第一图书网, tushu007.com

<<你拿什么吸引我>>

图书基本信息

书名：<<你拿什么吸引我>>

13位ISBN编号：9787301128183

10位ISBN编号：7301128185

出版时间：2007-11

出版时间：北京大学出版社

作者：卢爱芳 雷中辉 等

页数：285

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

最易赚钱和最难赚钱的市场“要么接受采访，要么写序。
”面对《你拿什么吸引我》一书作者卢爱芳不可拒绝的“邀请”，我选择了后者。
我向来不太喜欢媒体将风险投资人当做明星一样追捧，不过卢爱芳一再强调，这本书不是为VC们树碑立传，而是为创业者而写，因为这个喧嚣的市场误区太多。
《21世纪经济报道》这种媒体的使命感、责任感令我感动，我就勉为其难了。
风险投资(Venture Capital，简称VC)是指用非公众资本市场筹措的资金来投资创业型早期公司的基金，又称创投基金。
VC在中国火起来也就是近两三年的事。

内容概要

如果你身无分文，只有一个好的点子，你能找到合适的投资人帮你美梦成真吗?如果你已经做出了产品，准备开拓市场，你能准确找到帮你搭建平台的投资商吗?愿意投资3000万的风投商一定好于那个只肯给2000万的吗?作为创始人，你想过让出CEO的位置吗?在充满机会、财富、风险和挑战的资本市场，什么使得你与众不同，令风险投资人一见倾心？ 风投商，增值资本；创业者，追求梦想。
风投商和创业者的相遇，是现实与理想的激烈交锋，也是现实和理想的完美结合。
市场每时每刻都书写着由这两种人共同创造的财富故事，也偷偷抹去更多昙花一现的名字。
　如果说一个成功男人的背后总有一位伟大的女性，那么一个成功创业企业的身边往往少不了一个甚至几个优秀风投商的身影。
从惊动纳斯达克的百度到制造首富神话的盛大，从开辟风投新蓝海的传统企业如家到重新炒热B2C概念的红孩子……赚个盆满钵满之余，半岛基金、Integrity Partners、德丰杰、IDG、软银亚洲、北极光……这些风投的名字注定要与伟大的企业连在一起。
　二十二位资深风投人袒露心声，分环节详细解析风投全程。
如同专家贴身咨询，教你应对融资每个阶段。
商场如战场，“ 用兵之道，攻心为上 ”，想要在资本市场中吸引优质投资，就必须研究风投商偏好。
借助本书，你也可以洞察风投人心理。
　本书适合创业者、风险投资者、对创业或风投行业感兴趣的普通读者阅读。

作者简介

卢爱芳，资深传媒人，先后服务于《南方都市报》、《证券时报》，2001年加入《21世纪经济报道》至今，现任该报IT版主任，负责IT、网络两个周刊。

<<你拿什么吸引我>>

书籍目录

推荐序一 最易赚钱和最难赚钱的市场推荐序二 创新才能长治久安自序　你追钱，还是钱追你第一部分　VC箴言　1 德丰杰全球创始人兼董事长Tim DraDer　投资令我吃惊的公司　2 IDG全球董事长麦戈文　到中国内地去　3 思科全球投资并购总监Hilt0n Romansky　希望中国也被COPY　4 凯鹏华盈执行合伙人周志雄　你需要的不仅是钱第二部分　VC规则　天使投资　1 北极光创投合伙人邓锋　要别人跳火坑，你自己先跳　2 奇虎董事长、天使投资人周鸿祎　你烧青春，我烧钱　如何选择项目　1 IDG中国董事长熊晓鸽　VC无法预测风险　2 软银亚洲赛富基金合伙人羊东　不要“包装”公司　3 戈壁基金合伙人徐晨　简单的就是最好的　评估定价　1 美中经合董事总经理张颖　投资是艺术，不是精算　2 寰慧投资管理合伙人符绩勋　VC不拣最便宜的项目　尽职调查　1 蓝山中国资本创始合伙人唐越　团队调查放在第一位　2 德丰杰龙脉执行董事陆景锴　要智慧型而非智商型的创业者　帮助创业者成长　1 BlueRun中国合伙人陈维广　成长需要哪些东西　2 今日资本创始人、总裁徐新　把你的身家放进来　二次融资　1 DCM中国合伙人林欣禾　三个VC就够了　2 集富亚洲董事、北京首席代表周政宁　好VC只要一两个　退出　1 德州太平洋集团全球合伙人王航　不要坐等IPO　2 凯雷投资集团亚洲增长基金董事总经理何欣　分众、聚众的完美合并　3 蓝山中国资本创始合伙人唐越　逼宫战略投资者　寻找中介机构　1 华兴资本CEO包凡　把握投资平衡点　2 清科集团CEO倪正东　不帮企业浓妆艳抹　3 金杜律师事务所合伙人王德全　融资中的法律陷阱第三部分　VC实战　1 分众传媒　当液晶屏遇上软银中国　2 百度　中国网络第一股　3 阿里巴巴　中国最大B2B的融资马拉松　4 陈天桥　首富是怎样炼成的　5 如家　VC回报60倍　6 红孩子　四个月与半小时的融资故事　7 ITAT　发现服装业的国美　8 迅雷　被Google相中的“穷小子”　9 古永锵　先融资后创业　10 尚德　VC魔法下的变身游戏附录　创业投资基金名录

章节摘录

插图：

媒体关注与评论

奉献给创业者的一次融资启蒙，代表草根与资本的一次平等对话，本书是21报系在推动中国自主创新方面所做的一次有益尝试。
——21报系发行人　沈颢　你会拒绝触手可及的投资吗?对于缺钱的企业来说，这是个难题。阿里巴巴曾经拒绝过三十多家投资商，因为我并不看重钱，我看重钱背后的价值。
这本书恰恰告诉我们，什么才是比钱更重要的。
——阿里巴巴创始人、董事长　马云　许多年前，我也曾经历融资的痛苦，读完此书颇为感慨。
本书揭开了风险投资的神秘面纱。
真实透彻地展现了资本及其操纵者的运作手法和价值取向。
寻找风险投资的过程，应该是创业者对自身及VC价值的深度挖掘和理性修正，而非简单的取悦，这是此书揭示的最大价值。
——网易创始人、首席执行官　丁磊　《你拿什么吸引我》全面描述了资本，尤其是风险资本的力量，在一项技术、一个Idea、一个初创项目和公司上，风险资本如何将它们变为现实，并被人们接受和应用。
《你拿什么吸引我》透过些许点滴，让读者一窥中国风险资本的发展史。
——Google全球副总裁、中国区总裁　李开复　风险投资的活跃程度与一个国家或地区的创新能力休戚相关。
它在中国市场的风起云涌代表着本土商业智慧正在赢得全球资本市场的尊重和认可。
《你拿什么吸引我》是中国的创业者们成为真正创业家和企业家的实践指南，它对风险投资战略和中国创新实践的描述引人入胜，颇具指导意义。
——思科系统（中国）网络技术有限公司总裁　林正刚　VC为社会创造了一批阳光富翁，给中国企业带来更透明的公司治理机制。
对投资人和创业者来说，最重要的是选择有相同价值观和理念的伙伴，这比公司的估值和上市都重要得多。
从这本书里，你会读到这些有价值的东西。
——汉庭酒店连锁董事长、CEO　季琦

编辑推荐

阿里巴巴创始人马云、网易CEO丁磊、Google全球副总裁李开复隆重推荐！
二十二位顶级风投商的真诚剖析，一部创业者融资的实用指南！
奉献给创业者的一次融资启蒙，代表草根与资本的一次平等对话，本书是21报系在推动中国自主创新方面所做的一次有益尝试。
——21报系发行人　沈颢你会拒绝触手可及的投资吗？
对于缺钱的企业来说，这是个难题。
阿里巴巴曾经拒绝过三十多家投资商，因为我并不看重钱，我看重钱背后的价值。
这本书恰恰告诉我们，什么才是比钱更重要的。
——阿里巴巴创始人、董事长　马云VC为社会创造了一批阳光富翁，给中国企业带来更透明的公司治理机制。
对投资人和创业者来说，最重要的是选择有相同价值观和理念的伙伴，这比公司的估值和上市都重要得多。
从这本书里，你会读到这些有价值的东西。
——汉庭酒店连锁董事长、CEO　季琦《你拿什么吸引我:创业者必知的风投规则》适合创业者、风险投资者、对创业或风投行业感兴趣的普通读者阅读。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com