

<<杰洛米的赌注>>

图书基本信息

书名：<<杰洛米的赌注>>

13位ISBN编号：9787300131115

10位ISBN编号：7300131115

出版时间：2010-12

出版时间：中国人民大学出版社

作者：[以]艾朗·卡茨 (Eran Katz)

页数：198

译者：陈美瑛

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<杰洛米的赌注>>

前言

成功的中国人与犹太人我的书《杰洛米的赌注》即将在中国出版了，我相信中国读者会比其他国家的读者更能从这本书中得到教益。

因为从我的经历中，我了解到中华民族与犹太民族的相通性。

我是在美国的加利福尼亚上的小学。

我家隔壁住着一对在斯坦福大学求学的夫妇，他们还有一个4岁大的儿子。

碰巧的是，我的父亲也是在斯坦福获得了博士学位。

于是，我们两家人成为了好朋友。

我记得他们经常谈论犹太文化和中国文化所具有的许多共同点，其中就包括两种文化对于教育和智慧的重视。

实际上，在各大古文明中，只有犹太和中华文明绵延不绝，保持着本色。

这两种文明依然具有强盛的生命力，许许多多想从古代先贤那里得到启示的教育家、学生和智者都会从中得到灵感和启迪。

为什么只有中华和犹太文明顽强地生存了下来？

我们两大文明的绵延缘于我们文化对于长者和智者的尊敬，缘于我们对祖先和传统的尊重。

犹太和中国文化都不允许我们忘记过去。

无论进行怎样的比较，如将犹太教和儒家传统、将阿齐瓦拉比和孔子，或是将犹太律法和礼学逐一进行比较，我们都能从中找到两大文明的许多共同点。

所以，我为本书能有机会在中国出版，和中国读者见面而倍感荣幸。

《杰洛米的赌注》所讲述的故事旨在帮助大家了解一整套能够帮助平凡人培养杰出智慧的犹太方法和技巧。

多年来，旨在帮助读者提高成功几率的书籍层出不穷。

本书将向大家介绍犹太人世代沿用至今的成功法则，帮助大家实现目标，获得更大的成就。

《杰洛米的赌注》一书最早是在以色列出版的，并很快成为了当地的畅销书。

后来，该书被译成多种语言，售出了近50万册，广受各国读者欢迎。

我每天都会收到来自世界各地的大量读者来信。

每当听到读者从中获益的消息我都会感到十分高兴。

中国人常说“兴趣是最好的老师”。

我想，只有让人感到开心的事物才会让人感兴趣。

所以，无论你是否打算运用本书提及的技巧，我都真心希望你能在阅读的过程中收获快乐。

2010年于耶路撒冷

<<杰洛米的赌注>>

内容概要

年轻的杰洛米是个有趣的犹太人，他总穿着稀奇古怪的T恤，有点散漫，很贪玩，没有什么进取心。

一天，在咖啡馆里，他的两位朋友发现，犹太人之所以特别有成就，是因为在长期颠沛流离的岁月中发展出了独特的成功智慧。

为了验证这些智慧真的管用，他们决定赌一把——用犹太人的成功法则来改造杰洛米，让他这个享乐主义者在三年内取得管理博士学位，并拥有50万美元的资产。

杰洛米能在三年内实现这个最不可能的人生蜕变吗？

犹太人的成功法则真的能化平庸为杰出吗？

。

<<杰洛米的赌注>>

作者简介

艾朗·卡茨，他拥有世界第一的记忆能力。

500位的数字，他只要听过一次就能准确无误地背诵下来。

他在全球各地进行记忆力和智能开发的培训与咨询，客户包括新加坡政府、可口可乐公司、IBM、微软、摩托罗拉、甲骨文、朗讯、通用电气等。

全球约有250000人参加过他的培训课程。

1965年出生，小时候是个平庸的学生，后来因记忆力训练而彻底改变。

从希伯来大学政治系毕业后，他获得比利时政府奖学金，前往欧洲学院比利时布鲁日分校进修，取得管理学硕士学位。

<<杰洛米的赌注>>

书籍目录

- 1 咖啡馆里的聚会为什么大家都觉得犹太人很优秀？杰洛米是个有趣的犹太小子，他总穿着稀奇古怪的T恤，总是一副不着调的德行。
- 2 犹太人的神话犹太人仅占世界人口的0.25%，但有45%的诺贝尔获奖者是犹太人！杰洛米只对球员的转会费感兴趣，他想，犹太人优不优秀关我什么事？
- 3 创造性的想象，威力无比爱因斯坦16岁的时候，有一天他想：假如我以光的速度追逐一道光的话，会看到什么？以此为开端，相对论诞生了。杰洛米好不容易才混了个大学文凭。让他在三年内取得经营管理博士学位，存款达到50万美元，这个赌看似必输无疑。
- 4 脱离熟悉与安逸，让自己动起来颠沛流离的生活让犹太人时刻保持警觉，他们永远不会感到安逸。杰洛米做的是T恤的小生意，饿不死也发不了财，但他似乎很安于现状，离开熟悉的耶路撒冷真能改变他吗？
- 5 《塔木德》里的秘密《塔木德》是犹太人的圣典，但它对很多事情都没有提出最终答案。任何人都可以质疑《塔木德》中的“结论”杰洛米的手机响了，他找遍各个衣袋，终于在铃声停止时找到了手机。很奇怪，手机上没有显示号码，没想到这竟是杰洛米转变的开端。
- 6 成功源于模仿与改良无论何时，犹太人都能屈能伸，开放地思考问题。他们可以不去发明，但一定会充分利用并改良已有的事物，让它更好用。杰洛米的T恤目前只有他妈妈和几个朋友捧场，如何改良才要让你的产品热销？
- 7 成为拉比，成为商业明星拉比是犹太人对老师的尊称，学生通过观察拉比的一言一行获得教导和灵感。杰洛米终于找到了能给他灵感和干劲的人————维珍的创始人，理查德·布兰森，他要像布兰森那样营销自己的T恤。
- 8 信赖记忆，下定决心要记住犹太人通过口口相传记录着本民族的历史，他们必须相信自己记忆，并发展出集体记忆术。新学期马上就要开始了，杰洛米决定到神学院取经，探寻能让他获得好成绩的秘诀。
- 9 犹太圣典中的笔记法犹太经书《托拉》是用黑色墨水工整地写在白色羊皮纸上的。《塔木德》的文字则根据不同的分类被巧妙地排列。杰洛米用新学来的方法记经济学的笔记，理解力、记忆力果然倍增。
- 10 犹太人的智慧发源地在神学院里，学习《托拉》的学生们站着、坐着、来来往往走动，甚至互相大声争吵，真正的学习来自让血液沸腾、燃烧。神学院里的情景让杰洛米茅塞顿开，他要用记荷兰足球队球员名单的劲头记课程内容。
- 11 犹太人的高效学习秘诀犹太典籍告诉我们，读书场所应该是你的圣地————能带给你灵感的地方；烦恼不安时不要读书；身体不清洁时不要读书……杰洛米发现咖啡馆是最适合他的学习场所，还知道怎么能让不会看了半页书后就无聊得睡去。
- 12 杰洛米的记忆实验犹太人一直谨守着逾越节的传统，当手边没有《哈加达》的时候，该如何记住这些复杂的仪式呢？面对堆积如山的复习资料和论文，杰洛米只好试试犹太人传统的记忆法了。
- 13 数字与字母的记忆在《亚利耶之心》这本书中，亚利耶拉比建议我们先联想与数字1类似的图像。机灵的杰洛米把5联想成面粉，把9联想成孕妇。
- 14 人名与面孔的记忆所罗门王有上千名妻子，他是怎么记住妻子们的名字和面孔的呢？杰洛米顺利通过了期末考试，生意也越做越大，但苦于记不住商业伙伴的名字和面孔。这回，犹太民族的智慧又救了他。
- 15 胜利的赌注《塔木德》说：“因学习而拥有知识是幸运的。”

<<杰洛米的赌注>>

然而……我们绝对无法和弑王者一起共存。

”犹太人的成功法则让杰洛米在打赌中完胜，他不仅?业事业成功，还抱得美人归。

<<杰洛米的赌注>>

章节摘录

聪明犹太人的传说为什么犹太人会给人优秀民族的印象?这种说法究竟是真是假?一周之后,我们又在拉迪诺咖啡馆碰面。

虽然没有经过事前的磋商,不过聚会的目的已很明显。

不知为何,内心总是混杂着些许的不安,甚至还有些期待。

至少我自己是如此。

伊塔麦会不会真的把资料搜集齐全呢?还是,上周兴奋的情绪早已冷却了呢?杰洛米在咖啡馆的门口等我们。

他将折叠的报纸夹在腋下,身穿亮眼的原色T恤,T恤上印着一只猴子在丛林间飞跃着,猴子的脸是联合国前秘书长安南。

咖啡馆里没有其他客人。

店主人法比欧满脸笑容地迎接我们。

我们在惯用席“洞穴”中坐定。

十分钟后,身穿深藏青色高级西装,端正地系着黄色领带的伊塔麦也到了。

“喂,杰洛米,学一下人家的穿着打扮吧。”

“我眼睛盯着伊塔麦开口说道。”

“真的。”

你今天的打扮好有型哦,”杰洛米也看傻眼了,“我倒是很想在西装上面洒一些绿色和粉红色的圆点。

”

<<杰洛米的赌注>>

编辑推荐

<<杰洛米的赌注>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>