

<<一看就懂的创业奇招>>

图书基本信息

书名：<<一看就懂的创业奇招>>

13位ISBN编号：9787302267799

10位ISBN编号：7302267790

出版时间：2011-11

出版时间：清华大学出版社

作者：徐德麟

页数：115

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一看就懂的创业奇招>>

内容概要

《完全图解：一看就懂的创业奇招》主要包括：看数字就头疼？
遇见会计术语就慌张？
没那么可怕、生意好就一定是赚钱吗、努力工作一定赚得比较多吗、回收投资的资金，需多久时间、
人手不足，就可以招人吗、营业时间越长，赚的钱也越多等。

<<一看就懂的创业奇招>>

作者简介

徐德麟，十余年来专注于“企业经营分析”及“营销策略规划”的专业领域工作，行事风格低调、朴实，工作态度严谨，凭借着在专业领域的努力，深得企业界人士的推崇和依赖。著作有《企划精华》、《店面型态经营学》及《业务发展指导手册》。目前是专职企业经营管理类自由作家，“不需专业理论基础也能轻松掌握经营技巧”是他的创作理念。

<<一看就懂的创业奇招>>

书籍目录

第1章 看数字就头疼？

遇见会计术语就慌张？

没那么可怕

- 1.1 销售毛利及销售毛利率计算方法
- 1.2 销售毛利、费用及利润的关系
- 1.3 销售毛利率下降的最低限度
- 1.4 销售毛利率下降的原因
- 1.5 促销降价，降至成本以下可以吗
- 1.6 收入增加10%，利润增加多少
- 1.7 广告费的效益，该如何计算
- 1.8 雇用几位业务人员才适当
- 1.9 年度收入增加，可以加多少薪水
- 1.10 绩效奖金的计算方式

第2章 生意好就一定是赚钱吗

- 2.1 达成多少销售额才能损益平衡
- 2.2 多少销售数量才能达成损益平衡点
- 2.3 服务业的损益平衡点计算方法
- 2.4 商品多样，损益平衡销售额的计算方式
- 2.5 多个部门，损益平衡销售额的计算方式
- 2.6 费用增减时损益平衡点的变化
- 2.7 从损益平衡点比率观察经营安全程度
- 2.8 调整损益平衡点比率，算出目标收入
- 2.9 销售价格提高或降低时，利润的变化

第3章 努力工作一定赚得比较多吗

- 3.1 生意还不错，为何结束营业
- 3.2 目标利润100万要多少销售额
- 3.3 目标利润200万要多少销售数量
- 3.4 要赚多少，店铺才不亏损
- 3.5 回收投资的资金，需多久时间
- 3.6 人手不足，就可以招人吗
- 3.7 营业时间越长，赚的钱也越多
- 3.8 年度计划进度落后如何应对
- 3.9 用机器赚钱和用人赚钱，哪个比较有效率
- 3.10 可行性评估的主要功能及类别形态

<<一看就懂的创业奇招>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>