

<<查理·芒格传>>

图书基本信息

书名：<<查理·芒格传>>

13位ISBN编号：9787300111704

10位ISBN编号：730011170X

出版时间：2009-10-1

出版时间：中国人民大学出版社

作者：[美]珍妮特·洛尔(Janet Lowe)

页数：276

译者：邱舒然

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<查理·芒格传>>

前言

2007年5月9日，有幸参加了威斯科金融公司的股东大会。

在入口处买了一本厚厚的朋友托带的《穷查理年鉴》一书，据说这部借用富兰克林的同名著作为题目，讲述另一个查理——查理·芒格投资智慧的书，是投资者最值得一读的投资类书籍。

等候股东大会开始的时候，先请芒格给帮朋友带的书上签了个名，在这方面，巴菲特非常讲原则，芒格就随和了很多，“需要被‘礼仪老师’多加培训的芒格（巴菲特玩笑语）”凡是签名和照相的要求都一一满足。

很遗憾，当代最成功、最有资格、最有能力教导投资者的沃伦·巴菲特先生不写书，这令世人某种程度上担忧其思想和智慧能否得以流传。

在彼得·林奇《学会投资致富》中有一段文字讲述美国最早的百万富翁伊莱亚斯（Elias Hasket Derby）：“如今几乎没有人知道这个当时全美国最富有的人了。

现在，他的豪宅已经属于国家公园，并对外开放，供人参观。

但距离他的豪宅几百尺之遥，就是纳撒尼尔·霍桑（Nathaniel Hawthorne）所写小说《七个尖角的阁楼》（The House of Seven Gables）的故事发生地。

霍桑声名远扬，而伊莱亚斯却默默无闻，这种强烈的对比足以说明，在人类生活中，在教育领域，文学与金融孰轻孰重……”

<<查理·芒格传>>

内容概要

<<查理·芒格传>>

作者简介

珍妮特·洛尔，美国著名的畅销书作家。

之前的著作包括畅销书《本杰明·格雷厄姆谈价值投资》、《沃伦·巴菲特如是说》、《比尔·盖茨如是说》、《杰克·韦尔奇如是说》等。

她的上百篇文章刊登在诸如《新闻周刊》、《基督教科学箴言报》、《洛杉矶时报》等权威媒体上。

书籍目录

推荐序惟有思想更久远序言良师益友前言第1章 比巴菲特更聪明的人第2章 遥控金融帝国第3章 倔强家族荒野生存第4章 青年时期的战争与爱情第5章 无巧不成书的第二次婚姻第6章 赚到第一个100万第7章 巴菲特和芒格的首次碰撞第8章 只做最好的律师事务所第9章 正式踏入投资领域第10章 巴菲特和芒格合作投资的首个大赢家——蓝筹印花第11章 促巴菲特对阵格雷厄姆第12章 支持堕胎的古板老头第13章 用理想支撑一份报纸第14章 向储蓄贷款业下战书第15章 伯克希尔诞生记第16章 巴菲特—芒格王朝战无不胜第17章 让芒格青冷汗的所罗门第18章 投资《每日新闻》报第19章 巴菲特说：“我是芒格的眼睛。芒格是我的耳朵。”第20章 做投资界的良心标杆第21章 收割的时节附录1 惠勒·芒格合伙公司年回报率附录2 查理·芒格生活及事业年表附录3 查理·芒格的演讲稿（首度披露）译者后记

## &lt;&lt;查理·芒格传&gt;&gt;

## 章节摘录

第1章 比巴菲特更聪明的人“和巴菲特共事了这么多年，我觉得自己只是一个注脚。

”——查理·芒格。

“我和查理·芒格的第一次近距离接触相当奇特，”凯瑟琳·格雷厄姆（Katharine Graham），《华盛顿邮报》（Washington Post）的卸任出版人如是回忆道，“当初向他咨询，是因为有一天我发现自己要做的不仅仅是管理一家公司，更要对孩子和孙辈的信托基金负责，而对此我毫无经验。

我请沃伦给我点建议，他处理这个问题的方式一如既往。

‘这是我的想法，但你最好和我的搭档查理谈谈。

在绝大部分问题上我们的看法一致。

”’“于是我去了查理位于洛杉矶的办公室与他会谈。

我认为他应该是个有趣而且相当聪明的人。

会谈开始前，我掏出一本黄线笔记本打算做记录。

这一举动把沃伦逗乐了，至今他还常常取笑我当年一字一句记下查理那些金玉良言时的情形。

”自从沃伦·巴菲特——这位来自奥马哈的亿万富翁，为格雷厄姆和芒格安排了一次会面后，“我和查理变开始了愉快的长期通信，这太奇怪了。

”她说。

格雷厄姆有一个保存信件的专用文件夹，在撰写自传《个人历史》（Personal History）时她再次回顾了这些信件，而这本书后来为她赢得了普利策奖。

“这些书信是我和芒格间主要的交往联系，非常亲密。

当我重新翻阅的时候，却说不清我们为什么开始通信。

在近十年的书信往来中，我们俩天马行空，畅所欲言，无所不谈，既会互相炫耀，也会讲笑话。

”内向腼腆的格雷厄姆总担心自己竭尽全力仍不能达成目标，最后发现大部分情况下，“是他鼓励了我，并让我了解我做的比我自己认为的要好。

”“让我印象深刻的是沃伦和查理是如此之像，无论是声音、举止还是幽默感，”格雷厄姆说，“他们互相捉弄，让彼此出丑，然而在我看来，他俩的确是一个非凡的智慧组合。

”“我在1957年就听说了查理·芒格的名字，”巴菲特，这个多年后已成为美国最富有的人说道，“当时我在奥马哈管理一笔规模很小的资产，大约30万美金。

埃德温·戴维斯（Edwin Davis）是镇上最好的医生，他的太太名叫多萝西·戴维斯（Dorothy Davis）。

我认识他们，他们也认识我的全家。

一天我去他们的公寓，跟他们解释我如何运作资金。

戴维斯太太是个很精明的人，而当时戴维斯医生并没有专心听我说。

我说完之后，他们商量了一阵——然后便同意投资十万美元。

我问戴维斯医生：‘刚才你都没仔细听，怎么还愿意拿钱给我投资呢？’他回答说：‘你让我想起了查理·芒格。

’我说我不知道查理·芒格是谁，但我已经喜欢这个人了。

”二十世纪二三十年代，当芒格在奥马哈成长的时候，戴维斯一家既是他的邻居，也是他的好朋友。

这位医生有些不同寻常，“是一个非常聪明而古怪的家伙。

当然巴菲特的投资为戴维斯一家带来了丰厚的回报。

”查理说。

戴维斯夫妇几乎把他们的全部财产都投给了巴菲特。

“埃德温·戴维斯的确有点性情古怪，而且随着年龄的增长越发明显，”巴菲特赞同道，“晚年他得了轻微老年痴呆症。

后来，他在我这里追加投资的时候，开始把支票开给查理·芒格。

我跟埃德温说：‘在任何情况下你把我们两个搞混了我都不介意，但是支票一定要开给沃伦·巴菲特。

”’在巴菲特第一次听说查理这个名字的两年后，他们终于相见了。

“1959年，查理父亲去世的时候，他回来帮忙处理相关事务。

## &lt;&lt;查理·芒格传&gt;&gt;

戴维斯一家为我们安排了一次晚餐。

一见面，我们立刻就觉得彼此非常合得来。

”巴菲特说道。

此时沃伦提到的戴维斯一家不是指这对医生夫妇，而是戴维斯的孩子们，同时也是查理童年时的玩伴。

戴维斯的两个儿子都当了医生，而唯一的女儿则嫁给了奥马哈的一个商人。

是戴维斯一家安排了那次在老奥马哈俱乐部的晚餐聚会，“那的确是一次令人兴奋的会面。

”有人回忆说。

芒格也从其他人那里听说过沃伦，但他并没有对和巴菲特见面抱太大的希望。

“除了沃伦，我认识巴菲特家族的每一个人。

”查理说。

芒格立刻注意到这个带眼镜的年轻人身上的一些小细节。

“他理了个平头。

沃伦当时正在为建造家里的阳光房埋头苦干，他特别爱喝百事可乐、吃盐焗坚果，而且不吃蔬菜。

”查理自认为对这些事情都能接受，“但我看到沃伦吃早饭的样子还是会很惊讶。

”事实证明，他对于会面不抱期望是错误的。

芒格带着他的保守想法前去赴宴，却完全被折服了。

“必须承认我几乎第一眼看到沃伦就感觉到他是一个非同寻常的人。

”查理立刻开始问巴菲特从事什么行业、如何运作，而巴菲特的回答深深吸引了他。

第二天晚上，另一位双方共同的朋友迪克·霍兰（Dick Holland）邀请他们二位吃晚饭。

当时29岁的沃伦和35岁的查理再次展开了深入的谈话。

查理是如此全神贯注于自己的话题，当他拿起玻璃杯喝饮料的时候，还举起另一只手来阻止其他人开口打断他们的对话。

两人会面的时机恰到好处。

查理挚爱的父亲刚刚去世，而巴菲特的良师益友本杰明·格雷厄姆（Benjamin Graham）告别投资行业，从纽约搬到了洛杉矶。

由于格雷厄姆对于投资问题的兴趣越来越少，巴菲特感到非常失落，他需要一个新的和他有共鸣的人。

也许是因为芒格和格雷厄姆的思维机制如此之像——诚实、脚踏实地、保持旺盛的好奇心以及不为传统观念所约束，所以他在第一时间就得到了巴菲特的关注。

“我认为查理比他自己以为的还要像格雷厄姆，查理走的是学院派路线，但同时对各种事情感兴趣。

他看书看得很杂。

”路易斯·辛普森（Louis Simpson），政府员工保险公司（Government Employees Insurance Co . GEICO）联合主席解释说，他的另一个身份是一旦巴菲特或芒格无法运作伯克希尔公司时的接班人。

巴菲特以全身心扑在投资事务上而著称，他也认同芒格在兴趣广泛这一方面和格雷厄姆非常相似。

“查理的思维跨度比我要宽得多。

他每年要看几百本传记，还能全部吸收并记住。

”当菲德尔·卡斯特罗夺取古巴政权、年轻的约翰·肯尼迪当选美国总统的时候，巴菲特和芒格已经成为了“精神搭档”，这是一种不涉及任何合同或头衔的关系——至少在开始时是这样的。

巴菲特认为与其说这是一种商业安排，倒更像是一种“兄弟情义”。

基于双方的信任和信心，这种关系随着一场又一场的讨论、一次又一次的会议和一笔又一笔的交易变得越来越紧密。

虽然在奥马哈的时候查理住的地方离巴菲特家只差几个街区，他十几岁的时候也曾在巴菲特家的店里打过工，然而六岁的年龄差距令他们生活在完全不同的社交圈中。

尽管如此，相同的兴趣还是把两人立刻联系在了一起。

“如果你把查理和沃伦当成小男孩，他们是非常像的，”芒格最大的女儿这样说道，“他们有相似的

<<查理·芒格传>>

父母，相近的价值观，而且还住在同一个镇上。

两个人之间有以上任何一个相同点就足够发展一段友情了。

”芒格和巴菲特还有其他共同之处。

“和沃伦一样，我对于致富也非常狂热，”查理说，“并不是因为我想要买法拉利——我想要的是可以独立的能力，对此我是如此渴望。

我认为给别人开账单有损我的尊严，虽然我不知道这种想法从何而来，但我就是这么觉得的。

”查理·芒格是全球最著名的控股公司伯克希尔的副主席兼第二大股东。

他同时也是加利福尼亚发行量最大的法律报业集团——每日新闻集团（Daily Journal Corporation）以及伯克希尔持股80%的威斯科金融公司的领导。

此外，芒格在洛杉矶孜孜不倦地坚持着慈善事业。

当他的形象出现在1996年某期《福布斯》杂志的封面时，大众们开始意识到芒格已经不仅仅是伯克希尔年度大会上沃伦·巴菲特的搭档了。

作为全美最难以捉摸、引人兴趣而且独立的商业领袖，76岁的芒格说他的目标是让自己的财富恰好保持在福布斯富豪榜名单的水准之下，这样他就能避开聚光灯。

遗憾的是，这一策略并未奏效。

1998年，芒格的财富总值超过了12亿美元。

在全美富豪榜上，芒格的排名只比李维·斯特劳斯（Levi Strauss）家族的继承人低一位。

他比沃尔特·迪士尼公司的老板迈克尔·艾斯纳（Michael Eisner）；希尔顿酒店集团的继承人威廉·巴伦·希尔顿（William Barron Hilton）的排名都要高，最令人惊讶的是，就连硅谷的计算机业富豪史蒂夫·乔布斯（Steven Jobs）也被他甩在了身后。

和沃伦·巴菲特一样，芒格没有继承到任何遗产。

他的财富纯粹来自于他的自身意志力和天生的商业才干。



## 后记

翻译工作接近尾声的一天，我和朋友们约了一起吃饭。

席间大家聊起最近都在忙什么，我说我在翻译一本书，并向大家展示了英文原版。

一位澳洲朋友看着封面高兴地说：“太好了，我很喜欢沃伦·巴菲特！”

”顿了一顿后又说：“但查理·芒格又是谁？”

”事实上，大多数人都和我的这位朋友一样，虽然巴菲特的名字听来如雷贯耳，对他的好搭档查理·芒格却完全没有概念。

当然，也不是完全无人知晓，豆瓣网上就有一个专门的查理·芒格小组，讨论有关查理·芒格的一切，成员超过400个，算得上是芒格粉丝团。

不过总体而言，相比巴菲特，芒格实在还是太低调了。

在这本书中并没有提到他和中国之间有什么联系，但其实芒格一直都在密切关注着中国。

很多朋友可能都知道比亚迪汽车获得了伯克希尔的垂青，通过其旗下公用事业公司（MidAmerican Energy Holdings co.）斥资2.3亿美元购买了比亚迪10%的股份。

事实上，促成这个项目的人并不是巴菲特，而是查理·芒格。

查理好几年前就听说了中国有一家同时生产电池和汽车的生产商叫比亚迪，希望能开发出一款廉价实用环保的电动汽车，他从此就对投资比亚迪产生了浓厚的兴趣。

芒格非常看好比亚迪的老板王传福，认为他可能成为有史以来最重要的商人之一。

其实巴菲特一开始对于投资比亚迪是持怀疑态度的，正是在芒格的坚持下，公司对比亚迪进行了详细的考察，最后才拍板决定投资。

而近几年的伯克希尔或者威斯科金融年度股东大会上，人们也纷纷抛出有关中国的问题，不但涉及经济、金融，也有政治相关的话题。

媒体关注与评论

芒绝对是独一无二的，拓展了我的视野，让我以非同寻常的速度从猩猩进化到人类，否则我会比现在贫穷得多。

——巴菲特如果没有芒格的辅佐，巴菲特恐怕很难做得这么好。

——比尔·盖茨 微软创始人我爸爸是我所知道的“第二个最聪明的人”，谁是NO.1呢？查理·芒格。

——霍华德·巴菲特 巴菲特的大儿子芒格的良好声誉不但深入人心，而且广为人知，因为他在商业谋略方面拥有辉煌而成功的记录，能发现其他人看不出的问题。

他所精通的那些知识其实有一套方法论可以遵循，通过阅读本书，我们有机会了解这位杰出人物的精彩一生。

——迈克尔·艾斯纳 迪士尼公司主席及首席执行官

<<查理·芒格传>>

编辑推荐

《查理·芒格传》：华人杰出投资专家但斌倾力推荐，国内唯一芒格本人及巴菲特授权的中文传记。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>