

<<谋生记>>

图书基本信息

书名：<<谋生记>>

13位ISBN编号：9787302199137

10位ISBN编号：7302199132

出版时间：2009-6

出版时间：清华大学出版社

作者：宇阳

页数：250

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<谋生记>>

### 内容概要

本书集诙谐、深刻、实用性于一体。

幽默的语言，颠覆传统观点的论调，出人意料的计谋，讲述了一个谋生的故事——他学的不是热门专业，也非名校毕业，他没有家庭背景，属于地地道道的草根阶层。

他一边读书一边创业，毕业以后，巧妙谋职成为大报记者、广告公司策划、网络公司CEO，历经谋情、谋求创业、融资，和企业一夜成名……充满了幽默和智慧，让你爆笑之余，品尝“邻家兄弟”的成功之路。

这就是常见的看似最普通的人却成就了了不起的事业，而当你发现其中的奥妙时，你已经被落下太远。

所以，从一开始就关注这些人的成功智慧，明白为什么他能成功，而你却不能。

## &lt;&lt;谋生记&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 能把报纸卖给乞丐吗 刘备来求职 三纸情书 吕布把报纸卖给了乞丐 董卓事件的结局  
 第二章 职场游戏规则 猫是怎样被“择优录取”的 花猫的上班游戏 “形式比内容重要”的求爱法则 猴子的“抢位子”理论  
 第三章 能够煮熟无米之炊吗 没米怎么煮不熟饭 应届生是火灾 寻找下锅的米 贩卖钞票的张飞 咖啡厅面试的关羽 贿赂考官的刘备  
 第四章 上当受骗的学问 追讨拖欠工资 空城计 骗不瞞目 上当受骗的学问  
 第五章 铁公鸡的如意算盘 老板的奇特算盘 铁公鸡的恋爱人选 铁公鸡的结婚人选 铁公鸡的离婚人选  
 第六章 能一边读书一边创业吗 新版《和尚喝水》 怎么坐在教室里赚钱 妙语奇思聘人事 能让鲸鱼为你跳舞吗 跳舞的鲸鱼在哪儿 刘备三让徐州  
 第七章 以心为本的吕氏泡妞兵法（上） 谋“情”三境界 解密“爱情怪论” USP 守株待兔的泡妞启示  
 第八章 以心为本的吕氏泡妞兵法（下） 引狼入室 七天谋职VS七分钟谋情 关注考官的四个动情点 赢得芳心的QQ测试 秘密原来在这里  
 第九章 谎言的最高境界 善意的谎言是一种美德 谎言的最高境界 情书谎言 约会谎言  
 第十章 曹操煮酒论英雄 谋职曹营 牛顿第一力学定律 青梅煮酒背后 数英雄 论狗熊 英雄PK白痴  
 第十一章 一见擒心的神奇算命术 曹操小试算命术 一见擒心 许攸的“看菜术” 刘备看毛算命 “看菜术”后续  
 第十二章 何去何从的人生定位 三十而立 定位 ISWOT分析法  
 第十三章 千里马的创业启示 怪老头的木匠理论 人与人的差别 徐庶的怪项目 千里马的创业启示 寓言的项目新解 壁垒  
 第十四章 刘备三顾茅庐 丑小鸭怎嫁梦中的白马王子 石头汤 笼中对 鸟儿怎样一日飞万里 一个让男人嫉妒的女人 出山  
 第十五章 诸葛亮出道用奇兵 《牛郎织女》后传 三千媒体“化妆待发” 博望坡诸葛亮用兵 诸葛亮火烧新野 VC  
 第十六章 无瓦的大厦是怎样建立起来的 我叫陈阿土 《我叫陈阿土》 茅厕三计 诸葛亮舌战群儒 Only key 草船借箭 孙刘联盟  
 第十七章 老鼠是怎样打败猫的 老鼠商量干掉猫 荒唐申请 价格战 孔明灯 攻心战 营销策划与谈情说爱的六个类比 营销策划的六大招数 赤壁之战  
 第十八章 得人心者得天下（上） 庞统罢工 乞丐的幸福痛苦差 人心是什么 人心是得失中的权衡计算 人心是得失的心理反应 22个经典“名词新解”  
 第十九章 得人心者得天下（下） 怎么得到人心 怎样得到员工的心（上） 怎么得到员工的心（下） 管理的目的是让人人身心愉快  
 尾声 MBTI性格与职业测试问卷

## 章节摘录

话说中国的教育一向是以培养儒生为己任，它不是培养强势的老板而是培养老实听话的员工；不是培养各行业的老师而是培养只会埋头做事的学生。

长江地质大学畜牧系蔬菜专业，是以培养种菜高手、牧羊专家为己任。

当然这是校方的宣传广告语。

私下里，外系的学生都管畜牧系叫朽木系，意思是这个系的学生一个比一个迂腐，大学混了三年，既不会打网络游戏，也不会泡妞、斗地主，实在迂腐至极。

蔬菜专业则是一个例外，他们被外系学生誉为朽木专业的一朵奇葩——梳彩专业，意思是这个专业的学生种菜不行，梳妆打扮、谈情说爱倒是一个比一个专业，堪称全校各系学生谈情说爱的楷模。

但该专业的学生却不这么认为，因为一位伟人说过：人世间最大的高尚莫过于纯真的爱情，最伟大的莫过于把自己的一生献身到农村事业中，所以他们觉得自己既高尚又伟大。

刘备正是从这个学校里毕业的。

毕业后的第一天，刘备揣着畜牧系蔬菜专业的文凭，赶到了省人才市场。

他举目四望，心中的火焰顿时熄了一半。

求职人群就像暖春“赶集”的蚱蜢，排得密密麻麻，蔚为壮观。

刘备这只赶集的蚱蜢，老老实实地从后边排起队来，好不容易挤到了人才大厅的门口，漂亮的守门阿姨和蔼地建议他下次再来，因为时针已经指向了下午五点。

第二次去人才市场，刘备早早地排起了队。

可是在里边转了几个小时也没有塞出一份简历，最后只好行贿般送出了四份，其中三份是“需要的话，再给你打电话”，另外一份是“代为推荐”。

第三次去人才市场就像杨白劳找黄世仁借钱，好说歹说，结果是一份不成。

第四次去人才市场倒颇有战果，一口气投了十家单位，那些漂亮的小姐甜甜地让他“在家等电话”，只是这电话像是被人勾了魂，压根儿就没有响过一次。

第五次来到人才市场，倒是有几家做人寿保险和直销的公司，面如桃花、笑似花菜般的招聘人员让刘备即日上班。

刘备心中一百个不愿意，可事到如今也别无选择，只能“骑驴找马”先上班看看。

这么想来，顺手要了份当天的《大汉人才报》。

新闻头条报道说全国高校毕业生就业今年喜获丰收，平均就业率高达99%，刘备瞟了一眼翻到第二页，只见上边写着“求职专家”的金口点评，谈到当今冷门专业求职就像节庆日买体育彩票，中奖率是千年等一回，所以冷门专业的毕业生原则上不是在找工作，而是在寻找彗星撞地球一样的千年奇遇。

刘备苦笑了一声，翻到最后一版，一则《大汉都市报》招聘资深记者的消息跃入眼帘。

刘备勉强打起精神，睁大眼睛，只见上边写着：广揽一流人才，锻造大汉精品 《大汉都市报》是一份面向大汉发行的市民生活报，自成立以来，锐意进取，目前日发行量稳居千万份以上，已成长为大汉文化品牌。

为适应事业发展需要，特面向全国招聘记者若干名，要求如下。

1.大学本科以上学历，年龄在32周岁以下，高智商、具有变钱能力者，年龄可以不做要求； 2.两年以上媒体工作经验，有知名媒体从业经验者优先； 3.在某一领域有特殊成就者优先考虑。

有意者请于见报一周内将个人作品、相关证明以及个人资料寄往大汉国大象市花狐狸街老鼠路蚂蚁巷88号董卓大厦88层《大汉都市报》编辑部。

邮编：随便（注：恕不接待来电来访）。

刘备眼睛一亮，这活儿倒十分符合胃口。

《大汉都市报》乃全国第一报刊，日发行量超过千万，要是在这蜜缸里泡上一年半载，自然前途无量。

此职不求，更求何职？

刘备失落的心灵霎时间成了一百三十摄氏度的开水，乐呵呵地仿佛自己已经是报社记者，顿时手舞足蹈起来。

<<谋生记>>

三纸情书 伟大的激情往往以平淡告终，就在往信封上贴邮票的那一刹那，刘备终于“退烧”了。  
在这个讲究出身、资历、文凭、关系的年代，以他的条件，不要说在报社当资深记者，估计就算要免费扫厕所，人家也未必答应。

那么，怎么才能混进报社？  
搞定这个岗位呢？

按照常规思维肯定不行。

## <<谋生记>>

### 编辑推荐

不做啃老族，不做草莓族，不做穷忙族，做个人人羡慕的巧活族。

一本让人从头到尾“笑着沉思”的书！

一本饱含谋生的奇谋妙计的书！

近600名大众书评团成员阅读过此书，认为这是一本难得的“职场启示录”。

如果说谋生是一个叫人郁闷，痛苦的病，那么，《谋生记》则是一剂治疗苦闷的良药。

这里有草根阶层谋生的智慧，具有极强的模仿性，任何一个需要快乐，拙于谋职、谋情、谋业的人，都能从中受益！

求职就是一纸情书，外加几次约会。

市面上的算盘，都是上格两颗算珠，下格四颗算珠。

可老板的算盘是上格一颗算珠，下格五颗算珠。

职场的三大游戏规则：猫规则、形式往往比内容更重要规则、抢者为王规则。

有人觉得它是一部小品集，每一段话拿来读读，皆能引人发笑，笑后却能引人沉思；有人把它当作一本工具书，按照书中所授方法，便能破解谋职、谋情、谋业等谋生难题。

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>