

<<国际结算>>

图书基本信息

书名：<<国际结算>>

13位ISBN编号：9787300089515

10位ISBN编号：7300089518

出版时间：2008-2

出版单位：人民大学

作者：高洁等

页数：282

字数：333000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<国际结算>>

### 内容概要

国际结算学科的实务操作性较强，本书在阐述基本理论的同时，也穿插了较多的相关典型案例，以帮助读者掌握在实务操作中应如何正确分析、理解、运用理论要点。

本书针对高职高专国际贸易类专业教学的特点，从银行和贸易双重角度编写，在行文上力求言简意赅，又不乏一定的深度。

本书除适合作为高职高专国际贸易类专业的教材外，也可供从事国际贸易、银行、保险等工作的人员参考。

## &lt;&lt;国际结算&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 绪论 学习目标 第一节 国际结算概述 第二节 国际支付清算体系 本章小结第二章 国际结算中的票据 学习目标 第一节 票据概述 第二节 汇票 第三节 本票 第四节 支票 本章小结第三章 国际结算方式——汇款与托收 学习目标 第一节 汇款方式 第二节 托收方式 本章小结第四章 国际结算方式——信用证 学习目标 第一节 信用证方式概述 第二节 信用证的基本内容及流转程序 第三节 信用证种类 本章小结第五章 银行保函与备用信用证 学习目标 第一节 银行保函概述 第二节 银行保函的主要种类 第三节 备用信用证 本章小结第六章 国际贸易融资 学习目标 第一节 国际贸易融资概述 第二节 国际贸易短期融资及其主要形式 第三节 国际贸易中长期融资——出口信贷 本章小结第七章 国际贸易融资的特殊形式——国际租赁 学习目标 第一节 国际租赁概述 第二节 国际租赁的基本分类及其主要形式 第三节 国际租赁的信用条件 第四节 国际租赁在资本货物的国际贸易中的应用 本章小结第八章 国际结算中的单据及审单 学习目标 第一节 发票 第二节 海运提单 第三节 保险单据 第四节 其他主要单据 第五节 单据审核的基本原则 第六节 银行对单据审核的要点 本章小结第九章 国际非贸易结算 学习目标 第一节 非贸易结算的内容 第二节 侨汇与外币兑换业务 第三节 旅行支票与旅行信用证 第四节 信用卡 本章小结附录一 托收统一规则附录二 跟单信用证统一惯例附录三 国际备用证惯例附录四 国际保理业务惯例规则参考文献

## &lt;&lt;国际结算&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 绪论 第一节 国际结算概述 一、国际结算的含义 国际结算是指国际间由于经济、文化、科技交流而产生的以货表示的债权债务的清偿行为。

随着国际交往的日益增多，国际分工的不断深化，国与国之间的货币收付量越来越大，据统计，目前世界上几乎每天都要发生数以千亿美元计的国际结算业务。

不同国家的政府、企业、个人都通过货币收付来了结各自的债权债务关系。

引起跨国货币收付的原因有很多，包括：（1）国际旅游；（2）国外亲友赠款；（3）出国留学；（4）对灾区的援助；（5）劳务输出；（6）国际工程承包；（7）技术转让；（8）国际商品贸易；（9）外汇买卖；（10）对外投资；（11）对外筹资；（12）政府间外交活动；（13）国际间文化、艺术、体育交流，等等。

上述引起跨国货币收付的原因具体可划分为以下四类：第一类，有形贸易类：商品进出口引起的货币收付，如（8）。

第二类，无形贸易类：货币单方面付出或以劳务为背景的货币收付，如（1）~（5）、（12）、（13）。

第三类，复合类：货币收付既含商品交易又含劳务交易，如（6）、（7）、第四类，金融类：货币与货币的交易，如（9）~（11）。

二、国际结算研究的对象和原则 国际结算研究的对象是实现国际结算的方法以及作为媒介的各种工具。

实现国际结算的方法主要指国际间的汇款方式、托收方式、信用证方式等，而作为媒介的各种工具是指汇票、本票和支票。

在国际结算业务中应掌握“按时合理付汇，安全及时收汇”的原则。

既要履行守约，按时对合理的应付外汇进行支付（不合理的部分可拒绝），以维护银行的国际形象，又要及时收回应收外汇，保证外汇资金的安全，提高资金的运转效率。

三、国际贸易结算的历史发展过程 （一）现金结算发展到非现金结算 早期商人用金、银等作为货币来支付货款，清偿债务。

这种方式存在许多弊端，如：需运输，要支付运费、保费，清点不便，还要识别真伪，承担风险，耽搁时间，等等。

该方式在交易量少时尚可应付，但随着对外经济交往的扩大，需要有新的结算方式来替代。

<<国际结算>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>