

<<创新经营>>

图书基本信息

书名 : <<创新经营>>

13位ISBN编号 : 9787301105412

10位ISBN编号 : 730110541X

出版时间 : 2006-5

出版时间 : 北京大学出版社

作者 : 杨克明

页数 : 172

版权说明 : 本站所提供之下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问 : <http://www.tushu007.com>

<<创新经营>>

内容概要

《创新经营：海尔人单合一经营模式》是中国第一本探讨SBU经营模式的著作。SBU经营作为一种倡导员工自我经营的领先的经营理念和经营方法，一方面赋予每个人一片独立创新的天地，可以最大限度地激发员工的潜能、创造性和积极性，实现了员工创新空间和自我价值实现的最大化，是一种真正的本能管理模式；另一方面，每个人都是一个市场，每个人又直接面对一个市场，每个人的报酬与他的市场订单直接挂钩，按效分配，体现了市场经济时代分配的公平性。

SBU经营的本质是将创新精神作为基因植入员工的体内，在这个基础上创造更有竞争力的订单。作者结合海尔、上海等企业的实践，经过多年的研究，创造性地提出SBU经营的相关概念、模型，对SBU经营法则、经营平台的搭建、经营流程、经营要点以及经营的工具——市场链等都做了详尽的阐述。

<<创新经营>>

作者简介

杨克明博士，著名企业文化咨询师，OEC管理模式推广专家，PTT国际职业培训师，世界企业文化研究院研究员，中国国际经济科技法律人才学会理事。

曾任海尔集团高级经理。

主要研究领域为企业文化、OEC管理、人力资源管理、SBU经营、市场链与业务流程再造等。

现为数十家企业高级管理顾问。

其他经典课程和著作有：《海尔兵法》《OEC管理》《企业文化如何落地》《海尔成功之路》《中国式执行》《诸子百家中的管理智慧》……

<<创新经营>>

书籍目录

推荐序
自序
第一章 上君尽人之智——SBU经营概念阐述
1 SBU概念阐述
2 SBU经营四要素模型
3 SBU经营的效果
第二章 道法自然——SBU经营的六大法则
1 在经营方法上——创新为王
2 在经营流程上——人单合—
3 在经营方向上——共同愿景
4 在经营对象上——用户为师
5 在经营主体上——自主管理
6 在经营收益上——自负盈亏
第三章 积水成渊，蛟龙生焉——SBU经营的平台搭建
1 组织结构平台——扁平化
2 文化平台——实现两个最大化
3 管理平台——人人都要OEC
4 学习平台——建设学习型组织
5 用人平台——赛马不相马
6 激励平台——公平、公正、公开
7 信息化平台——计算机取数
第四章 慎思之，明辨之，笃行之——SBU经营五步曲
1 选标杆——下棋找高手
2 做预算——先画靶子再打枪
3 抢资源——借个“王妃”用用
4 创订单——订单是天
5 算收入——彻底的成果主义
第五章 举一纲而万目张——SBU经营的要点
1 SBU经营要变上下级关系为市场关系
2 SBU要经营，不要奖罚
3 SBU经营必须是自上而下
4 SBU做到终端才能创造价值
5 SBU经营的基因是创业和创新
6 SBU高增值的前提是自以为非
7 SBU经营要有主体、主线、主旨
8 SBU要有目标、有思路、有资源、有绩效
9 SBU经营效果取决于心态
第六章 欲善其事，先利其器——SBU经营的工具：市场链
1 市场链的定义
2 市场链的发展
3 市场链实施流程
第七章 练为战，不为看——SBU经营案例
1 海尔发货经理SBU经营案例
2 海尔采购经理SBU经营案例
后记
咨询师的角色
参考资料

<<创新经营>>

编辑推荐

提示海尔创新经营模式的开山之作，订单就是市场，每一个员工都要和市场结合在一起！

海尔为什么会跻身于世界品牌500强之列？

因为它实施了SBU，激发了员工的活力！

人单合一的实质就是SBU经营。

SBU (Strategical Business Unit) 即战略事业单元。

SBU经营意味着每个人都要和市场结合在一起，每个人都是自己工位的老板，每个人都是经营者，每个人都是创新的主体。

SBU把创新的精神植入每个员工的头脑中。

<<创新经营>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>