

<<职业院校学生创业指导>>

图书基本信息

书名：<<职业院校学生创业指导>>

13位ISBN编号：9787302282341

10位ISBN编号：730228234X

出版时间：2012-4

出版时间：清华大学出版社

作者：李肖鸣

页数：261

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<职业院校学生创业指导>>

### 内容概要

李肖鸣编著的《职业院校学生创业指导(高职高专经济管理类基础课规划教材)》是一本专门针对职业院校学生的创业指导手册,主要包括创业基础与创业案例两部分内容,共分7章。

其中创业案例篇是本书的重心,针对15个职业院校的热门专业创业案例和24个创业风险案例来进行有针对性的创业辅导。

本书中所有案例均来自于近几年我国青年创业的真实案例,既有成功案例,也有失败案例,重在剖析案例中应用到的创业学基础知识、规律以及创业中应该注意的问题和各种风险,具有较强的现实性和实用性。

《职业院校学生创业指导(高职高专经济管理类基础课规划教材)》既可用于职业教育创业管理相关课程的教材,也可供有志于创业和正在创业的读者阅读参考。

## <<职业院校学生创业指导>>

### 书籍目录

#### 第一篇 创业基础

##### 第一章 创业素质

###### 第一节 点燃创业激情

###### 一、内部优势

###### 二、外部环境

###### 第二节 进行创业测评

###### 一、大学生创业层次类别

###### 二、创业潜质

###### 三、创业素质测评

###### 第三节 培养创业素质

###### 一、创业意志

###### 二、创业知识

###### 三、创业能力

###### 四、创业精神

###### 五、创业意识

###### 六、资本意识

##### 第二章 创业基础知识

###### 第一节 中小企业面面观

###### 一、企业的概念和分类

###### 二、中小企业特征

###### 三、我国中小企业概况

###### 第二节 如何开办企业

###### 一、企业法律形式

###### 二、企业的登记

###### 三、企业的组建

###### 四、创业方式

###### 第三节 如何经营企业

###### 一、打造企业文化

###### 二、拓展企业市场

###### 三、人力资源管理

###### 四、财务管理

###### 五、加强企业家自我管理

###### 第四节 如何发展企业

###### 一、制定企业发展规划

###### 二、制定员工培训计划

###### 三、打造企业核心竞争力

###### 四、打造企业与外部各相关利益单位关系

#### 第二篇 创业案例

##### 第三章 学以致用——职业院校热门专业创业案例

###### 一、航空服务专业

###### 二、电子商务专业

###### 三、动漫设计专业

###### 四、焊接技术专业

###### 五、经济管理专业

###### 六、旅游服务与管理专业

## <<职业院校学生创业指导>>

七、美容美发专业

八、烹饪专业

九、平面设计专业

十、汽修专业

十一、商务英语专业

十二、市场营销专业

十三、物流管理专业

十四、音乐舞蹈专业

十五、幼儿教育专业

### 第四章 创业财务风险与危机案例

案例1 不花一分钱当老板

案例2 不遗余力地控制成本

案例3 企业财务管理中的法律纠纷

案例4 企业财务管理中的融资渠道

案例5 现金流是企业的生命线

案例6 做好产品的价格定位

### 第五章 创业管理风险与危机案例

案例7 打造自己的品牌

案例8 连锁经营的秘诀

案例9 企业日常管理中的法律纠纷

案例10 勤奋是销售工作的第一要素

案例11 找到适合自己的促销方式

案例12 做好采购管理,提升竞争能力

### 第六章 创业市场风险与危机案例

案例13 创新模式求发展

案例14 打造产品的核心竞争力

案例15 企业市场竞争中的法律纠纷

案例16 善于拓展产品的销售渠道

案例17 善于在生活细节中发现市场需求

案例18 选择适合自己经营的项目

### 第七章 创业团队风险与危机案例

案例19 懂得分享是团队稳定的基础

案例20 合作能让1+1>2

案例21 能否共渡难关是对创业团队最大的考验

案例22 企业员工管理中的法律纠纷

案例23 人才是企业最大的资源

案例24 志同道合的创业伙伴

### 参考文献

附录 上海嘉定职教集团概况

后记

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>