

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787301193938

10位ISBN编号：7301193939

出版时间：2011-8

出版时间：北京大学出版社

作者：李湘滇，刘亚玲 主编

页数：280

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国际贸易实务>>

内容概要

《国际贸易实务》根据外贸业务的典型工作进行编写，内容主要分为出口贸易和进口贸易两篇，其中以出口贸易为主。

出口贸易又分为4个流程，分别是出口前的准备工作、初步拟定交易条件、交易磋商与订立合同、出口合同的履行，各个流程下又分为若干个任务；进口贸易包含1个流程，流程下分为7个任务。

其中流程二，旨在介绍外贸操作的基本知识、基本术语，是《国际贸易实务》的核心内容。

《国际贸易实务》每一流程的任务下均包括任务目标、任务背景、任务思考、任务详解、任务实施栏目，并穿插了案例分析、案例讨论、知识库、小思考等环节，以满足教学的需要。

《国际贸易实务》可作为高职高专国际贸易、市场营销、工商管理及相关专业的教材，也可作为相关企业管理人员和企业营销人员的参考资料。

<<国际贸易实务>>

书籍目录

上篇

出口贸易

流程一 出口前的准备工作

任务一 了解我国外贸政策及国际惯例

任务二 了解我国外贸行业相关知识

任务三 了解出口贸易的基本程序

任务四 熟悉开发客户和落实货源的途径

流程二 初步拟定交易条件

任务一 熟悉合同格式和内容

任务二 拟定商品的品名和品质条款

任务三 拟定商品的数量条款

任务四 拟定商品的包装条款

任务五 比较不同的贸易术语

任务六 拟定货物的运输条款

任务七 拟定货物的保险条款

任务八 估算出口商品价格

任务九 比较不同的货款支付方式

任务十 订立争议处理条款

流程三 交易磋商与订立合同

任务一 建立业务关系

任务二 交易磋商

任务三 订立合同

流程四 出口合同的履行

任务一 审核信用证

任务二 备货与报检

任务三 办理出口手续

任务四 审单结汇

任务五 出口核销与退税

任务六 索赔与理赔工作

下篇 进口贸易

流程五 进口合同的履行

任务一 了解进口贸易流程

任务二 开立进口信用证

任务三 进口租船订舱

任务四 进口货运保险

任务五 审单付款

任务六 进口报验与报关

任务七 进口索赔

参考文献

<<国际贸易实务>>

编辑推荐

《国际贸易实务》特点：能力本位。

以学生为主体，让学生看了就能会，学了就能用；以教师为主导，授人以渔；以项目为载体，将技能与知识充分结合。

内容创新。

内容选取机动、灵活，适当融入新技术、新规范、新理念；既体现自我教改成果，又吸收他人先进经验；保持一定前瞻性，又避免盲目超前。

精编案例。

案例短小精悍，能佐证知识内容；案例内容新颖，表达当前信息；案例以国内中小企业典型事实为主，适合高职学生阅读。

巧设实训。

实训环节真实可行，实训任务明确，实训目标清晰，实训内容详细，实训考核全面，切实提高能力。

注重立体化。

既强调教材内在的立体化，从方便学生学习的角度考虑，搭建易学易教的优质的纸质平台，又强调教材外在的立体化，以立体化精品教材为构建目标，网上提供完备的教学资源。

以真实外贸业务为主线，展现业务背景，详解业务流程，提升职业技能，基于业务流程导向的“识·学·做”一体化教学模式。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>