

<<新规则>>

图书基本信息

书名：<<新规则>>

13位ISBN编号：9787227035008

10位ISBN编号：722703500X

出版时间：2007-6-1

出版时间：宁夏人民出版社

作者：陆明

页数：229

字数：186000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<新规则>>

内容概要

要顺应社会需要，学习新的生存规则是一条处世捷径。

一个人成功的一生是终身大彻大悟，探讨走自己的路，而不是做别人的梦，或者去实现他人的理想。

处世不能没有原则，做人必须讲究手段。

如果你为人内向腼腆，不能忍受各种在处世交往中的屈辱，过于顾及自己的虚荣心，就不能够与朋友和敌手相处，更不可能抓住机会显示自己，即使本身有出众的才智，也会淹没在芸芸众生里面，这是非常可惜的。

但是，也不能只是为了自己的得失而不择手段，放弃道德，只要对自己的名利有益，就诡计多端、狡诈阴险地在世间行恶，到头来只能是两手空空、一无所有。

谁要想充分实现自我的价值与质量，谁就要拥有较别人更多更新的智慧与韬略。

而学习新规则，就可以学到更多的睿智、谋略，这是现代人行于天下所不可或缺的。

本书通过大量贴近生活的事例和精炼的要点，归纳、诠释了立足社会、为人处世的新规则，生动地展示了轻松为人、巧妙处世的方法。

一旦你掌握了书中的处世之道，并积极实践，就一定能够启迪智慧，增长才干，开拓思路，更新观念，打破常规，化腐朽为神奇，在芸芸众生中脱颖而出，在生活、事业的波涛中乘风破浪，奋勇向前。

<<新规则>>

作者简介

这是一本让你走向成功道路，并且所向披靡，立于不败之地的必读之书。

领略人生的游戏规则，帮助你在事业上蒸蒸日上，使你顷刻间从完全迷茫到彻底领悟。

独赢规则 模糊规则 弱强规则 虚实规则 借力规则 靠落规划。

<<新规则>>

书籍目录

第一章 独赢规则 扯后腿、拆后台 吃亏的都是老实人 情义越来越不值钱 好人难有好报 同舟未必共济 不给对手翻身的机会 上司是阻碍你升迁的劲敌 宁可我负人，不可人负我 好职位都是抢来的
第二章 模糊规则 人太正直易倒霉 说了不做，做了不说 糊涂的人最聪明 小事模糊，大事清楚 装聋作哑好处多 给自己留下回旋的余地 站得越高越危险 违心才能得甜头 不要面子要实惠 吃小亏占大便宜 “太极推手”无处不在
第三章 弱强规则 想当人才先当奴才 为下者总要经受些委屈 迟钝的人最受欢迎 会哭的孩子才有奶吃 适应领导而不能让领导去适应你 柿子专拣软的捏 苟且才能偷生 人在屋檐下一定要低头 放下身价，百事可为 弱能胜强，柔能胜刚 遇弱示强，遇强示弱
第四章 螳螂规则
第五章 怀疑规则
第六章 虚实规则
第七章 借力规则
第八章 靠落规则

<<新规则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>