第一图书网, tushu007.com

<<策略博弈>>

图书基本信息

书名：<<策略博弈>>

13位ISBN编号：9787300101354

10位ISBN编号：7300101356

出版时间：2009-1

出版时间：中国人民大学出版社

作者：阿维纳什 K.迪克西特(Avinash K.Dixit) (作者), 苏珊·斯克丝 (Susan Skeath) (作者)

页数：502

译者：蒲勇健

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<策略博弈>>

前言

我在大学时代就开始知晓博弈论，并对她产生了兴趣。
但是，也只是到了20世纪90年代后期，才真正着手研究博弈论，同时开始给研究生和博士生开设博弈论课程。
由于个人性格所致，一旦看上她就坠入爱河，愈陷愈深，不能自拔。
于是，在研究上把主要的精力用在她身上，写文章，做课题，都逐渐向她靠拢。
这么痴迷于博弈论，都是源于特别的个性。
我本人天性比较内向，不善于与人打交道，于是在中学时代主攻数理化，尽管自己在人文方面也有着相当的兴趣。
据说在美国有一句谚语说的是：“ 如果你在哪方面不具天分的话，你就会成为那方面的专家（Onewouldbeanexperltinthefieldinwhichhehaslessendow-ment）。
”我在那时就突发奇想，认为有一天由于科学的发展，人们也能够像数理化那样运用数学方法去研究人类行为。
而倘若真的能够这样，我就会去从事这样的研究。
这样的想法在当时只是一种不着边际的空想，没想到接触博弈论之后，发现她正是干这种事情的。
你想想，在这样的情况下我能不被她迷住吗！
除了对人类行为进行严格的数理分析外，博弈论已经成为了“ 经济学帝国主义 ”的急先锋。
她入侵法律、政治科学、社会学、历史、语言等其他社会科学领域，甚至在诸如生物学、人工智能和火箭工程等自然科学及技术领域也大展雄姿。
在大学时代曾料想总有那么一天会有一种研究自然科学与社会科学的统一方法论，现在看起来非博弈论莫属了，尽管她离这个目标实际上还远得很。

第一图书网, tushu007.com

<<策略博弈>>

内容概要

本书是其在《策略思维》基础上进一步完善写作和案例上之后的通俗博弈论力作。
如果说《策略思维》是20世纪80年代国际上最为流行的通俗博弈论教科书之一，那么《策略博弈》就是20世纪90年代以来国际上最为流行的通俗博弈论教科书之一。
知识渊博的迪克西特在本书中通过运用标准的博弈论方法，通过对日常生活中的智慧、经济活动中的竞争与合作、政治活动中的技巧、军事活动及战争中的策略等的演绎，比较系统但又很简要地介绍了博弈论的有关基础知识，语言生动诙谐，故事精彩有趣，使得读者在漫游于引人入胜的故事情景之中的同时也可以通过博弈论的精致分析工具去了解其所以然。
　　本书适合于作为经济管理各个专业高年级本科生基础博弈论课程的教科书，也可以作为相关专业研究生（包括博士研究生）的辅助读物，当然，学习政治、军事、法律及其他社会科学专业的学生，以及博弈论发烧友们也可以从本书中找到许多乐趣和汲取到许多知识营养。

第一图书网, tushu007.com

作者简介

阿维纳什·迪克西特（Avinash.Dixit）教授是美国当代最负盛名的经济学家之一，1968年获美国麻省理工学院经济学博士学位，1977年当选计量经济学会院士，自1981年起一直在普林斯顿大学任经济学教授，同时被世界多所知名大学聘为客座教授，曾在加州伯克利大学、牛津大学任教。
他

第一图书网, tushu007.com

<<策略博弈>>

书籍目录

第一部分　导论与一般性原理　第1章　基本思想和范例　1.1　何为策略博弈？
1.2　策略博弈的一些例子和故事　1.2.1 回击到何处？
1.2.2 GPA暗斗　1.2.3　“我们未能参加考试，是因为我们轮胎爆了”　1.2.4　教授为什么这样狠心？
1.2.5　危机边缘的室友与家人　1.2.6 约会博弈　1.3 学习《策略博弈》的策略　第2章　如何思考策略博弈？
2.1 决策与博弈　2.2　博弈分类　2.2.1　博弈中各方是序贯行动的还是同时行动的？
2.2.2　参与人的利益完全冲突还是具有某些一致之处？
2.2.3　博弈只进行一次还是重复进行？
对手是否固定？
2.2.4 参与人拥有完全或相同的信息吗？
2.2.5 博弈规则是固定的还是可人为操纵的？
2.2.6　合作协议是否具有强制力？
2.3　一些术语和背景假设　2.3.1 策略　2.3.2　支付　2.3.3　理性　2.3.4　对规则的共同知识　2.3.5 均衡　2.3.6　动态与进化博弈　2.3.7　观察与实验　2.4　博弈论的用处　2.5　后续章节的结构　2.6 总结第二部分　概念与技巧　第3章　序贯行动博弈　3.1 博弈树　3.1.1　决策结、枝及路径　3.1.2　不确定性与“自然的行动”　3.1.3 结果与支付　3.1.4　策略　3.1.5　博弈树的构造　3.2　用博弈树求解博弈　3.3　增添更多的参与人　3.4　行动顺序的优势　3.5 添加更多的行动　3.5.1 井字棋　3.5.2 国际象棋　3.6　逆推实验　3.7　幸存者游戏策略　3.8 总结　第4章　纯策略同时行动博弈（Ⅰ）：离散策略情形　4.1 离散型策略同时行动博弈的描述　4.2 纳什均衡　4.2.1　纳什均衡概念的进一步解释　4.2.2　纳什均衡：一个信念和选择的体系　4.3　占优策略选择　4.3.1 两个参与人都存在占优策略的情形　4.3.2 只有一个参与人存在占优策略的情形　4.3.3　重复剔除劣策略　4.4　最优反应分析　4.5　零和博弈的最小最大值方法　4.6　三人参与的博弈　4.7 纯策略博弈的多重均衡　4.8　不存在纯策略纳什均衡的情形　4.9 总结　附录　几个一般性的定义　第5章　纯策略同时行动博弈（Ⅱ）：连续型策略、（Ⅲ）：讨论和证据　5.1 纯策略是连续型变量的情形　5.1.1　价格竞争　5.1.2　政党宣传拉票　5.2　纳什均衡的经验证据　5.2.1 实验室或课堂里的实验　5.2.2　现实世界的证据　5.3　对纳什均衡概念的批评性讨论　5.3.1　在纳什均衡中对风险的处理　5.3.2 纳什均衡的多重性　5.3.3　纳什均衡对理性的要求　5.4 可理性化　5.4.1 可理性化概念的运用　5.4.2 可理性化导出纳什均衡　5.5 总结　第6章 同时行动与序贯行动并存的博弈　6.1 同时行动与序贯行动并存的博弈　6.1.1 两阶段博弈与子博弈　6.1.2　多阶段博弈的结构　6.2　在博弈中改变行动顺序　6.2.1 同时行动博弈变为序贯行动博弈　6.2.2　行动顺序上的其他变化　6.3　分析方法的改变　6.3.1 用博弈树表示同时行动博弈　6.3.2 用策略形式说明和分析序贯行动博弈　6.4 三人博弈　6.5 总结　第7章　采用混合策略的同时行动博弈（Ⅰ）：零和博弈　7.1　什么是混合策略？
7.2 不确定行为：混合行动使对手难以预料　7.2.1　最优反应分析　7.2.2　最小最大值法　7.3 纳什均衡作为一个信念与反应系统　7.4 当一个参与人有三个或更多纯策略时的混合　7.4.1 一般情形　7.4.2 例外情形　7.4.3 一个混合策略占优的情形　7.5 当参与人双方都有三个策略时的混合　7.5.1　所有策略的完全混合　7.5.2　存在一些未使用策略的混合均衡　7.6　零和博弈中混合策略的证据　7.7 实践中如何使用混合策略　7.8 总结　附录　概率与期望效用　第8章　采用混合策略的同时行动博弈（Ⅱ）：非零和博弈、（Ⅲ）：一般性讨论　8.1　不确定信念支撑的混合策略　8.1.1 哈里会碰上萨莉吗？
8.1.2 懦夫　8.2 有三个策略的非零和博弈　8.3　混合策略均衡的一般性讨论　8.3.1 弱均衡　8.3.2　对手的无差异与防止被对手利用　8.3.3　在零和博弈中混合策略的违反直觉的结果　8.3.4 非零和博弈中另一个违反直觉的结果　8.4　非零和博弈中混合策略的实证　8.5 三个或更多策略中的混合：一般性理论　8.6 总结第三部分 某些更为广拓的博弈与策略类型　第9章　不确定性与信息　9.1

第一图书网, tushu007.com

非对称信息：基本思想　9.2　直接沟通或“廉价磋商”　9.3　信号传递和甄别　9.4　激励报酬　9.5　信号传递博弈中的均衡　9.5.1 分离均衡　9.5.2 混同均衡　9.5.3　半分离均衡　9.5.4 一般理论　9.6 信号传递和甄别的一些例证　9.7 总结　附录　信息与风险　第10章　策略性行动　10.1 策略性行动的分类　10.1.1 无条件的策略性行动　10.1.2　有条件的策略性行动　10.2　策略性行动的置信度　10.3 承诺　10.4　威胁与许诺　10.4.1 威胁的例子：美日贸易关系　10.4.2　许诺的例子：餐馆定价博弈　10.4.3 威胁和许诺相结合的例子——中美政治行动　10.5　一些额外的议题　10.5.1 策略性行动何时起作用？
10.5.2　遏制对强迫　10.6　建立置信度　10.6.1　减少你行动的自由　10.6.2 改变你的支付　10.7　反策略性行动　10.7.1 非理性　10.7.2　切断通信　10.7.3　开辟逃走的路　10.7.4 消除对方想要维持声誉的动机　10.7.5 腊肠策略　10.8 总结　第11章　囚徒困境和重复博弈　第12章　集体行动博弈　第13章　进化博弈第四部分　在特定策略情形下的应用　第14章　边缘政策：古巴导弹危机　第15章　策略与投票　第16章　投标策略与拍卖设计　第17章　谈判　第18章　市场与竞争

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

插图：图6-1展示的博弈树是描述整场博弈的，它比第3章中的博弈树更加复杂。
你可以把它理解为一个具有多个层次的精心制作的“ 树房 ”。
这些层次被表示在同一个二维空间表格的不同部分，就仿佛在一架盘旋在树顶上空的直升机上向下俯视一样。
图6-1左上方的支付表表示了第一阶段的博弈。
你可以把它看成“ 树房 ”的底层。
它拥有四个“ 房间 ”。
西北角的“ 房间 ”表示了在第一阶段双方都不投资的情况。
如果公司的决策使得博弈进入了这个房间，就不会有下一步的选择；因此我们可以把它当做第3章中的博弈树里的终点结，并把相关支付表示在表格里，即两家公司都获得收益0；然而，两家公司的其他行动组合会导致博弈进入具有进一步选择的其他“ 房间 ”。
因此，不能够在这些“ 房间 ”里表示出相应的支付情况。
我们只好用树枝指引我们进入第二层。
在东北和西南的“ 房间 ”里只标示了未投资公司所获得的支付，而那些树枝则把我们从底层的“ 房间 ”里带到了第二阶段单一公司的定价决策里。
东南角的“ 房间 ”则通向“ 树房 ”中拥有多个“ 房间 ”的第二层，它表示两家公司在第一阶段都选择投资时在第二阶段所进行的定价博弈。
东南角“ 房间 ”下的第二层有四个“ 房间 ”，分别表示了两家公司定价行为的四种组合。
第二层的树枝与“ 房间 ”都类似于博弈树的终点结，我们可以写出每一种情况的支付。
这些支付都是由公司所获收益减去投资成本构成，其单位以10亿美元计。
首先考虑图6-1中通向西南角的树枝，它表示只有串音公司投资的情况。

第一图书网, tushu007.com

媒体关注与评论

迪克西特与斯克丝认识到了在大学课程计划的开始阶段教授博弈论概念的可能性；这是一个非常大的进步，值得赞许。
通过使用《策略博弈》这本书，每一个地方的学生——正在安纳波利斯学习的年轻的军事战略家以及在芝加哥接受训练的经济理论家们——都可以对博弈论有一个初步的了解。
大量的各种各样的解释性特例具有这样一种效果，即比起只有理论陈述而没有启发性例子来说，从该书里所学到的知识更加容易记住。
——约翰·F·纳什　　普林斯顿大学教授，诺贝尔经济学奖得主了解博弈论将改变你整个一生中的思维方式。
《策略博弈》为了解21世纪的新兴文化提供了一种令人赏心悦目的关键性构架。
——保罗·A·萨缪尔森　　麻省理工学院教授，诺贝尔经济学奖得主教员们对《策略博弈》第一版的褒奖《策略博弈》是一部会为初学者们开辟一个崭新世界的详尽准确且令人感到非常愉悦的作品……每一个例子都非常艺术性地被挑选出来用以对策略性行为分析中的诸多难题之一加以解释……作者采用这样的思路和方法，使得其例子都是如此生动鲜明，从而产生了一种极为精细的和特别清晰的写作效果……这种非同寻常的力量组合使其成为一部理想的、内容自给的（self-contained）教材。
——文森特·P·克劳福德　　加州大学圣迭哥分校经济学系该书是一部极棒的非技术性的博弈论导论性著作，行文令人赏心悦目且不失幽默。
作者对该主题的处理是非数学化的，但仍不失严谨和准确性。
该书作为一部非常全面的优秀教科书十分引人注目，并且它对于学习非技术性的入门水平的博弈论来说是一个非常好的选择。
——加琳娜·A·施瓦茨　　密歇根大学商学院教授作为博弈论的一部导论性教材，该书绝无对手。
——萨德什·穆疆达尔　　南印第安纳大学商学院我极为愿意赞美该作者写了一部启迪心智和有如此分析深度的，并且同时又是极具可读性和令人愉悦的书。
干得好！
——琳恩·佩帕尔　　图辅（Tufts）大学经济学系

第一图书网, tushu007.com

编辑推荐

《策略博弈(第2版)》适合于作为经济管理各个专业高年级本科生基础博弈论课程的教科书，也可以作为相关专业研究生（包括博士研究生）的辅助读物，当然，政治、军事、法律和其他社会科学专业的学生，以及博弈论发烧友们也可以从《策略博弈(第2版)》中找到许多乐趣，汲取许多知以营养。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com