纪初期提出的一个和“发展”相对应的概念，类似于马克思经济学中的简单再生产。

在流转循环的经济中生产只能维持原有的状态，没有新的财富被创造出来、没有可以用做“发展”的积累、没有“发展”。

以传统农业为例：农民在土地上播种种子，种子收获粮食，收获粮食留下种子正好够吃；第二年再播种种子，收获粮食，留下种子正好够吃……这个过程中没有利润产生，因此，农民不可能有多的节余，也不可能有多多的积累，也就是说不可能有真正意义上的发展。

千百年来我们大家都是按这种传统的做法来经营农业的。

谁都不敢迈出这个循环。

因为在这个流转循环的经济中，大家做的是例行事务，靠的是经验，人们知道这样做不会赚钱，但同时他们也知道，不会太赔钱。

从事例行事务的决策可以很轻松地做出。

但是如果让人们做流转循环之外的事情，即例外的事情，就会遇到重重困难，包括来自社会的和来自个人的困难。

第一，要做一件新的事情，需要新的信息和新的行为规则。

在信息不充分，或者新的规则不清晰的时候，人们的决策会遇到困难。

因为人们习惯了做例行的事情。

## <<当代豫商创业传奇-豫商发展史与>>

### 内容概要

河南缺乏企业家，河南需要更多的企业家；河南人在农本文化中浸泡的时间太长，这种文化的影响也足够大，所以河南人走出传统循环流转进行创业创富的步子迈动起来也更加艰难。

因此，成功的河南企业家们的创业经验愈发显得珍贵。

我们需要研究河南企业家的创业过程，我们需要重新认识河南企业家，了解他们和我们的真正不同之处，也发现我们在创业创富方面存在的不足。

企业家们为什么能够成功？

我们为什么不能创富？

是什么阻碍了我们创富？

在访问了众多的豫商之后，我们似乎有了一些答案。

一、流转循环经济与传统农本文化 传统农业为什么不挣钱呢？

常规的工业生产活动为什么只能有微薄的利润，甚至没有利润呢？

因为无论是传统农业，还是常规的工业生产，都是典型的“流转循环经济”。

所谓流转循环经济，是熊彼特在20世纪初期提出的一个和“发展”相对应的概念，类似于马克思经济学中的简单再生产。

在流转循环的经济中生产只能维持原有的状态，没有新的财富被创造出来、没有可以用做“发展”的积累、没有“发展”。

以传统农业为例：农民在土地上播种种子，种子收获粮食，收获粮食留下种子正好够吃；第二年再播种种子，收获粮食，留下种子正好够吃……这个过程中没有利润产生，因此，农民不可能有多的节余，也不可能有多多的积累，也就是说不可能有真正意义上的发展。

千百年来我们大家都是按这种传统的做法来经营农业的。

谁都不敢迈出这个循环。

因为在这个流转循环的经济中，大家做的是例行事务，靠的是经验，人们知道这样做不会赚钱，但同时他们也知道，不会太赔钱。

从事例行事务的决策可以很轻松地做出。

但是如果让人们做流转循环之外的事情，即例外的事情，就会遇到重重困难，包括来自社会的和来自个人的困难。

第一，要做一件新的事情，需要新的信息和新的行为规则。

在信息不充分，或者新的规则不清晰的时候，人们的决策会遇到困难。

因为人们习惯了做例行的事情。

## <<当代豫商创业传奇-豫商发展史与>>

### 书籍目录

前言——新豫商是当代河南创业创富文化的先行者和推动者草根成长行商无疆——记“柳编大王”万正和创新无止境——五笔字型的发明人王永民的创业侧记路是人走出来的——丹尼斯百货董事长王任生的创业人生千年风雨兴隆堂世代相传十三香——豫商破解家族企业传承难题勇立潮头创大业——记河南省洁石焦化建材总公司董事长兼总经理、河南宝丰酒业有限公司董事长王杰士孙耀志：医圣故里振兴中国中医药行业的豫商精英蓝天上一颗璀璨的星——追记河南蓝天集团党委书记、董事局主席李万枝从露宿街头的卖馍娃到宝马车主——李杰创业传奇河南民企神话的缔造者——汪远思中华汤圆王的创业传奇——记郑州三全食品股份有限公司董事长陈泽民农业产业化的成功实践者——科迪集团董事长张清海创业传奇从捕鱼摸虾到建立速冻食品王国——河南四季胖哥集团董事长邱新航的创业传奇一个农家女子的创业成长路——记固始县国源商贸有限责任公司董事长汪新平郑有全：以国际化改写中国发制品百年历史的豫商英雄追求卓越，坚忍图成——胡葆森与成长中的建业集团一名环卫工人是如何成长为中国女裤制造业领袖的——郑州娅丽达服饰有限公司董事长赵孙立的创业案例韩宪保和他的起重机“中国名牌”——记卫华集团董事长、总裁韩宪保后记

章节摘录

万正和一直钻研柳编的技术和工艺，在学好传统柳编技术的基础上，他又创出了许多篮子的新编法、新样式，甚至可以用柳编制成风格独特的屏风。

万正和的货好卖了起来。

1986年，一个偶然的时机，万正和被人介绍去安徽的一个小厂，做柳编的技术员。

去安徽之前，万正和想：我们河南的柳编工艺不能带到安徽去，不然就是断了乡亲们的财路。

所以他决定研制出一两种新工艺去做“见面礼”。

一天晚上，万正和端着饭碗坐在门口，望着天空中的一弯新月，顿时受到启发，便连夜赶制出了新款式“月牙篮”。

眼看去安徽的日子渐渐临近，万正和想再做出一套佳品，于是他想到了父亲。

一天在河里打鱼的时候，万正和问父亲：“伯，您还记得过去大户人家用的东西吗？”

父亲知道万正和的心思，当天回去便与儿子一起钻研久已失传的“多层礼品盒”的编法。

经过父子俩的共同努力，他们终于编出了有三层格子的礼品盒。

这在当时省内外的柳编工艺中无疑是一项突破。

万正和带着新研制的“月牙篮”、“多层礼品盒”样品东去安徽，很快得到重用。

1986年3月，万正和跟厂里的领导去合肥开选样会，正是这次选样会令万正和扬名。

来自洛杉矶的美籍华人朱亦先生（朱元璋第18代子嗣）带来了一只造型奇特的“牛胆筐”，想订购此种样式的柳编制品。

各厂的技术员都从未见过如此形状的篮子，几个人试编都未成功。

厂里领导决定让万正和试试。

万正和二话不说，当即研究起来。

专注之状，可谓忘我。

没有工具，万正和用手劈，用嘴咬，他顾不得伤口流血，硬是在规定的时间完成了样品编制。

朱先生一手拿原样品，一手拿万正和的新作，仔细端详了许久，笑着对万正和说，“河南的这个小万啊，真不简单。

以后肯定是个万元户”，遂当即决定订货2.8万个！

万正和赢得了全场的热烈掌声，同时也引起了采购商们的高度关注。

面对大量到来的订货单，唯一掌握这一新技术的万正和开始挨家挨户地教。

而在验货的时候，则严格把关，“看货不看人”，对不合格产品决不留情面。

万正和一直认为，做柳编千万不能贪便宜，贪便宜别人就不会认可你。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>