

<<成功是可以预定的>>

图书基本信息

<<成功是可以预定的>>

前言

飞机在跑道上震颤着，接着一跃而起冲向天际。

商务旅行结束后，你坐在回家的航班上，期待着与家人共度长长的周末。

此外，你还升级到了一等舱。

一群鸭子卧在草地上，眼睛直愣愣地盯着这个金属打造的巨鸟轰鸣而过。

你的黑莓手机：关机。

你的手提电脑：在舱顶行李箱中。

飞机升空时没有遇到气流。

你坐在座位上，身子往后靠了靠，等着乘务人员满脸笑容地给你带来饮品。

你感到有些吃惊：这些人的工作怎么会做得这么好？温文尔雅的机长帽子微微斜向一边，他大步走向驾驶舱，时间似乎有点晚了。

不过，他那稳重的步伐和略带诡秘的笑容让你充满信心，以至于你几乎注意不到飞行中偶尔的颠簸。

对讲机里响起了他那酷似罗伯特·米彻姆(Robert Mitchum)的嗓音，又是那一句令人宽慰的话：“女士们、先生们，这真是个适宜飞行的美丽夜晚。

”这是令人激动的回家的夜晚。

你看着窗外，地面快速向后退去。

此时已近黄昏，逐渐远去的景致和闪烁的灯光让你不禁有种逃离的感觉。

突然，飞机开始隆隆作响。

引擎的声音停止了，一片静寂。

最初几秒钟你茫然不解；人们面面相觑；乘务人员都定住了，你在他们的眼中看到了恐惧。

静寂转变为了震耳欲聋。

……本书中谈到的人物主要是我的朋友、同事、客户，另有三个事例涉及我的家人。

我之所以选择他们，是因为他们在系统准备上下的工夫很细致，且颇有技巧，同时他们也是我身边触手可及的榜样。

他们启迪着人们学会更好地做准备，而且他们也显示了系统准备不仅能带来信心和功效，同时也能让人们在职业生涯和个人生活中获得成就感。

<<成功是可以预定的>>

内容概要

《成功是可以预定的》作者是夏皮罗谈判研究的共同创始人罗恩·夏皮罗，他从事过很多职业，包括证券监理、律师以及体育代理人 and 教师。

通过对不同领域成功人士的接触与观察，罗恩注意到了“准备”对人们成功的影响，是否准备以及如何准备将会带来小到成功与失败，大到生与死两种截然不同的结果。

在《成功是可以预定的》一书中，作者总结了8项做准备时必须注意的准则：如何清晰界定目标、如何研究惯例、如何分析不同的选择，如何平衡当事各方的利益、如何制定战略性步骤，还有时间表如何起作用，以及如何打造一个完美的团队并发挥出每个人最大的优势等。

作者以从名不见经传的消防员到政界风云人物，不同领域、不同职业的成功人士为例，他们生动有趣的事迹，清晰传达了作者所要倡导的商业理念：聪明准备，才能先发制人，出奇制胜。

《成功是可以预定的》揭示了进入成功人士圈子的秘方，那就是“系统准备”这一原则：即井然有序地安排所有计划这一老式、循序渐进的方法。

不论你是准备做成一笔交易或发表演讲的企业高管，还是研究买家特质并细心记录其强弱项的摊贩；是还没坐在谈判桌前就对谈判事宜和对手了若指掌的国际贸易谈判专家，还是像古典音乐家一样练习的外科医生，这一方法都将适用。

只有学会了准备，才能确保你在应对下一次个人或职业挑战时不会功亏一篑。

<<成功是可以预定的>>

作者简介

罗恩·夏皮罗

夏皮罗谈判研究所 (Shapiro Negotiation Institute) 的共同创始人, 被《今日美国》杂志 (USA Today) 评为“最受尊敬的棒球代理人之一”, 并创纪录地五次跻身大联盟棒球名人堂 (Major League Baseball Hall of Famers)。

他被《SmartCEO》杂志誉为“二十位最受钦佩的领导人”之一, 《体育新闻》 (Sporting News) 也将其评为“体坛最有影响力的百位名人”之一。

罗恩还是《善意的力量》 (The Power of Nice) 和《威逼、暴君和不能忍受之人》 (Bullies, Tyrants and Impossible People) 的合作者。

格雷戈里·乔丹

作家。

他曾在《纽约时报》、《国会山庄报》 (The Hill) 和《危机》 (Crisis) 等杂志刊物上发表文章。

<<成功是可以预定的>>

书籍目录

引言成功是可以预定的第一部分 你是否敢于准备第1章 像没有明天一样去准备第2章 做更好的准备而非更多第二部分 系统准备的九大原则第3章 你的目标是什么第4章 借鉴已有的经验第5章 预测潜在的结果第6章 明确客户或对手的利益第7章 制定战略性步骤第8章 拥有一张时间表第9章 团队的力量第10章 事先演练第11章 适时调整第三部分 系统准备的意义第12章 真正的自信源于准备第13章 高效的催化剂第14章 准备，一个充满成就感的过程

<<成功是可以预定的>>

章节摘录

版权页:绝大多数人都记得童年时的这种经历。

不论是充满喜剧色彩,还是老生常谈,这种经历都会一直留在你的记忆中。

这与试图做成几百万美元的交易、发表隆重的演讲、进行谈判、面试及选择医生等都有类似之处。

“让我上场吧,教练”这一呼声成为美国文化不是没有原因的。

实际上,看见或听说一件事如何完成之后,哪怕只看见或听说过一次,就相信自己能做得更好,这正是美国人做事的风格,而且他们相信自己立即就能做得更好。

每当听约翰·弗格迪1985年的歌曲《中场》时,我都不禁会笑自己仍然有作为替补队员的孩子所怀揣的那份期待。

这首歌的歌曲旋律优美,生动地展现了我们重任在身时依然拥有的年轻人的热情。

在20世纪80年代中期明尼苏达州双城队一路欢歌逐渐崛起时,《中场》成为我的客户和朋友科比·帕克特最喜爱的歌曲。

科比有着少年棒球联赛队员的那股热情,他让你感觉到即使是一个球迷也能做到他那样。

但是我要告诉你:科比·帕克特一直在不断地练习,好像自己就是为此而生似的。

他和卡尔·瑞普金两人像偏执狂一样不懈地练习。

我敢肯定,他俩无论谁在每次说“让我上场吧,教练”时,都百分之百地确定,自己已经为上场击球和守球可能出现的一切情况做好了充分准备。

这两个人都将儿时对比赛的那份热情转化为了不懈的准备和努力。

在汗水和灵感的天平上,卡尔和科比将一半的时间用于准备,一半的时间用于上场竞技角逐。

他们在练习时会系统地做好准备,并为此付出了许多汗水,所以其场上的风采才能给予我们无限的鼓舞和震撼。

由于许多原因,善于准备的大师们已经不再受到追捧。

竞技者往往因最终获得的成绩而为人们所羡慕,但他们所做的系统准备却不一定为人们所学习和效仿。

安然事件显然就是这种快节奏文化的产物。

我们生活的这个时代也许是历史上最关注结果的时代。

收益和成绩,不论是真是假,都已不再必然源自彻底充分的准备。

从本质上来说,我是一名道德家,我仍然认为,长期的成功源自有效的准备工作。

你可以试着绕过准备,寻找捷径,或想些聪明的点子。

但是这样的话,通常情况下,你很快会就会屈从于捷径文化。

家里宠爱我的长辈们以前总是跟我说,我将来会成为美国总统。

绝大多数人也许都被这么宠过。

高中和大学时我都担任过学生会的主席,于是我开始相信那个不断会听到的家族谎言,并且迫不及待地想赶紧到35岁这个够格的年龄。

让我上场吧,教练,我能成为总统。

你脑海里满是成功者的形象。

尤其在技术爆发的20世纪90年代后期和房地产热炒的这十年里,人们从未像现在这样迅速地成为百万富翁。

所以,许多人想要不经努力,直接名利双收,这是可以理解的。

多亏了一位智者,我才变得不那么偏激了。

在法学院毕业后,我的叔叔婶婶们开始向我寻求税收方面的建议,我会基于自己所学的知识答复他们。

但是,罗比·戈德曼(Robby Goldman),也就是我为其工作的一名律师,告诉我:“除非是你自己的知识和经验之谈,否则不要随意给人建议。

”罗比使我学会了先思考和探求,然后再说话。

他甚至说过,即使有他的教导也是不够的,还需要我自己实践。

<<成功是可以预定的>>

善于做准备的大师们总是会不断地走进你的生活。

我创立夏皮罗谈判研究所时50多岁，马克·詹克斯基当时30多岁。

我意识到马克的才能和他那一代人所具有的优势，于是就将他视为我的老师。

他让我懂得了技术可以使企业更高效更组织有方。

我们总是趋于认为老师应该是长辈，通常情况的确是这样。

但我意识到，你可以采取开放的姿态，任何年龄段的人都可以成为老师，他们具备你没有的经历，这就是成为老师的决定因素。

在准备方面，我最了不起的老师要数我的父亲了。

他是俄罗斯移民，只有小学教育水平，但却具备制胜的经商技巧。

他拥有一家管道设备供应厂。

后来我长大了，可以帮着父亲做事了，我以为凭着聪明的头脑和新计算器，就能和父亲一道坐在办公室里。

但他却让我到库房管理库存、负责水管和配件的运送。

在燥热的夏天，我装卸了一卡车又一卡车的货物。

他对我说：“要干好这行，你必须对每个细节都烂熟于心。

”我怨恨他，就像很多人一样，对刻意磨炼自己的父亲或第一任老板毫无疑问都会心生怨恨。

有很长一段时间，我对此耿耿于怀。

后来有一天，我终于懂得了父亲的心思。

他不想让我莽莽撞撞就开始工作，他想迫使我做好准备。

<<成功是可以预定的>>

编辑推荐

<<成功是可以预定的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>