

<<语文故事>>

图书基本信息

书名：<<语文故事>>

13位ISBN编号：9787220052569

10位ISBN编号：7220052561

出版时间：2005-3

出版单位：四川人民

作者：李欧主编

页数：303

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<语文故事>>

内容概要

搜集中国历代谋臣策士、雄辩家、纵横家们运筹帷幄、纵横捭阖的谋略权术，荟萃各词锋凌厉、汪洋恣肆的雄辩口才的精彩案例，全面解析各案例中辩论和口才的技巧，——解破各说辞的谋局排篇。

经典口才的展示曾改变了无数人的命运，而今，它又呈现在你的面前。

无数事实证明，只要你能掌握并运用本书中的这些技巧妙法，你就可以轻易地完成工作，获得晋升；可以成为领袖人物，使朋友喜悦，使敌人惊愕；可以享受幸福人生，让婚姻生活更丰富，充满活力；可以赢得更多的利润，让自己的事业蒸蒸日上；可以成为优秀的管理者，让自己的团队和谐高技地运转...

<<语文故事>>

书籍目录

第一部 一言九鼎的自由控制术 1 站到对方的角度去思考——苏秦说齐王 2 用威胁和挑拨打破僵局——毛遂自荐 3 解答对方最关心的问题——酈食其说齐 4 提出意见时掌握分寸——魏征直言 5 把有利的证据全部说出来——萧何获救 6 充分利用先机——姑果得逞 7 理直气和的劝解方式——贤后嘉言 8 适当说谎话也是好事——望梅止渴 9 利用心理暗示让对方就范——蔡确救难 10 给对方最想要的——约法三章 11 脱口而出的关键话语——徐世杰护主 12 让对方做出最后的判断——淳于髡助薛 13 认同对方的所有特质——藏若思归正 14 充分发挥举例的作用——陆贾论政 15 以守为攻正确引导——齐景公弃戈 16 用对方认可的观念来说服——太宗买马 17 引经据典请对手对号入座——太宗论贪 18 趁热打铁剖析事物深处的真相——汉文帝新宠 19 恳切的态度决定一切——晋侯止援 20 义正词严是最好的说服方法——糟糠之妻不下堂 21 旁敲侧击的暗示法——晏子借言 22 将自己的优势引入话题中——孔子辩忘 23 给一个最感人的理由——李逢吉说情 24 请有力的人说话——商山四皓 25 用权威地位为自己的话加码——重用宁戚

第二部分 巧舌如簧的引人入胜术 1 聪明人的启发之道——苏代说惠王 2 藏头露尾的暗示之术——弦歌雅意 3 谈判时切忌落井下石——庄辛远见 4 扎到痛处才能稳操胜券——韩昭侯识人 5 因势利导的规劝之术——王圭布局 6 无法两全的请君入瓮法——墨翟非攻 7 心公言诚才能达到目的——邹忌讽齐王 8 先引起对方的兴趣再开展谈话——丑女无盐 9 从小事切入论点——路人湿足 10 找出对方关心的焦点——商鞅说法……

第三部分 有声有色的迫人信服术 第四部分 余音绕梁的进退自如术

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>