

<<求职不如求己>>

图书基本信息

书名：<<求职不如求己>>

13位ISBN编号：9787216060257

10位ISBN编号：7216060253

出版时间：2009-8

出版时间：湖北人民出版社

作者：盘和林，常桦 编著

页数：226

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<求职不如求己>>

### 前言

富人与穷人是相对的，但不是绝对的。

俗话说：“穷人扎根，富不过三代。

”没有永远的穷人，也没有永久的富人。

贫穷并不是某个人的专利，谁都可以通过自己的努力，改变贫穷的命运。

冰心曾说过：“成功之花，人们往往只惊羨它现时的明艳。

然而当初，它的芽儿却浸透了奋斗的泪泉，洒满了牺牲的血雨。

”这是一群在平凡的世界里崛起的创业者，他们既没有受过高等教育的熏陶，也没有祖传的致富秘籍，甚至连最起码的经营方法也是自己在不断摸索中总结出来的，他们靠的是艰苦奋斗的精神和诚实可贵的人格，一步一步创立自己的事业，并最终获得命运女神的青睐，使自己的事业扬起成功的风帆。

每个人的成功看起来都是辉煌的，但是成功的历程各有不同。

他们的成功经历让人有些不敢正视，因为他们的成功史其实就是一部个人对待命运的抗争史。

坚强的人在苦难面前，要么是被苦难消灭了，要么是在苦难中成功，正是苦难铸就了他们不屈的灵魂，也造就了他们的成功。

“财富无处不在，行动成就梦想”。

本书讲述的是启迪智慧、更新观念的平凡人不平凡的创业故事，弘扬的是如何把握身边各种商机创业的经验，而不是致富项目本身。

他们的创业经历也许不可复制，但他们的创业理念也许会给你许多启示。

## <<求职不如求己>>

### 内容概要

“ 财富无处不在，行动成就梦想 ”。

本书讲述的是启迪智慧、更新观念的平凡人不平凡的创业故事，弘扬的是如何把握身边各种商机创业的经验，而不是致富项目本身。

他们的创业经历也许不可复制，但他们的创业理念也许会给你许多启示。

别人的创业经历不可以照搬，否则，就会成为刻舟求剑、死搬教条的牺牲品，但别人的创业经验却可以作为参考，下一个故事的主人公或许就是你！

真诚地希望本书对您创业致富能有所帮助。

## <<求职不如求己>>

### 作者简介

盘和林，男EMBA（高级管理人员工商管理硕士），现为中南财经政法大学EMBA浙江教学中心主任。先后在广州日报报业集团、人民日报社华南分社、浙江日报报业集团做过记者，在国内知名集团公司担任过策划总监等职。

出版个人专著10本，并获得过国家博物馆收藏，其策划主编的“哈佛EMBA决策系列”被众多院校作为指定参考教材。

《中国新闻出版报》、《中华读书报》、新华社、中新社等全国30多家媒体均对其进行过报道。2003年8月，所著《誓言无声》一书被评为“2003年上海图书交易会100种最受欢迎新书”。

## &lt;&lt;求职不如求己&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 觅得商机就是寻得财富 在城市花土中觅得商机 二手宣传单让他月赚万元 小辣椒成就一个平民的财富传奇 在小青菜中种出千万元 驯养宠物使他成为百万富翁 奇石底座开创出新商机 校园代理实现学生的创业梦 蟾蜍王创业靠灵感 竹编品挂进了联合国 替人看管货物也创富 解人之难巧赚钱 特色文化创财富 宠物花卉带来财富 开“宝宝洗澡堂”也生财 七十立业卖花肥 替新婚夫妇办喜报

第二章 财源在诚信中滚滚而来 诚信至上,小小米粒成就财富人生 讲求诚信,骨头汤也能带来财富 家庭厨房中洗来财富人生 诚信送书,送出条生财路 汤.Come=钱.Come 诚信支撑起的女鞋大王 月子汤带来的财富故事 在真诚服务中实现创业

第三章 让思维转弯就是让财富现身 做“精”小袜子成就大事业 宠物服装成就了一个大富翁 创新刀具实现财富人生 汤包改良带来致富 五谷作画成大业 给拖鞋变“脸”成就事业 竹筒雕刻赚大钱 思路创新,头发也能变“金条” 读报使她月入数千元 替人排队,让时间为自己致富 善用特长,帮人砍价创财富 将学生午托做成事业 改良个性服装,打造出千万富翁 特殊经营模式救活“动手泥巴” 老手工艺创造新时尚 宠物标本创大业 组建看房联盟,建筑工人变老板 春卷革新实现财富人生 黄泥里捏出个“昆虫大王” 鲜花茶吧创大业 用爱包装情侣饰品店 “蝴蝶大王”的财富传奇 柳条成就的千万富翁 农具工艺品,小投资大收益 冰糖葫芦卖出三百万 让书动起来就是让钱转起来 为商家兑换零钞挣高薪 替别人选店铺聚财

第四章 担得住风险才能扛得起财富 坚持到底才能取得成功 被艰苦“逼”出来的亿万富翁 冷对残局从头起 元钱闯天下成为亿万富翁 养苍蝇引领创业路 靠野鸡蛋成为百万富翁 女白领辞职做“拼车顾问” 果蔬美容吧大有赚头 转变传统,让爆米花进超市 木梳成就的财富梦 靠废液淘金发了财 贫困起家,将保洁进行到底

第五章 行动在前,成功在先 个性婚纱成为财富源泉 手绘服装成就个性化事业 占领制高点,步步领先 奇迹,元钱个月变成个亿 “酒茗茶”,领先解酒饮料创财富 燃气带来新机遇 “人体克隆”走红上海

第六章 聚沙成塔,小本经营赚大钱 夜光姓名链赚得盆盈钵满 小小纸花也能致富 从旧报纸中赚大钱 “转包”小区垃圾 臭得纯正好赚钱 月入数千元的“许愿吧” 做民工的生意也发财 小土豆成就大富翁 筷子店赚足“筷”乐钱 祝福中蕴藏商机 织补毛衣靠手艺赚钱 烤鸡蛋带来致富路 小小萝卜干成就财富梦 在酒瓶中淘得百万财富 绣花鞋垫赚大钱 布鞋专卖店让布鞋与时尚结合 文身彩贴在色彩中带来财富 将野花野草卖向全国 小凉皮做成大生意

第七章 成功造势宣传为财富引路 爱打广告的修鞋匠 小汤圆卖出亿万元的大财富 为菜肴巧妙取名创财富 一叶千金销四海 依靠“掉渣烧饼”创造百万财富

## &lt;&lt;求职不如求己&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 觅得商机就是寻得财富在城市花土中觅得商机现代的城市已成为钢筋混凝土的领域，人们看到泥土的地方多是路边的绿化带。

居住在高楼大厦的城市人要想养花就只能买盆栽花，但盆栽花时间长了，花土中的营养就会逐渐流失，这盆花的生命也就快走到了尽头。

梁天雄看到了其中蕴藏的商机，为自己寻来了财富。

梁天雄出生于重庆一个农民家庭，在1995年他没能考上大学，于是回家种地，但是贫瘠的土地无法实现他的财富梦想，于是，在1997年春节过后，他踏上了去北京的列车。

之所以选择北京是因为表哥在一家酒店当保安，他也想找个同样的工作，但是他身高不足一米七，也非退伍军人，根本没有人愿意请他做保安。

一时间他找不到适合的工作，只好寄住在表哥那里。

在表哥处寄身，使他感到丧失了尊严，而且表哥微薄的工资维持两个人的生活也是捉襟见肘，此时的他已无法再容忍自己的不思进取，遂准备出去独自闯荡。

他想去建筑队找些活干，但是很快他就发现，即便是这样的活也不好找。

一个星期后，迫不得已的梁天雄加入了捡垃圾的行列，把从垃圾堆、垃圾筒里捡出来的易拉罐、矿泉水瓶子等送到废品收购站换一些钱，晚上则在树下或桥洞里栖身。

到1997年年底，穷途末路的他准备攒够车费回家。

一天，梁天雄在一栋宿舍楼门口踟躇时，看到一位老人把一盆花连同垃圾一起扔到了垃圾桶里。

梁天雄很奇怪，便走过去问：“大爷，您怎么把花给丢了呀？”

“老人说：“养久了，花盆中的泥土被水浇没了，只能扔啊！”

“梁天雄仔细一看，花都枯萎了，花盆里仅剩一些沙子。

但他还是不解，便问：“那您为什么不放点泥土呢？”

“老人说：“小伙子，现在北京城里哪还能找到泥土，只有郊区才会有啊。”

“说完，老人恋恋不舍地看了两眼花盆就走了。

在此之后，梁天雄在捡垃圾的过程中，这样的情景又碰到了好几回。

他想如果自己拿一些泥土来卖可不可以呢？

没过多久，梁天雄又一次看到一个中年妇女提着一盆花准备扔掉，他便跑过去说：“您这花扔了多可惜，我住的那里有泥土，要不我给您送点过来？”

“对方听了又惊又喜。

第二天一大早，梁天雄就提着一袋子泥土去了。

果然，那位妇女在那等他。

她要了一小部分，付给了梁天雄15元钱，梁天雄说只要随便给点就行了。

那妇女说：“这不是钱多钱少的问题，如果没土，这花我只能扔掉了，当初我可是花了80元买来的呢

。”

<<求职不如求己>>

编辑推荐

《求职不如求己:创业者实战录》：脑筋转个弯，财源滚滚来；改变一点点，危机变转机！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>