

<<谈判致胜>>

图书基本信息

书名：<<谈判致胜>>

13位ISBN编号：9787300091181

10位ISBN编号：7300091180

出版时间：2008-3

出版时间：中国人民大学出版社

作者：多米尼吉·米斯诺

页数：181

译者：闫佳

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谈判致胜>>

前言

<<谈判致胜>>

内容概要

纽约警察局前首席谈判专家多米尼克·米斯诺根据自己的切身经历，阐述了各种有效的谈判实战技巧，帮助您通过谈判取胜，习得工作生活中的谈判技巧：
做你自己——谈判时如何放松，如何利用个人优势
学会让步——如能助你取得想要的结果，不妨做一定的让步
真诚对待——与对方建立信任关系，便于进行更轻松的交流
做好准备——用自信的态度和足够的信息武装自己
最终决策——如何确保双方完全领悟最终决策

<<谈判致胜>>

作者简介

多米尼克·米斯诺，纽约警察局前首席谈判专家。
他曾无数次通过谈判成功解救人质，阻止自杀事件的发生。
1993年，德国汉莎航空公司592航班遭歹徒劫持，在米斯诺的努力下，104名乘客和机组人员均顺利脱险。

米斯诺也是国际公认的商业谈判顾问。
目前，他为多家《财富》五百强企业提供商业咨询服务。
米斯诺接受过《哈佛商业评论》、CNN和《早安美国》等数十家媒体的采访。
读者可通过www.hostagenegotiation.com与他联系交流。

<<谈判致胜>>

书籍目录

第一章 50个特警在身后第二章 状态意味着一切第三章 别把枪塞到坏人手里第四章 包围、谈判、结束第五章 耳朵是你最重要的工具第六章 头一个“是”第七章 他是个疯子，还是一时抓狂第八章 要求和期限第九章 只要3根烟第十章 5分钟搞定汽车交易以及更多现实冒险第十一章 别被抓住

<<谈判致胜>>

章节摘录

<<谈判致胜>>

编辑推荐

《纽约警察局首席谈判专家谈判之道》由中国人民大学出版社出版。

<<谈判致胜>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>