

<<开锁>>

图书基本信息

书名：<<开锁>>

13位ISBN编号：9787229049935

10位ISBN编号：7229049938

出版时间：2012-6

出版时间：重庆出版社

作者：岩波

页数：265

字数：256000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<开锁>>

内容概要

一把锁究竟有多大能耐，竟悬赏180万寻找开锁人？

于是，各路人马纷纷出动，各自心怀鬼胎。

所谓道高一尺，魔高一丈，
制锁与开锁，本身就令人寻味……
而纵使你使出千般技巧开得此锁，
又有何人能解开那把固若金汤的心锁？

蓝海市锁厂厂长牛宾为扩大“牛宾锁”的影响力，进行巨奖悬赏，结果引来各路人马跃跃欲试。有突然打定主意学开锁赚钱的，有想借此偷窃的，也有想探究制锁工艺的……一时间在蓝海市形成“锁”的热潮。

老百姓却无不担忧：都学会开锁了，自己的门锁还保险吗？

<<开锁>>

作者简介

岩波，原名李重远，中共天津市委党校哲学硕士研究生毕业，历任部队战士，机关处长，企业经理。天津作协会员，曾出版长篇小说《青花》《孔雀图》《古玩圈：石“错”天惊》《眼力——唐代金壶杯收藏传奇》《暗战》等。

<<开锁>>

书籍目录

- 一、 巨奖悬赏
- 二、 争相拜师
- 三、 钱不扎手
- 四、 宵律偷艺
- 五、 开锁不易
- 六、 赖账该打
- 七、 非牛不可
- 八、 策划作案
- 九、 唇枪舌剑
- 十、 宵律得手
- 十一、 釜底抽薪
- 十二、 意外涉案
- 十三、 一把心锁
- 十四、 心锁难开
- 十五、 执著追索
- 十六、 铤而走险
- 十七、 欲罢不能
- 十八、 再次悬赏

<<开锁>>

章节摘录

第一章 巨奖悬赏 “一百八十万巨奖悬赏：谁第一个打开此牛奔锁，将获此奖！” 五一黄金周的第一天，这句火辣辣的撩拨人心的广告语在《蓝海晚报》醒目位置上刊登了十天之后，蓦然间出现在蓝海市中心的百信广场。

蓝海市是个有四百万人口的中小型城市，但从马路上天天车水马龙的情况看，这个城市已经不算小了。

如果再看看市中心的百信广场，你根本不会相信这是个中小城市，甚至你会感到统计局统计的人口数字不准确。

百信广场座落在蓝海市中心商业街的旁边，原来这里是“检阅台”，是解放初期和文革当中市领导站在上面检阅游行队伍的处所。

“检阅台”的概念有点像天安门城楼，但体积小，而且没有屋宇，只有背景墙、楼台和两侧的观礼台。

但随着改革开放和招商引资的逐级升温，这座检阅台被市政府拆除了，使其变为四周围绕着茵茵绿草，中间矗立着一个纪念物--蓝海市标志“扬帆巨轮”的一片广场。

此时此刻，在这片绿地一侧的水泥地面广场上，搭建起一个不大不小的舞台，背景张挂了彰显份量的稳重而低垂的紫红色的幕布，舞台两侧是唱着流行歌曲的巨大黑色音箱，台口则是广告公司搭起的大红色圆形充气拱门，而拱门上的白字广告语非常夺人眼目：“翘首以待，看巨奖花落谁家！”

而紫红色背景幕布上，就张挂了报纸上的那句广告语：“一百八十万巨奖悬赏：谁第一个打开此牛奔锁，将获此奖！”

” 擂台赛的规则是仅限十分钟，行与不行，命悬一线，只在这十分钟之内。

广告语的下面，摆着一张暗紫色八仙桌，桌子正中间，亮闪闪地摆着一把双保险牛奔锁。牛奔锁是蓝海市牛奔锁厂的专利产品，防盗门上的暗锁，因质量优越而声名显赫。

放眼望去，围绕着这个舞台，已经人山人海，万头攒动。

看到仅仅一个百信广场就有这么多人，你还会相信蓝海市是个中小城市吗？

舞台的一侧有一张办公桌，办公桌后面坐着几个人，仿佛是锁厂的工作人员。

台下间或有人跳上台去打问：“请问，给现金还是给实物？”

” “给实物，百信广场旁边的公寓楼的十层阳面的一百平米的两室两厅新房。”

” “嘿！”

知道了。

” 蓝海人没有不知道的，百信广场这个位置的新房房价节节攀升，已经接近两万一平米。

如果是一百平米的新房，说是一百八十万巨奖悬赏，真不是瞎说！

此时一个拎着小型木质工具箱的小伙子在台下发一声喊，便一个箭步蹿上舞台，噔噔噔走到台侧办公桌跟前，对工作人员说：“我试试？”

” 工作人员道：“请自报家门。”

” 小伙子晃晃手里的工具箱说：“汽车修理厂保全工，今年二十七岁，张建明。”

” 工作人员急忙记录在案，然后对年轻人伸手示意，可以一试身手了。

小伙子又噔噔噔走到广告语下面的桌子跟前，把工具箱放在桌子上，然后把牛奔锁掏起来细看。一个年轻人扛着摄像机紧随着拍摄录像。

这把锁像一盒烟大小，除了拿在手里感觉沉甸甸的以外，与正常的门锁似乎没什么区别。

当年轻人把这把锁的前后左右上下全看了以后，便连工具箱都没打开，就把锁放下了。

拎着工具箱走向工作人员身边，问：“能不能把这把锁的基本原理说一下？”

” 工作人员道：“兄弟，你真会想，干脆把开锁要领告诉你算了！”

” 年轻人一听这话，驳头就走，噔噔噔走到台口，一纵身挑了下去，挤进人群走了。

也就是说，这锁他不开了。

人群出现了骚动，大家窃窃私语，不得要领。

有人扯住这个年轻人问：“你怎么没开锁就下来了？”

<<开锁>>

年轻人摇摇头说：“妈那X，没找着锁眼儿。”

人群中便发出“轰”一声哄笑。

似对年轻人的揶揄，也似对牛奔锁的赞许。

刚才问年轻人话的那个人突然扯开嗓子大喊起来：“大家都散了吧，没什么可看的，那把锁根本没有锁眼儿！”

牛奔锁厂靠玩儿这花活在这做活广告呢！

大家都散了吧，别听他们糊弄洋鬼子了！

这句话不说还好，说出来竟然起了反作用，人们以更大热情和好奇心使劲往前挤，都想离台口更近一点。

于是，就有人喊将起来：“别挤了嗨，鞋都掉了！”

但人们仍然在往前挤。

这时，一个有些秃顶，但脸上光溜溜没有皱纹的中年男人挤到台口，他没有纵身跳上去，而是循着台阶走上了舞台。

只见他的右手也拎了一个工具箱，八成新的铝合金工具箱--人们终于看明白了这一点，来这儿一试身手都是行里人，单凭那非常专业的工具箱，便看出那不是一般人。

此人走到台侧，对工作人员道：“我是电气设备厂技术员，四十岁，刘全胜。”

工作人员立即记录在案，然后对着刘全胜挥挥手，示意他，请。

刘全胜像那个小伙子一样，把工具箱先放在八仙桌上，然后拿起锁来细看。

但他同样左看右看也不得要领。

怎么能没有锁眼儿呢？

这样的锁户主怎么开呢？

连神通广大的巧手保全工、技术员都望而生叹，一般用户不是更是如坠五里雾中吗？

刘全胜最后确定，这把锁确实没法开。

这纯粹是扯淡，是拿老百姓寻开心，设计这把锁的人肯定是个喜欢恶作剧的人，心眼很歪，否则不会干这种捉弄人的事儿！

他走到台口，对着台下的人群说：“各位老少爷们，大姐大嫂，叔叔阿姨，弟弟妹妹们，大家都别在这儿围着了，这纯粹是一场恶作剧，那把锁真的没有锁眼儿！”

坐在台侧的工作人员蓦然间便走到跟前，一把将他从台上推了下去，随后，另一个工作人员将刘全胜的工具箱也扔了下来。

刘全胜大喊：“你们这是干什么？”

撒野啊？

我说的难道不是事实吗？

一个工作人员回答说：“算了吧你！”

没本事开锁，还诬陷我们的锁有问题！

再顺嘴胡说我们可给你录音，然后告你诬陷罪！

刘全胜那个气啊！

但他毫无办法。

他拎起工具箱气哼哼地挤出人群走了。

这时，三个小伙子推着一副轮椅往人群里挤，嘴里喊着：“各位，请让让，请让让，开锁的来了！”

这声音像命令一般，立即让人群分出一道过道来。

人们惊讶地看着坐在轮椅上的人。

大家太想知道，这个人究竟几斤几两，能不能力挽狂澜，能不能开天辟地，能不能魔高一尺道高一丈了！

但人们蓦然间便发出“嘘”的声音，仿佛一下子就泄了气。

因为轮椅上坐着的是个腿有残疾的年轻姑娘。

连七尺须眉男子都无能为力的事儿，一个年轻姑娘能玩儿得转吗？

<<开锁>>

但见三个小伙子将姑娘的轮椅搬上了舞台，推着姑娘到台侧，向办公桌旁的工作人员报了工作单位和年龄、姓名，然后就把姑娘推到八仙桌子跟前了。

会有奇迹出现吗？

台上台下的所有的人都屏住呼吸，直瞪瞪地看着残疾姑娘。

那个扛着摄像机的年轻人也急忙将镜头对准了姑娘。

只见这个姑娘拿起那把锁以后，在一侧摸到一个小克掾，轻轻一按，只见锁面的不锈钢护板“咣”地一声闪开了，一下子就把锁眼儿露出来了。

接着，姑娘从轮椅下面的二层里拿出工具箱，取出一大串钥匙，挨个尝试，但都试过了，没有把锁打开。

又相继拿出螺丝刀和铁丝，左钩右捅，一番折腾，还是没有结果。

最后，宣告失败。

三个小伙子把姑娘推到台口，姑娘对着台下人群说：“锁眼儿是找到了，但锁没打开，让大家失望了。”

但人群中还是爆发了一阵非常热烈的掌声。

毕竟前进了一步不是？

此时，远远地站在人群外面的有两个人，大概是夫妻俩，年龄在五十岁开外。

男人身材瘦高，突兀的两肩挑着暗蓝色的旧西服，咣哩咣当的样子，脸颊上左右各有一道竖纹，刀刻一般，让这个男人陡生几分沧桑感。

他细眯着眼睛冷冷地看着舞台。

身边的女人是个矮墩墩的胖子，身上穿得花红柳绿的，深眼窝，两颗褐色眼珠不停地骨碌碌乱转。

女人问男人：“他爸，你怎么不去试一把？”

这事儿搁你手里不是手拿把掐吗？”

男人不屑地撇撇嘴，诡谲地发出一声暗笑。

“你怎么不说话？”

女人仰着脸，讨好地看着男人。

“我不赏他们那脸！”

男人面容冷峻地从牙缝里迸出一句话。

“一百八十万不是小数，咱们不看在他们人面上，看在房子面上。”

“我打开了他们的牛奔锁，就让他们找到了自己新锁的疵点，等于帮了他们。”

我要干的不是帮他们，而是把牛奔锁厂搅黄了！

除非把我请过去当厂长！”

男人咬牙切齿道。

舞台上冷场了。

再没有人上来。

过了一个时辰，工作人员走到台口对着人群说：“这次巨奖悬赏为时一周，请各位来宾朋友口口相传，让一切有志开锁的人们来一试身手，理直气壮奔小康，瞄准那一百八十万！”

人群再次骚动了一阵子。

似乎热情又被激发了一下子。

但前面的三个人都铩羽而归，无功而返，后边的人没有个三招两式，还敢轻易上台来吗？

自然是不敢了。

但人群并未散开，大家谁都不走，仿佛在等着下一个勇敢者。

此时，脸色阴郁的瘦高男人身边出现了一个年轻人，二十六七岁的样子，虎背熊腰，穿着一身蓝白色相间的运动服，高平头的发梢根根直立，一脸单纯却十分殷切的表情。

他对身边的瘦高男子说：“叔，我盯了你半天了。”

你一定是会开锁的高人。

但你出于某种原因不愿意出山。”

瘦高男人斜睨了年轻人一眼，有些纳罕地说：“哦？”

<<开锁>>

我已经被你纳入视线了？

你还真是善于观察的有心计的人，看外表不像啊！

年轻人呵呵笑着，掏出一盒烟，弹出一根，递给瘦高男人，瘦高男人捏在手里先看了一眼，见是软中华，方才举到鼻下使劲闻着烟味，那是行家抽烟前的预热举动。

年轻人也不着急，只是举着打火机等着，见瘦高男人闻完味儿了，才“啪”一声将火打着，给瘦高男人把烟点上。

瘦高男人眨眨眼睛，狠狠抽了一口烟，问：“你想学开锁？”

年轻人呵呵笑着反问：“您怎么知道？”

瘦高男人道：“就冲你这个殷勤劲儿，就明白无误地告诉我，你想学开锁。”

年轻人蓦然间控制不住地哈哈大笑，说：“长这么大，我看人经常失误，今天遇见您我可没失误！”

没错了，我就认定您这个师傅了！

我跟您学开锁学定了，您是收我这个徒弟也得收，不收也得收，我赖上您了！

瘦高男人脸上一点笑意也没有，只是继续狠狠抽烟，然后冷冷地来了一句：“年轻人，我给你泼一瓢冷水让你清醒清醒吧--瞧见舞台幕布上的广告语了吗？

一百八十万，你学会了开锁就能挣那一百八十万！

这是多大的利润空间！

年轻人自己也点上烟抽了一口，说：“师傅，您的话我明白，学费的事儿您开价吧。”

瘦高男人道：“学费按一百八十万的百分之十收，如果你开锁成功，再交我百分之十；如果你没拿到巨奖悬赏，我不包赔损失。”

年轻人想了想，“啪”一口啐出一摊粘痰，说：“一言为定！”

交友、拜师，有各种各样的方式，眼下这个年轻人就以这种方式投到瘦高男人的麾下了。

年轻人叫马二楞，是体育学院举重专业毕业的大学生，现在在一所中学教体育。

人们千万不要以衣帽取人，也千万不要以所学的专业取人。

穿着运动服的虎背熊腰的人，体育学院举重专业毕业的人，未必没有一副好头脑。

人们也千万不要以人的名字取人。

马二楞名字有些粗俗，人却异常精明。

这与他的身材、专业都毫不搭调。

不过话说回来，马二楞的拳头绝对有力道，这从他发达的虎头肌就可以看得清清楚楚。

面对这样的徒弟，瘦高男人只要不是傻子，就不应该怠慢。

那么，瘦高男人是怎样一个人呢？

瘦高男人叫裴金森，原是牛奔锁厂的技术科长，企业改革转制的时候，厂长牛奔嫌他名字不吉利，说：“你除了‘赔’就是‘帕金森’，请你改改名字吧，否则，你就收拾一下离开锁厂。”

裴金森对此非常逆反，他愤怒地质问牛奔：“你是不是唯物主义者？”

锁厂不赚钱难道是因为我姓裴吗？

咱们锁厂要技术技术落后，要机制机制落后，要人员人员人满为患，而真正顶个的技术力量又捉襟见肘；你不在关键问题上动脑筋，怎么就专门跟我姓什么叫什么过不去呢？

实话告诉你，我姓裴是祖宗留下的，我叫金森也是老爸起的名字，不是你想叫我改我就改的。

你不就是想让我走吗？

我走就是！

孰是孰非，谁输谁赢，咱们市场竞争上见！

锁厂改革转制以后，改名叫牛奔锁业有限公司，人们为了省事就简称牛奔锁厂。

牛奔做了董事长兼总经理，在大量裁减工人的同时，牛奔从省理工大学接来了一个机械相关专业毕业的博士，会3DMAX以及PRO、AUTOCAD、PROTEL等相关设计软件，有电子产品设计经验的一个叫周良才的博士生。

当然，牛奔给人家许诺了高薪。

<<开锁>>

至于高薪高到什么程度，只有牛奔和财务部长两个人知道。

当时，周良才来的时候，手里是有项目的，但牛奔没有采纳。

周良才的项目书里是这么写的：“随着社会物质财富的日益增长，安全防盗已成为社会问题。而锁自古以来就是把守门户的铁将军，人们对它要求甚高，既要安全可靠地防盗，又要使用方便，外形还要美观。

这都是制锁者长期以来孜孜以求的研制的主题。

弹子锁由于结构上的局限已难以满足当前社会管理和防盗要求，如：宾馆、办公大楼、仓库、保险柜等由于人员的变动，开锁的钥匙也不再是只有一人拥有。

购得新居的家庭，由于装修施工等入住时也要把原有的锁胆更换，况且钥匙随身携带也有诸多不便。于是新的设计思路应运而生--机电一体化的电脑密码锁的功能大大超过弹子锁，且性能更加安全可靠。

其特点包括：一，保密性好，编码总量达5亿种，远远大于弹子锁。

使随机开锁的成功率几乎为零。

二，编码可变，这就避免因人员的更替而使锁的密级下降，且有利用户编制易于记忆的密码。

三，误码输入保护。

三次输入错码发出警声并关闭主控电路。

四，停电不丢码。

五，多种密码开锁方式，使用方便。

并设有单人开锁，二、三人开锁的多种开锁方式。

应该说，一把锁设计到这个程度，已经很不错了。

但东西好是好，就是造价比较高，按照成本卖价差不多在6000至8000元之间。

这就不行了。

一般的家庭和企事业单位都不好接受。

不过牛奔心中还是暗喜，有项目总比没项目要好，这个博士生还不是吃干饭的。

于是，他还是把周良才领回来了。

回来以后，他就组织技术科配合周良才秘密研究改进这种锁，使其成本一下子降了下来。

该电脑密码锁由电路和机械两部分组成，电路部分的成本约为150至200元一付，机械部分约为40元一付，综合成本约为200至300元一付，回头以1200-1500元一付价格出售，其利润仍然十分可观，且国内市场广阔，很有开发生产价值！

但此锁的改进研制不可能是周良才一人所能承担，周良才来了以后就任职了技术科长，但副科长却是过去的老班底。

而且牛奔万万没想到的是副科长是裴金森的铁哥们儿。

想当初，裴金森和副科长搭伙支撑技术科的时候，两个人从未红过脸，有不同意见也是好说好商量。

按说企业改革转制，开谁走也开不到技术科长头上，但牛奔偏偏就看裴金森不顺眼。

其实，背后另有原因，只是外人不知道而已：牛奔曾经找一个算命高手给卜过一卦，人家说，你身边有赔钱因素，你需要“清君侧”。

牛奔非常迷信，笃定相信算命高手说的是真理，回来后就琢磨身边谁是赔钱因素。

结果一下子就瞄准了裴金森。

可不是吗，你竟然姓了这么个姓，别人张口闭口就喊你“裴科长”，技术科长又是要害位置，接触的人很多，不是到处都可以听到“裴”“呀”“赔”的声音吗？

太不吉利了！

裴金森走了。

周良才带着项目来了。

但周良才刚刚召开了技术科项目攻关会以后，副科长就立马约裴金森在小酒馆喝起酒来。

副科长把技术底牌对裴金森合盘托出了。

那裴金森是八十年代毕业的老大学生，多年来并未停止学习，所以，对副科长说的电脑密码锁技术几乎触类旁通。

<<开锁>>

他看过副科长拿来的图纸以后，立即找到此锁的软肋，悟出了破解此锁的对策。

就在这时，牛奔为了给新锁上市打场子，从银行贷了巨款狂轰滥炸做广告，只图旗开得胜，特别是想证明一下，你裴金森走了以后，牛奔锁厂是不是越干越好！

牛奔在百信广场摆擂台进行巨奖悬赏，而且，时间给了一周，为裴金森报复牛奔提供了相对充足的条件。

而且，在这个当口竟然有人拜师求教，连冲锋陷阵的人都自动找上门来，真是想吃冰下雹子，天助我也，裴金森岂能不发出暗笑？

此时牛奔在干什么？

此时牛奔正坐在飞机上，而飞机已经起飞，正在慢慢爬高，渐渐钻进雪白的云层。

身后一场短兵相接的鏖战马上就要拉开大幕，怎么一方的主角却离开了主战场蓝海呢？

是因为这场广告战策划得非常成功而高枕无忧洋洋自得，还是牛奔胸怀韬略，深谋远虑另有安排，不得而知。

此时，他正与一个和他年岁相仿的穿着藏蓝色职业装的体面女士头抵头在低声说着什么，从他们一本正经的样子看，也不像谈情说爱。

那么，牛奔究竟何许人也？

牛奔是锁厂老厂长牛万里的独苗儿子。

提起牛万里那是大名鼎鼎，他曾经让“万里牌”防盗锁远近闻名（当然，万里锁里面有牛万里的心血，但却至少含有裴金森一半的功劳）。

他在退休的时候，上级领导念他有功，问他生活上有什么困难，他就向上级领导提了一个不大不小的要求：让他37岁的儿子当这个厂的厂长。

那时他儿子牛奔是这个厂的销售科副科长，而销售环节是拉动企业发展的龙头，因此这个厂最大的科，人数最多的科，就是销售科，这个科的科长享受副厂长待遇。

把销售科长提起来当一把厂长有一定道理，怎奈牛奔是副科长，而且只有大专学历，直接提起来当一把厂长有一定难度。

怎么办？

是啊，怎么办？

上级领导经过左思右想，还真想出一招：向全厂的副厂级干部张榜，谁能让这个厂长盛不衰，谁就做这个厂长。

谁敢揭这个“皇榜”？

没人敢揭。

因为此时锁厂的经济效益正在走下坡路，一年不如一年，一月不如一月，一天不如一天。

全国制锁行业竞争那么激烈，谁在这个节骨眼冒这个风险？

于是，副科长牛奔慢悠悠地走到“皇榜”跟前揭了榜。

而且，他还不是在贴榜的前三天揭的，而是观望了三天以后，见人们谁都不敢揭，他去揭的榜，而他揭榜的时间也是眼看张榜就要结束的最后期限。

牛奔越级当了厂长。

明眼人可以看出，如此一来，牛万里明着是退了，实际却还在为锁厂拉套。

因为他不可能不帮自己的儿子。

这恐怕就是上级领导答应他的要求的原因。

集团技术处的副处长乔杉杉过去在工作上非常支持牛万里，甚至在牛万里家里吃过饭，在家里吃饭与在饭店吃饭那意义是不一样的，所以牛奔非常喜欢乔杉杉，说他一直暗恋乔杉杉也不为过。

怎奈他没有和乔杉杉套磁的资本，一是级别不够，二是他有生理缺陷。

他的生理缺陷不是别的，是脖子歪。

这是属于“胎里带”的一种缺陷，小时候牛万里和老婆抱着小牛奔去过很多医院，希望能把小牛奔的脖子正过来，结果人家都告诉他，不行，死了这个心吧！

于是，乔杉杉和牛奔两个人慢慢地各自结了婚。

其实，因为牛万里脑袋上顶着一个名牌，乔杉杉对牛奔还是高看一眼的。

<<开锁>>

乔杉杉明眸皓齿，面若银盘，天生丽质，顾盼生辉，牛奔跟她站在一起的时候，确实非常逊色。

在飞机上他和乔杉杉头抵头，实际是他脖子歪造成的。

而自从牛奔上任，乔杉杉一直在给牛奔出谋划策，那个省理工大学的博士生周良才，就是乔杉杉牵线给招来的。

起初周良才根本不愿意到蓝海锁厂来，是乔杉杉苦口婆心，好说歹说，才让周良才答应只在锁厂干三年。

乔杉杉是个做事本分有板有眼的女人，否则也不会在三十七八岁就做到了集团的副处长，须知他们这个集团是个人才非常集中的地方，本科毕业算是低的，硕士生、博士生比比皆是。

在这个集团里工作，没有点看家的独门绝活，很难站住脚。

集团的下属都是技术含量很高的企业，集团里的各部门干部，差不多是百里挑一，千里挑一，单靠背景和人际关系，在这里是不好混的。

当然，如果你确实背景很硬，你又甘愿尸位素餐，别人也拿你没办法。

乔杉杉之所以能够跟着牛奔坐飞机出来，是因为牛奔说是研究工作，而且是涉及锁厂技术机密的工作。

否则，乔杉杉断然不会出来。

此时，乔杉杉问牛奔：“如果有人能在百信广场把你的锁打开怎么办？”

你要知道，裴金森等技术骨干不是吃干饭的，你把他们裁掉他们是不会善罢甘休的！”

牛奔想说，现在我手里有了胜过裴金森的王牌周良才，谅他裴金森三头六臂，也不会在短短的一个星期之内研究出开锁的办法。

但话未出口，机舱里正前方站起一位靓丽小姐，牛奔知道，那是此次旅游团的导游。

只听导游小姐说道：“各位朋友，各位嘉宾，此次我们旅游的目的地马尔代夫，是一个放松身心的绝佳之地，不论是休闲度假、情侣蜜月还是家庭旅游、单位会议都有不同的玩法和选择。

但是面临马尔代夫众多岛屿，选择一个即经济实惠而又适合自己的岛屿成为很多人为之头疼的问题。

选择一个适合自己的岛屿首先您要根据自己的经济情况来缩小范围，如果您心里有了一定的预算，看到超出预算太多的岛屿就可以跳过了。

马尔代夫的淡旺季之分很明显，价格差异也比较大。

现在正赶上五一黄金周，于是我们很难找到超低价的岛屿，而除黄金周外的其他时间价位都比较均衡，有的时候会有岛屿或航空公司放特价出来。

下面是按照岛屿酒店星级划分的一些热门岛屿集锦，并从岛屿特色、房型、浮潜等娱乐活动、服务与设施四个方面进行汇总比较，供您参考：一，六星级岛屿，二，五星级岛屿，三，四星级岛屿，四，一价全含型岛屿。

牛奔听到这里，便猛地把手举起来了，说：“我们去六星级岛屿！”

乔杉杉急忙扯了牛奔衣袖一下，说：“四星级足矣，你们现在还没什么效益啊。”

但牛奔固执地摇摇头，让他的脖子显得更歪。

此时，机舱里在座的各位游客一叠声道：“就去六星级岛屿！”

导游小姐道：“好，悉听尊便。”

下面，我把马尔代夫六星岛屿介绍一下：一、玛拉法鲁岛，在这个岛上，大家可以畅游世界上最纯净的海水，潜水、冲浪、帆板任你挑，可以吹拂世界上最和煦的海风，观赏世界上最葱茏的绿树，岛屿每个别墅都有私人泳池，配备私人管家。

如果是度蜜月的游客，可以住满4晚，提供证件可以申请蜜月服务，有鲜花铺床、一次自费活动（这是酒店指定的）、一次1小时的双人SPA、一顿烛光晚餐。

具体位置位于哈阿里夫环礁，距马累机场的距离，乘内陆飞机45分钟到达中转岛，再乘快艇45分钟到达该岛。

如果住酒店，级别则是六星级。

玛拉法鲁岛度假村拥有着马尔代夫的传统热情，同时与朴素、高雅的亚洲风情配合得天衣无缝。

在度假村里会让大家享受到世界上最宁静舒适的服务。

乔杉杉又扯了一下牛奔衣袖：“你赶紧更正一下吧，咱们去四星级，六星级太奢侈了”

<<开锁>>

。”

“牛奔仍旧摇摇脑袋，说：“既来之，则安之，现在你要听我安排。”

“导游小姐继续说：“二、香格里拉岛，同样是世界上的三个‘最’，而且，2009年底全新开业，岛屿设施很新。乘坐内陆飞机，离马累较远，私密性高。岛屿很大，可以租借自行车。位置位于西努环礁，从马累机场乘70分钟内陆飞机到甘岛机场，再由机场乘8分钟快艇到达岛屿。香格里拉酒店座落于葱郁草木的环抱之中，周边有近17000棵椰树，风光独特的海岸线延绵6公里，更有近2公里长的白色沙滩。大家可在这里享用酒店贴心的服务，体验酒店别出心裁的‘气’SPA护理，参加多姿多彩的水上娱乐活动。渴望体验新奇事物的您还可以乘坐豪华游艇在海上遨游，享用赤道上的别样午餐。酒店级别也是六星级。三、是宁静岛，四是港丽岛，距离都不远，酒店都是六星级。”

“牛奔发一声喊：“我们别处不去了，就奔玛拉法鲁了！”

“于是，又得到一片响应声，还夹杂着噼噼啪啪的鼓掌声。乔杉杉低声道：“牛奔，我真心里不踏实，真替你着急啊。”

“牛奔呵呵一笑，道：“陈老总在黄桥决战的生死关头，还在和身边的人下围棋，他心里不紧张吗？我感觉他不可能不紧张，除非他胸有成竹。现在咱们练的就是这种大将风度。”

“乔杉杉此时快把心揪到嗓子眼了。因为她作为一个技术干部，裴金森的对口领导，对裴金森的能量心知肚明，她不仅了解裴金森的技术实力，还了解裴金森的促狭的性格。那是一个锱铢必较，瑕疵必报的人。她是被牛奔做了很多说服工作，才跟着他出来的，现在她已经完全后悔自己的这次马尔代夫之行了。至少，她感觉牛奔有两点不对头，一，是牛奔过早暴露的骄傲情绪，现在哪儿都没到哪儿，仅仅搞了一次有创意的广告行动，如此而已，你有什么可骄傲的？二，牛奔影影绰绰表现出的对自己的爱意，女人在这个问题上是很敏感的，牛奔再怎么掩饰也是掩饰不住的。在眼下这个节骨眼，谈这种‘爱’绝对是不合时宜的！”

牛奔抵着乔杉杉的头说东说西，说南说北，乔杉杉心绪全无地只把一张脸扭向舷窗，看着舷窗外的蓝天白云，对牛奔乱七八糟的问题她也不置可否。

话说那马二楞为什么孤注一掷打定主意要学开锁呢？说句不够光彩的话--也不能说不光彩--现如今哪行哪业不想赚钱呢？他就是冲着那一百八十万来的。更确切地说，是冲着那两室一厅的房子来的。马二楞今年周岁二十七，已经与对象相处了五年，一直在谈婚论嫁，怎奈就是没有房子。他们商定，只要买下房子，立马登记结婚。因为对象已经为马二楞打了三次胎了，再这么下去，对象的身体就麻烦大了，以后还能不能有孩子都是未知数了！可是，两个人几年来的存项满打满算才二十多万，连交商品房的首付都不够。马二楞曾经跟对象商量，咱买一间小面积的二手房行不行？对象说：“你想买多小的房子？再小也得是两室，不然我爸我妈来了往哪儿住？再说，也绝对不能要二手房。因为，你知道二手房原房主是怎么回事？”

<<开锁>>

是不是死在屋里的？

电视里讲过好几起这样的案子，有一起是杀人案，有一起是自杀案，都是房主过后擦干血迹瞒天过海，赶紧往外卖房子。

结果，买房的人住进来以后总感觉屋里阴森森的不对劲儿。

后来邻居告知说屋里发生过血案。

一下子把买房人吓个半死！

二楞，你也想让我吓个半死吗？

“马二楞说：“那是十万分之一或百万分之一的比率，怎么会让咱们赶上？

你别捕风捉影，杯弓蛇影，自己吓唬自己。

“对象说：“就算不是血案也不行，只要死过人就不行，哪怕病死的，老死的。

而且，两口子天天打架的也不行。

我在杂志上看过一种说法，说人是有磁场的，人的磁场会长时间留在墙壁里。

说不定什么时候就让你眼前出现虚幻的图像，就像海市蜃楼那样，你说吓不吓人？

“马二楞急得抓耳挠腮，说：“这都是什么歪理邪说呀？

“但任凭马二楞说下大天来，对象就是不同意买二手房。

马二楞愁肠百转，无计可施。

对象叫刘小微，身材窈窕，相貌俊俏，是幼儿师范毕业的，现在在一所幼儿园当阿姨。

刘小微性格懦弱，随和，但也胆小。

第一次和马二楞怀孕的时候，曾经吓得好几天吃不下饭，睡不着觉。

马二楞陪着她去做人流的时候，刘小微看见手术器械刀子剪子之类竟吓得一下子晕倒在手术室。

过后医生狠狠地责备马二楞，说：“瞧见了么？

刘小微可让你坑苦了！

以后注意点吧，别只图一时高兴！

“说得马二楞恨不得找个地缝钻进去。

刘小微胆小，决定了马二楞必须买新房，这就难死了猴儿哥。

这年头手里没钱就什么都别想。

马二楞急得“嗷嗷”的。

谁承想，牛奔锁厂横刺里杀出了程咬金，要摆擂台举行巨奖悬赏，这不是老天助我，给我一条生路吗？

马二楞蓦然间便兴奋起来。

他感觉，他有理由兴奋，因为，他感觉他能在一个星期之内学会开锁。

因为，他自我感觉是个聪明人。

想当初他考体育学院的时候，并不是因为数理化成绩不好，只是因为自己酷爱体育。

眼下，马二楞更有信心了，因为他又遇上了裴金森。

他在百信广场转悠半天了，他没有挤进人群去看热闹，他没那闲心，他也没那么弱智--站在台下看台上的表演，能看出个么还是看出个六来？

他在场外遛哒，边看人们的反应边想对策。

谁知，他在场外无意中偷听到了裴金森两口子的对话，一下子就把裴金森这个人给认准了。

换了别人，可能没有这么轻率，怎么会对一个素不相识的人以重金拜师呢？

万一裴金森是个草包呢？

这就是马二楞的与众不同之处了。

他的体育学院举重专业的学历，融进了他的血液，进而影响到他的性格。

有心理学家研究过这个问题：人的学历反映了人的知识结构，会对人的性格和行为方式形成影响，有时会是致命影响。

而马二楞的学历，就造成他很有些举重若轻的味道，当然也有些铤而走险的味道。

不论如何，他这个师算拜定了。

……

<<开锁>>

<<开锁>>

编辑推荐

《开锁》是目前图书市场独树一帜、探秘独特领域的小说； 开锁宵律与警方生死纠结，善恶到头终有报。

开锁业与制锁业此消彼长，魔高一尺道高一丈。
不同的体制机制制约或推动企业发展，热门话题！

<<开锁>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>