

<<ERP制胜>>

图书基本信息

书名：<<ERP制胜>>

13位ISBN编号：9787302116769

10位ISBN编号：7302116768

出版时间：2005-9

出版时间：清华大学

作者：路晓辉

页数：188

字数：222000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<ERP制胜>>

### 内容概要

本书以用友ERP实战对抗演练培训为背景，针对我国中小企业在管理能力提升和信息化建设过程中遇到的现实问题，结合对抗演练中出现的各种困惑，用一个虚拟的故事和咨询专家的深度剖析进行逐一论述，阐释信息化是企业未来提升经营决策水平的必由之路是本书的初衷。

本书可供企业高层领导、各级管理人员、从事企业信息化建设和实施的顾问以及高等院校管理专业的师生作为参考。

## <<ERP制胜>>

### 作者简介

路晓辉，质量管理专业硕士，清华大学MBA。  
企业经营决策与信息化战略咨询专家，资深培训讲师，MBA指导教师。

曾主持编写过多本信息化应用教材，在《计算机世界》发表过多篇论文。

在用友公司负责过质量管理、开发管理和服务管理，长期从事ERP软件服务与培训实

<<ERP制胜>>

书籍目录

第1章：背景介绍                      第2章：感性经营时代                      第3章：理性经营时代                      第4章：科学管理时代  
第5章：全成本核算时代                      第6章：化战略为行动时代                      第7章：全面信息化时代  
第8章：信息化解放人类智力

## &lt;&lt;ERP制胜&gt;&gt;

## 章节摘录

书摘“好好合计合计，今年P产品交易会的广告投入咋整？”像往年年初一样，老马把自己关在办公室里，开始思考年初计划会的思路。

嗨!又开始头痛了。

每次，开年初计划会总是很别扭。

这次，老马真希望有一些改进。

对于P产品交易会，老高是一点都不陌生的。

“这个交易会规模非常大，不仅参展的厂商多，来订货的用户也非常多，每年的成交额都在百亿以上。

”这是老高每次会议上都要重复几遍的话。

对于笨笨公司这种生产能力的企业而言，如果能在订货会议上拿下几个好订单，那一年就不用担心销售问题了。

老马当然清楚这个会议的重要性，以前也经常参加这个会议。

这个会议最大的特点是：只要广告打得多，订单就能拿得多。

因为用户就是通过厂商在会议中的广告表现来衡量这个企业的实力。

老马心里清楚，老高的愿望是在广告投入的资金上有“大手笔”。

“咋就光想广告如何打呢？”作为运营总监，老何考虑的问题和老高不太一样：“抢订单固然重要，可目前我们公司只能生产P1产品，而P1产品的利润率越来越低。

我们也该考虑新产品的研发了。

另外，我听说现在国外有很多先进的生产线，我们也该考虑一下是否需要引进的问题了。

”几乎是同时，老何及其他关键业务主管的话也回荡在脑海中。

其实，这个问题老马又何尝没有考虑过呀，可公司里的资金周转也一直是个问题。

尽管目前向银行贷了一些钱，可需要用钱的地方实在是太多了。

老马就在这种左右徘徊的思绪下，思考了近两个小时。

不知是触动了哪根神经，老马突然想到：自己有个朋友老杜，是这个行业的专家。

明天还是把他请过来，让他把这个行业的现状及未来几年的发展趋势给大家分析分析吧。

这样，计划会可能会比以往有成效。

想到这儿，老马立刻抓起电话：“小宋，请你立刻联系一下F.O.X咨询公司的老杜!.....啊!对!今天就定好，让他明天早上到。

同时，明天把所有主管召集到会议室。

.....啊!对对!老杜可是业界知名的专家，他的咨询通常都是按美金收费的。

告诉大家，这次他要是能来，多半是看在我的面子上，让大家珍惜这次机会呀.....” P6-7

## <<ERP制胜>>

### 媒体关注与评论

书评本书是一本启发管理人员转换思维模式考虑企业问题的通俗读物，它通过咨询顾问指导一个民营企业从感性管理走向理性决策的6年经营过程，阐述了许多常被管理者忽视的“道理”，通过“数字”对企业经营决策的意义分析，体现了信息化建设的不可或缺。

——“用友ERP系列丛书”总编推荐

## <<ERP制胜>>

### 编辑推荐

企业经营决策的基础是什么？

信息化给企业经营决策带来的好处又是什么？

本书故事虽然虚拟；但管理中的问题却是真实的。

书中一个个管理问题、一场场精彩的咨询点评，你会觉得这些内容是那么熟悉，它们每天都在我们身边发生着…… 与人体的神经系统、消化系统、血液系统相对应，企业也可以分为信息流系统、物流系统和资金流系统。

一个消化系统、血液系统正常的人，如果神经系统有问题，也不能称为一个健全的人；同样，企业的物流系统、资金流系统如果都正常；但信息流系统不正常，也不是一个健康的企业。

企业经营成败的重要因素是“决策，决策的依据是各种经营中的“数字信息，只有具备准确、及时的“数字信息，才有可能作出正确的‘决策’，企业才可能成功。

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>