

<<双语外经外贸英语>>

图书基本信息

书名：<<双语外经外贸英语>>

13位ISBN编号：9787220058455

10位ISBN编号：7220058454

出版时间：2002-1

出版时间：四川人民出版社

作者：冯娅 主编

页数：224

字数：80000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<双语外经贸英语>>

### 内容概要

加入WTO预示着中国对外经济贸易的发展又将迎来一次新的腾飞。

申奥成功、西部开发给中国大地带来了无限的商机，使中国再一次成为全世界引人注目的经济贸易合格与投资的热点。

大批外资、合资企业的涌入，为千千万万从事对外经济贸易与技术交流的人们提供了施展才华的广阔天地。

然而，在外经贸业务、进出口业务、涉外经济业务等活动中，中外双方、买卖双方语言不通的尴尬使他们陷入“有口难言”的困境，他们都普遍需要手边有一本既适合他们具体情况又能帮助其走出困境的书。

所以本书立足于通过比较丰富的实例，根据外经贸活动的全过程，为学习者提供实际的不同谈判场景。

中要一册在手，即通晓谈判活动中说什么、怎么说，达到“畅所欲言”的功效。

本书选材广泛内容丰富，英汉并举。

会话主题与学习者实际工作紧密相关，是学习者工作中的良师益友。

学习此书有助于学习者产生用英语交流的欲望。

本书适用性强，既适合已在或即将从事外经贸工作的专业人士，也适用清真水平不一的英语自学者和爱好者。

<<双语外经贸英语>>

书籍目录

Unit 1 初次见面 Scene 1 在机场 Scene 2 提供帮助 Scene 3 行李认领处 Scene 4 去宾馆路上 Scene 5 不客气  
Scene 6 在宾馆 Unit 2 建立业务 Scene 1 日程安排 Scene 2 日程安排有变 Scene 3 约会 Scene 4 在办公室  
Scene 5 在公司 Scene 6 在样品间 Scene 7 在商品交易会上 Scene 8 在宴会上 Unit 3 询盘与报盘 Scene 1 询盘  
Scene 2 进口询盘 Scene 3 出口询盘 Scene 4 中国地毯询盘 Scene 5 报盘 Scene 6 实盘 Scene 7 特别销售报价  
Scene 8 要求降价 Scene 9 谢绝降价 Unit 4 磋商价格 Scene 1 论价 Scene 2 问题在哪里？  
Scene 3 先原则，后协调 Scene 4 讨价还价 Scene 5 僵局 Scene 6 产品质量 Scene 7 最后一分钟成交 Scene 8  
作出让步 Scene 9 生意不成，可朋友在 Unit 5 订货 Scene 1 试订 Scene 2 需要一个固定供货点 Scene 3 真心  
做心意 Scene 4 新产品 Scene 5 请求帮助 Scene 6 举荐产品 Scene 7 能否给我方优先配给？  
Scene 8 回头客 Scene 9 洗碗机 Scene 10 圆满成交 Unit 6 付款方式 Unit 7 合同 Unit 8 包装 Unit 9 发货与装  
运 Unit 10 保险 Unit 11 索赔与仲裁 Unit 12 代理与推销 Unit 13 佣金与折扣 Unit 14 合资企业

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>