

<<国际商法实务>>

图书基本信息

书名：<<国际商法实务>>

13位ISBN编号：9787304016098

10位ISBN编号：7304016094

出版时间：1998-12

出版时间：美国加州大学、美国斯坦福大学法学院、《国际商法实务:国际商务民事法规通则3》编译组 中央广播电视大学出版社 (1998-12出版)

作者：美国加州大学，等 编

页数：265

译者：《国际商法实务:国际商务民事法规通则3》编译组

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

外国公司和市场之间另一种相互作用是，外国公司会精确地利用自愿限制协议的细则和条款。仍以汽车为例。

美、日自愿限制协议指出：“我们将从日本进口的汽车不超过几十万辆。

”如果你是一个日本生产商，在那以前，日方向美国出售的汽车起点低——日本销售的是很成功、价廉物美的汽车，但不管怎么说，是低档车。

作者简介

译者：《国际商法实务:国际商务民事法规通则3》编译组 编者：(美国)美国加州大学 (美国)美国斯坦福大学法学院

书籍目录

3 国际商法实务3.1 导言3.1.1 课程介绍3.1.2 缔约国际合同的问题3.1.3 国际司法管辖的问题3.1.4 仲裁3.1.5 选择法院和选择合同适用法律的条款3.1.6 总结3.2 贸易3.2.1 国际商会《国际贸易术语解释通则》3.2.2 提单3.2.3 信用证3.2.4 外汇3.2.5 出口融资机构3.3 国际贸易组织机构3.3.1 世界贸易组织3.3.2 国内机构及其功能3.3.3 国际谈判3.3.4 小结3.4 保障条款3.4.1 针对没有补贴或倾销的进口商品造成的经济损害所采取的保护措施的概念3.4.2 当前进行的乌拉圭回合谈判3.4.3 国内层面3.4.4 向发展中国家转移生产的实质3.4.5 国家安全3.4.6 市场无序3.4.7 自愿限制3.5 反倾销3.5.1 倾销的概念3.5.2 反倾销税3.5.3 经济意义3.5.4 乌拉圭回合的意义3.5.5 制止掠夺性价格规则3.6 补贴和反补贴3.6.1 补贴和反补贴的概念3.6.2 乌拉圭回合规则3.6.3 反补贴的标准3.6.4 补贴的经济分析3.6.5 农业补贴3.6.6 反倾销和反补贴税法之间的关系及非市场经济国家的一些特殊问题3.7 争议的解决3.7.1 贸易争议的范例3.7.2 世界贸易组织(WTO)的争议解决机制3.7.3 国家辅助法规3.8 地区性贸易协定3.8.1 地区贸易协定的概念3.8.2 实施细则：欧洲联盟特例3.9 地区性贸易协定 3.9.1 NAFTA(北美自由贸易协定)3.9.2 亚洲贸易组织3.10 有关环境保护、劳动保护和消费者保护的问题3.10.1 环境和劳动标准3.10.2 消费者保护标准3.11 有关服务的具体问题3.11.1 服务贸易的概念和重要性3.11.2 建立国际贸易规则的具体特征3.11.3 乌拉圭回合规则3.11.4 将服务业归入世界贸易组织框架的重要意义3.12 贸易与反托拉斯法3.12.1 反托拉斯法的基本概念3.12.2 与贸易法相冲突的领域3.13 知识产权之一：国际制度3.13.1 知识产权概念及其各种形式介绍3.13.2 国际制度3.14 知识产权之二：私人交易3.14.1 国际技术许可证协议之概念3.14.2 国际许可证协议的适用3.14.3 国际许可证协议的适用竞争法3.15 投资与国际借贷3.15.1 国际投资的动因3.15.2 投资类型3.15.3 国际贷款的典型条款3.15.4 债务危机简介3.15.5 银行问题3.16 国际货币基金组织和世界银行3.16.1 概念及其与布雷顿森林协定设立的其它机构的关系3.16.2 国际货币基金组织与现行货币体制的关系3.16.3 国际货币基金组织(IMF)在债务重整中的作用3.16.4 世界银行3.17 私人直接投资3.17.1 直接投资的动机3.17.2 典型的机制3.17.3 东道国与投资者所属国(本国)之间的法律冲突3.18 投资争议的解决3.18.1 典型的争议类型3.18.2 东道国内解决争议的方法3.18.3 国际解决争议方法3.19 证券投资3.19.1 概念和当代的典型范例3.19.2 东道国资本市场的管理3.19.3 投资者所属国的规范3.19.4 统一国际资本市场国际融合的可能性3.20 发展趋势简述3.20.1 基本趋势3.20.2 对自由贸易运动作出相反反应的可能性

<<国际商法实务>>

章节摘录

汽车呢？

”实际上，结果正是这样。

自从施行这些协议以来，日本一些公司已在美国开办了一些工厂。

欧洲一些公司也同样如此。

事实上，其最终结果是改进了外国人在美国汽车工业中的占有份额。

在有些方面，许多人意识到，现在某些日本公司有时从美国向日本出口汽车，它们和一些传统的美国公司相比，反倒成了更加纯粹的美国公司了，它们当然获得了一个国际市场。

外国公司和市场之间另一种相互作用是，外国公司会精确地利用自愿限制协议的细则和条款。

仍以汽车为例。

美、日自愿限制协议指出：“我们将从日本进口的汽车不超过几十万辆。

”如果你是一个日本生产商，在那以前，日方向美国出售的汽车起点低——日本销售的是很成功、价廉物美的汽车，但不管怎么说，是低档车。

现在你受到限制，只能出售一定量的车子。

你怎么办？

你使自己的生产向高起点转化。

于是，突然问，从日本进来的汽车都配备了所有可能的附属设备，所有可能的空气调节功能，因而这些车子是日本生产方式的高档产品，而不是低档产品。

这是对限制的可以理解的反应。

自愿限制和关税相比较，美国政府并没有得到任何税收利益。

利益实际上是给了向美国出口商品的出口公司。

这使我们对自愿限制协议的例子有所了解。

当然还有许多其他的例子呢！

C.乌拉圭回合确定的规则汽车产业在世界上已基本由这些协议调整，在钢铁产业也有多种多样的协议控制，控制将纺织品生产向发展中国家转移的多种纤维制品协议是这种协议中的又一个例子。

还有许多这样的协议，它们在国际商业外交中一直起着巨大的作用，直到乌拉圭回合禁止这些协议为止。

编辑推荐

《国际商法实务:国际商务民事法规通则3》是由中央广播电视大学出版社出版的。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>