

<<新编国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<新编国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787301184103

10位ISBN编号：7301184107

出版时间：2011-2

出版时间：北京大学出版社

作者：李敏 编

页数：307

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<新编国际贸易实务>>

前言

导入 第一篇 贸易准备 任务一 分析对外贸易形势 第一节 分析国际贸易面临的风险 第二节 准确进行国际贸易分类 第三节 选择国际贸易统计指标 第四节 收集对外贸易统计资料 任务二 熟悉对外贸易政策与措施 第一节 熟悉对外贸易政策类型 第二节 分析对外贸易商品政策 第三节 分析对外贸易国别政策 第四节 熟悉其他对外贸易管制制度 任务三 公司的设立登记 第一节 办理工商注册登记 第二节 办理进出口经营者备案登记 第三节 办理进出口相关备案登记 任务四 获取业务信息 第一节 进行国际市场调研 第二节 广告宣传 第三节 选择交易对象 第四节 资信调研 第二篇 制定合同条款 任务五 了解合同的格式与形式 第一节 选择合同的形式 第二节 确定合同的内容与格式 第三节 草拟合同样本 任务六 制定合同品名、品质、数量、包装条款 第一节 制定品名条款 第二节 制定品质条款 第三节 制定数量条款 第四节 制定包装条款 任务七 制定合同价格条款 第一节 确定单位价格金额、计价货币与计量单位 第二节 选择贸易术语 第三节 确定作价方法 第四节 调整报价 任务八 制定合同运输条款 第一节 选择运输方式 第二节 确定装运条件 第三节 明确运输单据 任务九 制定合同保险条款 第一节 确定承保范围 第二节 确定保险险别 第三节 确定保险金额与保险单据 任务十 制定合同支付条款 第一节 选择支付工具 第二节 选择支付方式——汇付 第三节 选择支付方式——托收 第四节 选择支付方式——信用证 任务十一 制定合同检验、索赔与不可抗力条款 第一节 制定检验条款 第二节 制定索赔条款 第三节 制定不可抗力条款 第四节 制定仲裁条款 第三篇 交易磋商与签约 任务十二 询盘与发盘 第一节 询盘 第二节 出口价格核算 第三节 发盘 任务十三 还盘、接受与签约 第一节 进口价格核算 第二节 还盘 第三节 接受 第四节 签订合同 第四篇 履行合同 任务十四 出口合同的履行 第一节 信用证方式下的实务流程 第二节 其他方式下的实务流程 任务十五 进口合同的履行 第一节 信用证方式下的进口实务流程 第二节 其他方式下进口实务流程 参考文献

<<新编国际贸易实务>>

内容概要

《21世纪全国高职高专国际贸易类规划教材：新编国际贸易实务》以一个大学毕业生开设外贸公司为主线，详细介绍了如何在贸易准备、制定合同条款、交易磋商与签约、履行合同四大任务下分析外贸形式、熟悉外贸政策与措施、公司设立登记、获取业务信息、制定合同样本、交易磋商、签约和履行进出口合同等业务的操作。

每个业务流程下都精心导入了案例，列出任务要求、任务流程、知识要点和技能要求，通过任务指导，在任务结尾处设计了课堂训练和实训操作，使学习者明确“做什么，怎么做”，掌握国际贸易业务所需的技能。

《21世纪全国高职高专国际贸易类规划教材：新编国际贸易实务》既可作为高职院校国际贸易实务操作教程，也可作为外贸行业培训教材，以及相关专业学生或外贸从业人员的参考资料。

<<新编国际贸易实务>>

书籍目录

导入 第一篇 贸易准备 任务一 分析对外贸易形势 第一节 分析国际贸易面临的风险 第二节 准确进行国际贸易分类 第三节 选择国际贸易统计指标 第四节 收集对外贸易统计资料 任务二 熟悉对外贸易政策与措施 第一节 熟悉对外贸易政策类型 第二节 分析对外贸易商品政策 第三节 分析对外贸易国别政策 第四节 熟悉其他对外贸易管制制度 任务三 公司的设立登记 第一节 办理工商注册登记 第二节 办理进出口经营者备案登记 第三节 办理进出口相关备案登记 任务四 获取业务信息 第一节 进行国际市场调研 第二节 广告宣传 第三节 选择交易对象 第四节 资信调研 第二篇 制定合同条款 任务五 了解合同的格式与形式 第一节 选择合同的形式 第二节 确定合同的内容与格式 第三节 草拟合同样本 任务六 制定合同品名、品质、数量、包装条款 第一节 制定品名条款 第二节 制定品质条款 第三节 制定数量条款 第四节 制定包装条款 任务七 制定合同价格条款 第一节 确定单位价格金额、计价货币与计量单位 第二节 选择贸易术语 第三节 确定作价方法 第四节 调整报价 任务八 制定合同运输条款 第一节 选择运输方式 第二节 确定装运条件 第三节 明确运输单据 任务九 制定合同保险条款 第一节 确定承保范围 第二节 确定保险险别 第三节 确定保险金额与保险单据 任务十 制定合同支付条款 第一节 选择支付工具 第二节 选择支付方式——汇付 第三节 选择支付方式——托收 第四节 选择支付方式——信用证 任务十一 制定合同检验、索赔与不可抗力条款 第一节 制定检验条款 第二节 制定索赔条款 第三节 制定不可抗力条款 第四节 制定仲裁条款 第三篇 交易磋商与签约 任务十二 询盘与发盘 第一节 询盘 第二节 出口价格核算 第三节 发盘 任务十三 还盘、接受与签约 第一节 进口价格核算 第二节 还盘 第三节 接受 第四节 签订合同 第四篇 履行合同 任务十四 出口合同的履行 第一节 信用证方式下的实务流程 第二节 其他方式下的实务流程 任务十五 进口合同的履行 第一节 信用证方式下的进口实务流程 第二节 其他方式下进口实务流程 参考文献

<<新编国际贸易实务>>

媒体关注与评论

《21世纪全国高职高专国际贸易类规划教材：新编国际贸易实务》以一个大学毕业生开设外贸公司为主线，详细介绍了如何在贸易准备、制定合同条款、交易磋商与签约、履行合同四大任务下分析外贸形式、熟悉外贸政策与措施、公司设立登记、获取业务信息、制定合同样本、交易磋商、签约和履行进出口合同等业务的操作。

每个业务流程下都精心导入了案例，列出任务要求、任务流程、知识要点和技能要求，通过任务指导，在任务结尾处设计了课堂训练和实训操作，使学习者明确“做什么，怎么做”，掌握国际贸易业务所需的技能。

《21世纪全国高职高专国际贸易类规划教材：新编国际贸易实务》既可作为高职院校国际贸易实务操作教程，也可作为外贸行业培训教材，以及相关专业学生或外贸从业人员的参考资料。

<<新编国际贸易实务>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>