

<<倪维斗院士口述传略>>

图书基本信息

书名：<<倪维斗院士口述传略>>

13位ISBN编号：9787302290612

10位ISBN编号：730229061X

出版时间：2012-7

出版时间：清华大学出版社

作者：王奇 编

页数：274

字数：249000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<倪维斗院士口述传略>>

内容概要

王奇主编的《倪维斗院士口述传略》内容介绍：从2000年着手做倪先生电视文献资料片《远方纪程——追寻留苏学子的足迹》时起，到2007年承接国家“十一五”重点图书出版计划项目：《20世纪中国口述科学史——倪维斗院士访谈录》，再到本次将倪先生口述史料及其相关材料汇编成书，前后历经十年的光阴。

其间，项目参与者除编者本人外，还包括留俄学子周永东博士，清华大学吴昌盛博士，冯永亮博士和清华大学电视台陈鹏翔、陈淑玲等同仁，在项目执行过程中，项目组全体成员不仅一次次地被先生的人格魅力所感染，更重要的是，通过一次次地与先生共享其人生经历回眸，激发了我们要以先生为楷模，求真务实，自强不息，心系祖国，携手伟业，奉献社会的情怀。

一起来翻阅《倪维斗院士口述传略》吧！

<<倪维斗院士口述传略>>

书籍目录

倪维斗院士简介

导言

身世篇

“千里”奔波

商业世家

求学探索

跨海访日

“牛刀”初试

拆机内迁

运输抗日

重振旗鼓

承盘义利

义利迁京

“五反”倾囊

经受考验

留苏篇

偶然机遇

“鲍曼”记忆

“加工”记忆

真挚情谊

留苏情结

苏联专家

历练篇

全民炼“钢”

“文革”印象

鲤鱼洲记

“开门办学”

野营拉练

唐山考验

专业篇

问心无愧

胜地慰藉

成绩斐然

宏观战略

“煤为基础”

风力资源

持续战略

自然—和谐

系统整合

家庭篇

婚姻—夫人

岳父张任

清华情结

任重道远

感言篇

<<倪维斗院士口述传略>>

告慰前辈

团队精神

育人—做人

桃李芬芳

两岸情缘

坚持不懈

附录

一、倪维斗院士重要大事年表

二、倪维斗院士著述目录

三、倪维斗院士所从事的专业（燃气轮机——动力机械及工程）发展简史

四、倪维斗院士亲历的一段特殊历史的记忆

五、倪维斗院士的重要学术视点

六、倪维斗院士及其同行专家致国家领导人的建议

七、倪维斗院士教育观点拾零及其后生的记忆

后记

<<倪维斗院士口述传略>>

章节摘录

版权页：插图：“牛刀”初试 倪家玺在沪江大学化学系读书时，有几个同窗好友徐肇和、马任全、陆宗贤、王敬业等，他们在刘湛恩校长所提倡的“课余服务，学以致用”的口号的鼓舞下，1930年初，以学到的化工基础知识，每人拿出100银元，在上海武定路紫阳里办了一个小型实验的大华实业社，利用假日和课余时间，大家动手，研制简易的化工产品。

如爽身粉、留兰香牙膏、去污粉及墨水等。

这些产品原是试验性的课余副业，但由于制作认真，采料精细，工艺优良，装潢新颖，尤其是他们的推销渠道优越，通过同学中的各大公司董事长、董事和经理的子弟，打入了永安、先施、新新等大百货公司经销，再加上善于做广告，不久销路大增，生产范围逐渐扩大。

其中留兰香牙膏受到用户欢迎。

留兰香牙膏是倪家玺创制的，配方参考美国系带牌和固龄玉牙膏原方，在沪江化学实验室与同学反复试验获得成功。

他所以采用留兰香香精，是鉴于当时学生中爱好运动的人，都咀嚼口香糖（亦称留兰香糖）以提神解乏，遂试以这种香料配制牙膏，认为必受用户欢迎。

当时这种香精是从法国进口的，后经化验，所谓留兰香，原来是从箭型薄荷中提炼出来的。

这种箭型薄荷，中国沪郊各县野生的很多，尤以太仓县生产的质量最优，遂大量收购，进行提炼，果然成功，这使得大华实业社的留兰香牙膏成为真正的国货，成本也大大降低。

1931年大学毕业后，他以全部精力主持大华实业社业务：改进经营管理，提高技术，保证质量；增加设备，培训职工；注意信息，在邹韬奋主编的《生活》周刊上长期刊登广告。

此外，为了鼓励发明创造，实施“商誉奖”，每支牙膏提取二厘商誉金，为数不多，积累可观。

大华原始资本虽小，但股东们家庭都很富有。

殷实而广泛的社会关系是他们有力的后盾。

他们精诚合作，团结互助，长袖善舞，周转裕如，一两年后就在日用化工业中脱颖而出。

他们还雄心勃勃地积累资金，选送有培养前途的青年职工去大学深造。

工厂很快由手工业生产变为机器生产，成为国货业著名的上海机制工厂联合会成员。

<<倪维斗院士口述传略>>

编辑推荐

《倪维斗院士口述传略》由清华大学出版社出版。

<<倪维斗院士口述传略>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>