

<<美国庭审宝典>>

图书基本信息

书名：<<美国庭审宝典>>

13位ISBN编号：9787300162744

10位ISBN编号：7300162746

出版时间：2012-10

出版时间：中国人民大学出版社

作者：詹姆斯·W·麦克尔哈尼

页数：477

字数：787000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<美国庭审宝典>>

内容概要

詹姆斯·W·麦克尔哈尼所著的《美国庭审宝典（第4版）》包括90章内容，比第三版多了近三分之一的篇幅。

本书既不是陈词滥调或艰涩难懂之作，也绝对不是一本可以放在茶几上的消遣读物。

第四版的出版，旨在为出庭辩护教学这一伟大、持久的事业作出贡献。

<<美国庭审宝典>>

作者简介

吴宏耀，河南省禹州市人。

法学博士，2003年于中国政法大学破格晋升副教授。

2004年获霍英东教育基金会第九届高等院校青年教师奖（研究类）二等奖。

2008年耶鲁大学法学院中国法学研究中心访问学者。

迄今，已出版著作有：《美国联邦宪法第四修正案（一、二、三卷）》（主编）、《美国刑事诉讼法精解》（独译著）、《诉讼认识论纲》（独著）、《比较法视野中的证据制度》（译著）、《诉讼证明原理》（合著）、《刑事审前程序研究》（合著）等，并在《法学研究》、《中国法学》、《政法论坛》、《法学》等刊物发表学术论文四十余篇。

现为中国政法大学诉讼法学研究院专职研究人员，兼任《中国诉讼法判解》执行主编、《诉讼法学研究》编辑并负责“诉讼法学文库”等系列丛书的编辑工作。

童友美 安徽省芜湖人，中国政法人学诉讼法学研究生。

詹姆斯·W·麦克尔哈尼(James

W·McElhane)凯斯西储大学法学院教授并荣获贝克与霍斯泰特勒突出贡献荣誉(the Baker and Hostetler Distinguished Scholar in Trial Practice at Case Western

Reserve University School of Law)，兼任南得克萨斯大学法学院约瑟夫·c·哈奇森教席教授(the Joseph C·Hutcheson Distinguished Lecturer in Trial Advocacy at South Texas

CoHege of Law) 1960年毕业于杜克大学，1962年于杜克大学法学院获LLB学位。

金华

湖南常德人。

2011年获法学博士(中国人民大学法学院)，2006年获法学硕士(武汉大学法学院)，2000年获文学学士(武汉大学英文系)，现为伦敦大学LLB

Candidate(International Program)。

目前任教于湘潭大学法学院。

<<美国庭审宝典>>

书籍目录

第 I 编 为赢取诉讼而筹划

第1章 成功律师的必备素质 .

第2章 选择正确的攻击点

第3章 案件理论

第4章 真正的法律

第5章 不公正感

第6章 具有说服力的组织方式

第7章 判断的焦点

第8章 损害赔偿导读

第9章 佩里·梅森陷阱

第 II 编 庭前准备

第10章 庭前准备之策划

第11章 强有力的答辩

第12章 非正式调查

第13章 有关附誓陈述的基本技巧

第14章 好的证人

第15章 证人演练

第16章 演练证人带来的麻烦

第17章 不要教猪唱歌

第18章 庭审笔记

第19章 最后的准备工作

第 III 编 出庭辩护开始

第20章 律师的可信性

第21章 将委托人个性化

第22章 关于陪审团遴选的理论

第23章 开庭陈述的目标

第24章 故事法

第25章 快照

第 IV 编 证据

第26章 重要思想

第27章 证明关联性

第28章 开门规则

第29章 让证据进入法庭

第30章 换种方式让证据可采

第31章 品格证据和弹劾

第32章 品格证据与行为

第33章 传闻证据规则概要

第34章 传闻证据规则的克利夫兰例外

第35章 业务记录

第36章 主观心理状态

第37章 运用庭前附誓陈述的九种方式

第38章 被忽视的证据规则

第 V 编 可采性事实基础与异议

第39章 做记录

第40章 提出实物证据的步骤

<<美国庭审宝典>>

- 第41章 可采性事实基础
- 第42章 确立可采性事实基础的习惯
- 第43章 有效的异议
- 第44章 庭前的陷阱
- 第 编 直接询问
- 第45章 乏味的直接询问和预先录制的直接询问
- 第46章 询问的语言
- 第47章 直接询问的问题
- 第48章 简单的直接询问
- 第49章 提示的艺术
- 第 编 交叉询问
- 第50章 交叉询问的种类
- 第51章 交叉询问的真正目的
- 第52章 闪烁其词的证人
- 第53章 证人记不起来了
- 第54章 有所成效
- 第55章 利用疏漏弹劾证人
- 第 编 专家证人
- 第56章 专家证人的法律
- 第57章 解决专家混乱
- 第58章 引导专家证人
- 第59章 学术文献
- 第60章 交叉询问证人的九个方法
- 第 编 策略与技巧
- 第61章 立论角度
- 第62章 建立联系
- 第63章 先发制人
- 第64章 不利证人
- 第65章 被告人以证人身份作证
- 第66章 一些手段
- 第67章 法律陷阱
- 第68章 陷于一个陷阱
- 第69章 对付阴谋诡计
- 第70章 黑板
- 第71章 高科技审判
- 第 X 编 说服的语言
- 第72章 语言晦涩
- 第73章 恰当的措辞
- 第74章 储备性词语
- 第75章 冲击力(Impact)
- 第76章 打破魔法咒语
- 第77章 要给人留下印象(Making Memories)
- 第 编 总结陈词
- 第78章 总结陈词的法律规则
- 第79章 总结陈词中的类比
- 第80章 对付不实陈述
- 第81章 损害赔偿与责任承担

<<美国庭审宝典>>

第82章 失利的论辩

第83章 最后五点

第 编 出庭辩护实践

第84章 与“狗”打交道：摆脱失利案

第85章 始终让委托人满意

第86章 动议：与法官的对话

第87章 与法官作对

第88章 与法官共事

第89章 协商：海象因素

第90章 也许是时候该离开了

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>