第一图书网, tushu007.com

<<财务报告与控制>>

图书基本信息

书名：<<财务报告与控制>>

13位ISBN编号：9787300066769

10位ISBN编号：7300066763

出版时间：2005-7

出版时间：中国人民大学出版社

作者：MBA核心课案例教学推荐教材

页数：252

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

“培养世界上有影响力的领导人”是哈佛商学院的使命。
1908年，哈佛商学院正式成立。
为实现这一使命，哈佛商学院通过实施各种项目，影响众多不同的人。
哈佛商学院最出名的可能是其MBA项目，但同时我们也通过开展高级管理人员培训项目（Executive Education Program）（包括AMP项目以及其他逾100个为职业经理人开设的各种培训项目）和通过哈佛商学院出版公司的出版物追求我们的使命。
我们的出版物包括《哈佛商业评论》、哈佛商学院图书、网络课程，以及哈佛商学院案例研究。
为杰出院校提供建议也是我们使命的一个重要方面。
在过去的60年里，哈佛商学院为世界上许多院校不仅提供了教学案例，还通过各种项目帮助他们及其教师提升了自己的案例教学能力。
包括：国际教师项目（ITP）、以参与者为中心的教学法培训项目（CPCL）、案例教学与以参与者为中心的教学法培训项目（PCMPCL）。
其中，PCMPCL项目发起于2005年8月，其目的在于帮助中国大陆、香港、台湾等地区和新加坡的主要商学院提升其在MBA项目、高级管理人员培训项目以及以管理实践为导向的研究中，熟练运用案例教学和启发式教学的能力。
通过多年的实践，哈佛商学院发现案例教学的应用通常需要经历三个阶段。
第一阶段，案例在管理学课堂上是作为概念或原理的例子、说明来使用的。
第二阶段，将案例研究作为主要的学习方法，依靠案例讨论。
第三阶段，教授开始把他们在案例研究和课程发展上取得的成果大量应用于教学，以便更好地理解和传授如何做决定。
为实践我们的使命，哈佛商学院和哈佛商学院出版公司很高兴与中国人民大学出版社携手帮助中国商学院及其教授实现从第二阶段向第三阶段的跨越。
我们的努力包括：为来自中国大陆、香港、台湾等地区和新加坡的教授提供为期10天的PCMPCL培训；出版一套根据MBA核心课编辑的案例书（分中文版和英文版）；组织一系列后续服务的案例教学和案例写作的培训班；建立一个服务于中国教师的案例服务中心。
我们这样做的目的有两个，并且这两个方面都与哈佛商学院的使命紧密相连。
一个目的是通过帮助全球教育机构——正如我们在中国发现的那些机构一样——发展他们自身的、着眼于管理实践的案例教学能力，从而促进全球管理教育水平的提高。
另一个目的是帮助这些机构培养一些能够在他们的学校中起到带头作用的教师，使他们能够写出新的、能够与世界分享的案例研究和教学资料。
这种既符合国际标准，又与中国具体管理实践相关的案例研究正是中国管理教育机构所急需的。

第一图书网, tushu007.com

书籍目录

Kansas City Zephyrs Baseball Club ,Inc.The Accounting Framework,Financial Atatements,and Some Accounting ConceptsBausch & Lomb,Inc.(A)Bausch & Lomb,Inc.(B)Circuit City Stores ,Inc.(A)Circuit City Stores ,Inc.(B)PolyMedica Corporation(A)PolyMedica Corporation(B)Keane's Acquisition of Metro Information Services(A)Accounting for Business Combinations:Purchase MethodAccounting for the Intel Pentium Chip FlawDoubleClick,IncManagement Earnings Disclose and Pro Forma Reporting Sears,Roebuck and Co.vs.Wal-Mart Stores,Inc.Introduction to Financial Ratios and Financial Statement AnalysisMicrosoft's Financial Reporting StrategyAccounting for Computer Software Development CostsCosting Alternative ChoicesIntroduction to Activity-Based CostingCaja Espana:Managing the Branches to sellSarnia CorporationNordstrom:Dissension in the Ranks?(A)Nordstrom:Dissension in the Ranks?(B)

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com