

<<如何与老外有效交流5>>

图书基本信息

书名：<<如何与老外有效交流5>>

13位ISBN编号：9787301088944

10位ISBN编号：7301088949

出版时间：2006-12

出版地点：北京大学

作者：舒勒

页数：219

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<如何与老外有效交流5>>

内容概要

跨文化交流的五大定律，跨文化交流的十个原则，“一对一”英语交流的程序，使用“we”而不是“you”，如何有效地与国外公司做生意……本书为《如何与老外有效交流》的第5册，结合具体案例，思考与练习题，教读者实战经验，可供做外贸生意的人员、英语感兴趣的读者或相关人员阅读。

<<如何与老外有效交流5>>

书籍目录

第一单元 一对一交流的实战例子第一章 总复习跨文化交流的五大定律1.英语痛苦定律(English Sucks!)2.钻石定律(Diamond Rule)3.赞扬、建议和批评定律4.一阵出局法则5.自我评估定律跨文化交流的十个原则1.勇于尝试的原则2.自我宣传(POP)的原则3.礼貌的原则4.说话简明易懂的原则(Kiss原则)5.开门见山的原则6.创新的原则7.双向交流的原则8.诚实信用的原则9.积极(正面)思考的原则10.换位思考的原则“一对一”英语交流的程序我思故我在1.为什么要自我评估?2.如何自我评估?3.自我评估的结果思考与练习第二章 很高兴认识你对话原文注释与讲解1.在机场的班车上2.在飞机上,两个人坐在了一起3.这时两个人的交谈被乘务员打断我思故我在1.别人如何衡量你我?2.闲聊的作用思考与练习第三章 让我们谈谈生意吧对话原文注释与讲解我思故我在1.你使它发生!2.学会主动提供话题3.面对面的交流思考与练习第四章 你真的行吗?对话原文注释与讲解我思故我在思考与练习第五章 请向我们证明对话原文注释与讲解我思故我在1.使用we而不是you2.被拒绝得越多,离成功也越近3.学会过简单、安静的生活思考与练习第六章 祝合作愉快对话原文注释与讲解我思故我在1.得到国外生意的方法和途径2.如何有效地与国外公司做生意思考与练习第二单元 一对多交流的实战例子第七章 基本技能介绍一对多交流基本技能介绍1.运用什么技巧?2.和陌生人交流是好事3.眼睛是心灵的窗口4.插话与打断对方5.学会面对公众讲话一对多交流实战的举例1.承接话题2.多人同时交流打断的例子我思故我在思考与练习第八章 使交流顺畅对话原文注释与讲解1.小组交流概念及事例中的各个角色介绍2.以下例子具体向读者展示我思故我在1.是否该问对方的职业?2.老外看老外:在华老外也分三六九等3.模仿的技巧4.赛鼠理论思考与练习第九章 礼貌地辩论对话原文注释与讲解我思故我在思考与练习第十章 啊,话语权对话原文注释与讲解我思故我在1.据理力争2.嘶叫的驴3.话语权思考与练习第十一章 教大家几个绝招学好英语的绝招之一中国人最容易出现的错误发音1.L与w2.V与W的区别3.The, this, that, those, these4.L与R说话的艺术1.案例练习2.参考答案练练你的舌头1.据说是世界上最难的英语绕口令2.笔者Linda最喜欢的绕口令之一3.笔者Linda最喜欢的绕口令之二4.北英最著名的绕口令之一,几乎人人都知道5.其他的我思故我在思考与练习第三单元 大结局第十二章 为什么是英语?是否有必要使用外语?为什么是英语?1.平民的语言2.开放的语言3.英语是商业语言我思故我在交流的技能不是唯一的我思故我在思考与练习结束语

<<如何与老外有效交流5>>

编辑推荐

跨文化交流的五大定律，跨文化交流的十个原则，“一对一”英语交流的程序，使用“we”而不是“you”，如何有效地与国外公司做生意……本书为《如何与老外有效交流》的第5册，结合具体案例，思考与练习题，教读者实战经验，可供做外贸生意的人员、英语感兴趣的读者或相关人员阅读。

<<如何与老外有效交流5>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>