

<<把信送给加西亚>>

图书基本信息

书名：<<把信送给加西亚>>

13位ISBN编号：9787229019303

10位ISBN编号：7229019303

出版时间：2010-4

出版时间：重庆

作者：阿尔伯特·哈伯德

页数：139

译者：薛学财

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<把信送给加西亚>>

### 前言

阿尔伯特·哈伯德是美国罗伊克罗斯特公司的创建者。

哈伯德先生一生都在辛勤地工作。

但是在1915年,随着被德国水雷击中的“卢西塔尼亚号”的沉没,他葬身海底,一生的心血也因此过早地烟消云散了。

1856年,哈伯德先生出生在伊利诺伊州的布鲁明顿镇。

这个小镇后来因为罗伊克罗斯特出版社出版、印刷和发行的优秀出版物而名扬四海。

在罗伊克罗斯特工作的那段时间里,哈伯德还出版了《菲利士人》和《兄弟》两份杂志。

事实上,杂志中的许多文章都是他自己写的。

在写作、出版之余,哈伯德还做过许多公共演讲。

事实上,他在演讲上的成就一点都不逊于写作和出版。

阿尔伯特·哈伯德自己压根儿没有想到,《把信送给加西亚》一出版竟然会赢得如此广泛的赞誉。

他在作者序中对这种成功作过一番相当生动的描述,这里就不赘述了。

故事中的那个英雄,也就是送信的人,名叫安德鲁·罗文,是一位年轻的美国陆军中尉。

1898年,美国与西班牙的殖民地争夺战—美西战争即将爆发,美匡总统麦金利急需一名合适的人,去给反抗西班牙统治的古巴起义军领袖加西亚将军送信。

当时的中央情报局局长推荐安德鲁·罗文去执行这一任务。

在没有任何掩护的情况下,罗文中尉只身一人就出发了。

直到他秘密来到古巴岛。

古巴的起义军才派了几名当地的向导协助他完成任务。

## <<把信送给加西亚>>

### 内容概要

美西战争期间，美国总统派罗文给古巴起义军领袖加西亚将军送信，罗文接过信什么都没问，就踏上了寻找加西亚的旅程。

最后，他不但把信送到了加西亚手中，还带回了将军的回话。

从罗文身上，我们看到了积极主动、忠诚、敬业、尽职尽责等品质。

正是这些品质才使他成功地完成了这项几乎不可能完成的任务。

要想成为职场卓异者，你也必须具备这些品质，而本书正想告诉你怎么改变固有观念，培养这些品质

。

## <<把信送给加西亚>>

### 作者简介

阿尔伯特·哈伯德（1856—1915年），美国著名出版家、作家，《菲利士人》和《兄弟》杂志的总编辑，罗伊克罗斯特出版社创始人。

1856年7月哈伯德出生于美国伊利诺伊州的布鲁明顿，父亲既是农场主又是乡村医生。他在塔福学院获得学士学位，后又获得法学博士学位。

他做过教师、出版商、编辑和演说家。

1895年，他在纽约东奥罗拉创立了罗伊克罗斯特公司，制造和销售各种手工艺品，随后又开设了一家印刷装订厂。

1899年，他根据安德鲁·萨默斯·罗文的事迹，创作了鼓舞人心的《把信送给加西亚》，该书被译成多种文字而广为流传。

## <<把信送给加西亚>>

### 书籍目录

信使罗文的品质做把信送到“加西亚”手中的那个人从任何工作中都能学到东西不要轻易指责公司不要只为薪水工作小事也值得用心去做工作会让你获得他人的尊重偷懒是工作的大敌只集中精力做一件事每天多做一点学会感恩从老板的角度去思考忠诚的人才能获得重用不要盲目顺从一本改变世界的书上帝为你做了什么——马克·格尔曼一本震撼人心的书——威廉·亚德里附：我是如何把信送给加西亚的——安德鲁·罗文的自述

## &lt;&lt;把信送给加西亚&gt;&gt;

## 章节摘录

插图：做把信送到“加西亚”手中的那个人我由衷敬佩那些老板在与不在都同样努力工作的人，由衷地敬佩那个给加西亚送信的人，他静静地接过信，不问任何毫无意义的问题，也不会暗自盘算将信随手丢入下水道。

除了设法将信送达外，他不做任何其他事情。

美西战争时期，在所有与古巴有关的事件中，有一个人给我的印象最为深刻。

战争即将爆发，美国迫切需要与反抗西班牙的古巴武装首领加西亚将军取得联系。

然而，加西亚藏匿在古巴山中某个无人知晓的丛林里，无论邮件还是电报都无法送达。

但是，美国总统却迫切地需要与他合作。

这一问题如何才能得以解决呢？

此时，有人告诉总统，说：“有个叫罗文的人能帮你找到加西亚。

此事唯有他能办到！

”于是，他们把一封信交给罗文。

罗文接过信，装进油纸袋，紧贴胸口藏好，然后凭借一叶扁舟，花了四天的时间登上离古巴不远的海岸，紧接着便消失在丛林之中，在接下来的三个星期里，他徒步穿越这个危机四伏的国家，到达古巴岛的另一边，把信交给了加西亚……我无意讲述这些事的细节，我想要强调的是，麦金利总统将致加西亚的信交给罗文，罗文接过信件却并没有问：“加西亚到底在哪里？

”苍天可鉴，像这样的人，我们应当在每所大学为他竖立起一座不朽的雕像。

青年人需要的不仅是书本知识，也不仅是这样或者那样的教导，他们更需要的是——一种敬业精神。

这种精神能够让他们全心全意、尽职尽责地去行动——“把信送到加西亚手中！

”如今，当将军的那个加西亚已经死了，但是还有众多其他的“加西亚”。

在需要众人共同奋斗的企业中，管理者时常会因为大部分员工无法或者不愿全心全意去做一件事而感到十分震惊。

漠不关心、懒懒散散和敷衍了事，这种工作态度似乎已经司空见惯。

除非你千方百计、威逼利诱地让员工干活，或者寄希望于上帝创造奇迹，派一个万能的天使来当你的助手，否则就根本无法办成一件事。

各位读者，你们完全可以做个试验来验证我的话：假定此刻你正坐在办公室里，身边有六个待命的员工。

你对其中的任何一个说：“请在百科全书中查阅一下克雷吉欧（Correggio）的生平，给我做个摘要。

”那个员工会静静地回答：“好的！

”但是，他会立即去做吗？

事实上他不会，正好相反，他会怀疑地看着你，接二连三地提出一些问题：这个人是谁呀？

哪一部百科全书呢？

上哪儿去查这部百科全书呢？

这是我的分内之事吗？

你指的是俾斯麦吗？

为什么不叫查理去查呢？

这个人逝世了吗？

这件事急不急呢？

我是否要把那本书搬来让你亲自看看呢？

你到底想知道什么呢？

我敢赢一赔十地跟你打赌，当你回答完上面的所有问题，他就会转身出门，随便打发个人替他去干，不一会儿他便会回来，告诉你根本就查不到那个人。

当然，我也可能会输，但就一般情况而言是输不了的。

## <<把信送给加西亚>>

### 媒体关注与评论

这本书太可怕了，它把一切都说了。

——乔治·布什（美国总统）这是一部企业文学的经典之作，一直占据着全球顶级畅销书的前十名。

如果你想提高你的组织效率、培训出优秀精干的雇员，我更要向你推荐这本书。

——连·莱希（美国hightechbiz咨询公司总裁）作为一个从事员工培训的管理顾问，这本书是我读到的谈论商业、管理和绩效等诸多问题的最优秀的文章，其中的许多观念更是历久弥新。

——霍华德·蔡斯（著名管理咨询师、议题管理概念的创始人）

## <<把信送给加西亚>>

### 编辑推荐

《把信送给加西亚(经典插图版)》：职场卓异者的第一“圣经”。

宝洁、丰田、中石油等全球500强企业优秀员工首选读本。

十本书造就完美人生这是一系列为年轻人准备的人生读本，每一辑都侧重于提高个人修养的某个方面。

就书的开本和装帧而言，也更利于读者随身携带，以便时时翻阅。

每辑十本，均为同类读物近十年长销不衰的经典之作，在国内市场的总销量也无一不在100万册以上。

不读被100万人认同的好书，对尚不知道如何选好书读的读者而言，还有什么可以去读呢？

赶快阅读这些书吧，虽然我们并不愿意过分夸大一本书的作用，但我们却能肯定，每读完一本，你一定会立即感到你的人生已经大有改观，而且你会相信，这样的改观正一步步让你走向理想的人生状态。

优秀是一种习惯，平庸也是一种习惯。

一百多年前的一个夜晚，出版家阿尔伯特·哈伯德受儿子启发，创作了《把信送给加西亚》，并刊登《菲利士人》杂志上，出人意料的是，杂志很快就售罄。

到1915年作者逝世为止，其印数已达四千万册，创造了一个作家有生之年单本图书的销售历史记录。

其后的八十余年，该书被翻译成得种文字，而且还成了政府、军队和企业培养士兵、职员的精神读本。



<<把信送给加西亚>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>