

<<蛇吞象>>

图书基本信息

书名：<<蛇吞象>>

13位ISBN编号：9787307047952

10位ISBN编号：7307047950

出版时间：2006-1

出版时间：湖北武汉大学

作者：张先勇

页数：298

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<蛇吞象>>

内容概要

本书主要介绍全球范围内的85位首富人物，他们的作为与写照，应该说是财富发展、经济增长等方面的缩微图。

对他们的透视、解析有一定的现实意义和积极意义。

本书并不是一般的人物传记，而是通过再现每个世界富豪以小搏大的过程中最有影响力的环节，折射出每一位企业家的高贵品质和鲜明的性格，以及他们超凡的智慧，找出他们成功的关键。

这85位富豪涉及了各行各业，他们有的是知名企业的创始人，有的是某一新兴行业的开拓者，有的则是出类拔萃的商业精英。

他们的每一个故事里都包含了宝贵的致富之道，给读者以很大的启迪，让你开拓眼界，增长才智，重塑自我，从而踏上成功的道路。

当今时代，人们对创业、对财富的追求比以往任何时候都要强烈，培养缜密的商业头脑，锻炼成熟的商业人格，成为社会的一大趋势，财商教育悄然兴起。

本书从中提炼出最精华、最有学习价值的部分。

可以说，这是一本浓缩了世界商业巨子经营精髓的商业宝典，我们虽然无缘分享他们的物质财富，却可以领略到他们的精神财富。

本书将给那些希望涉足商界并想成就一番事来的有志之士以最大的启迪。

<<蛇吞象>>

书籍目录

第一招 泛舟梦想 第一式 带着梦想腾飞 第二式 志存高过，聚沙成塔 第三式 怀抱理想，不言放弃 第四式 永远争第一 第五式 挑战目标 第六式 不为小利所动 第七式 永不满足 第二招 抢占先机 第八式 凡事要有预见能力 第九式 要有独到的眼光 第十式 没有眼光就没有一切 第十一式 抓住一闪而过的机会 第十二式 善于把握先机 第十三式 把握赢的契机 第三招 天道酬勤 第十四式 爱拼才会赢 第十五式 勤奋是梦想的翅膀 第十六式 吃苦耐劳，以勤补拙 第十七式 肯吃苦才能赚大钱 第十八式 做事业的主宰者 第十九式 永不停息的进取心 第二十式 要有忧患意识 第二十一式 孜孜不倦的追求 第二十二式 只有想不到，没有做不到 第二十三式 人生需要不断地雕琢 第四招 激发创意 第二十四式 成功源于一念之间 第二十五式 创新才能成功 第二十六式 创意铸就名牌 第二十七式 敢于打破常规 第二十八式 勇于创新，与时俱进 第二十九式 创意是财富的源泉 第三十式 生命的财富在于开拓 第三十一式 不断更新 第三十二式 紧跟科技的脚步 第三十三式 打造自己的卓越本色 第三十四式 模仿也能制胜 第五招 商海竞流勇者胜... 第六招 永不放弃 第七招 欲立事先立人 第八招 “智” 谋天下 第九招 全身心地投入 第十招 赢在管理 第十一招 挖掘自己的力量

<<蛇吞象>>

章节摘录

要成功，就应永远不放弃梦想。

虽然生活中有很多磨难和无奈，而惟有能坚持梦想的人才能成功。

不能因为现状不好，就放弃自己的梦想。

不放弃梦想，你离成功就不远！亨利·福特虽然不是汽车发明的鼻祖，却是不折不扣的现代汽车工业的创始人。

他就是带着梦想腾飞起来的人。

1863年7月30日，福特出生于美国密歇根州底特律市郊的一个小城。

父母都以经营农场为生。

作为长子，父亲对福特寄予了很大的希望，希望他可以继承祖业，更多地关注农场事务。

但是，福特对土地根本没有多大的兴趣，他喜欢的是机械。

童年时看到的蒸汽机给他留下了深刻的影响，那是他第一次目睹不用马拉的车，福特更加相信了机械的力量是无穷大的。

于是，17岁那年，他离开了家乡，独自一人到位于底特律的密西根汽车制造公司。

但在这家拥有20()0人的底特律最大的工厂，福特只工作6天就辞职不干了。

他说，原因是“该公司优秀的员工需要花费好几个小时才能修复的机器，我只要30分钟就可以修好，因而其他员工对我十分不满”。

后来，他又先后从事过机械修理、手表修理、船舶修理等工作，并且还一边工作一边参加夜校学习，以便将来能够“不屈居于人下被别人利用而过一生，自己开一家制造机械的工厂”。

梦想是美好的，但现实却是残酷的。

在底特律的日子，是不断奋起，又不断失败的日子。钟表厂梦的破灭，研究内燃引擎的碰壁，使这个年轻的机械师觉得心灰意冷起来。

或许回家是最好的选择？于是在离家两年之后，福特又回到了故土。

福特在家里呆了几年，但一直没有放弃自己的发明。

他不是种田的那种人，他喜欢紧张而刺激的都市生活，他渐渐产生了这样一个想法：设计一种可以烧汽油的发动机，并且让这个发动机驱动四轮车。

这样，人们出门不再需要马了，他们将驾驶这种无马马车去上班、旅游。

一旦产生了这个想法，它就在福特的脑海里扎下了根。

福特做梦都想实现这个理想。

“一定要走出农场，去底特律！”他下定决心再去闯世界。

在一次偶然的机，福特遇见了著名的发明家爱迪生，激动的福特向爱迪生说明了自己的想法，得到了这个发明大王的称赞和鼓励。

于是，36岁的福特准备孤注一掷了，他辞去了职务，潜心于汽车的研制工作。

1893年圣诞节，福特汽油机试验成功，这给了他极大鼓舞，他决心再接再厉，研制出自己的“不用马拉的马车”。

1896年春天，他的第一辆汽车研制、试验成功，福特感到无比兴奋。

1899年，福特又成功地制作出了三辆汽车，在当地被公认是这一领域的杰出人物。

于是，他与别人合作成立了底特律汽车公司并任制造部经理。

然而，公司在一年后却解散了，原因是：几乎所有员工都没有制造汽车的经验；零件质量不好，采购不及时，常常延误工作进程；高成本制造出的汽车无法销出。

所以，在制造了20辆汽车以后，公司就关门了。

1903年6月，福特与别人合作，按股份制模式成立了汽车公司。

尽管公司只有10位雇员，但他们却制造了性能稳定的A型汽车。

A型汽车为福特日后的发展奠定了物质基础，它在不到一年时间内就销出650辆，实现了开门红。

1903年至1908年间，亨利·福特和他的工程师们狂热地制造了19种车型，从字母表中的A车型直到s车

<<蛇吞象>>

型。

从此，这家小公司的业务蒸蒸日上。

此前，汽车属于有钱人的玩具。

但是，建造一种既简单又坚固耐用，而且人人都承受得起的汽车是亨利·福特的梦想。

这辆梦想之车就是T型车，在当时是最为著名的汽车。

尽管不加选装件的最终售价仅为260美元，但几乎每个人都喜欢选装件，因此其平均价格达到400美元。

T型车于1908年10月1日步入历史舞台，亨利·福特称之为“万能车”。

它成为低价、可靠运输工具的象征，当别的汽车陷于泥泞的道路上时它却能继续前行。

T型车赢得了千千万万美国人的心，人们亲切地称之为“莉齐”。

T型车第一年的产量达到10 660辆，打破了汽车业有史以来的所有纪录。

到了1913年末，福特汽车公司的年产量已经占全国汽车年产量的一半。

为了满足市场需求，福特在工厂实行批量生产。

福特推断，如果让每一位工人固定在一个位置，负责一件工作，而让汽车从一个工序转到另一个工序，汽车会更快成形，同时可以节约大量的工时。

1913年的夏天，福特公司为了验证这一理论，在密执安州海兰公园制造厂，用绳子和绞盘将底盘在地板上进行传送。

现代批量生产由此诞生！最终每个工作日下线T型车的速度达到每10秒一辆。

1914年1月5日，亨利·福特宣布福特汽车公司的最低月薪为5美元——几乎两倍于当时的最低月薪，震惊了全世界。

福特先生认为。

既然已经能够大批量生产价格低廉的汽车，如果员工们能够买得起的话，就可以卖出更多的车。

他相信，一个8小时工作日5美元的报酬是他所做的削减成本的最佳举措。

他说：“我可以找到创造高工资的生产方法。

如果降低薪水，就是降低顾客的数量。

” T型车引起了变革。

5美元的月薪引发了一场社会动荡，而流动的装配线则引起了一场工业变革。

如今，汽车已在现代都市里扮演着不可缺少的角色，提起汽车，就必须提起一个人，就是亨利·福特，他是第一个将小汽车正式命名为“轿车”的人，也是世界著名品牌“福特”汽车的创始人，从一文不名的穷小子到亿万富翁，福特的个人奋斗历史已经成为许多年轻人津津乐道的传奇。

他给后人留下的，不仅仅是有关汽车的东西，还有更多的是他实现汽车梦想。

<<蛇吞象>>

编辑推荐

[避实击虚，以小博大]鲨鱼固然是海中的霸主，然而相生相克，鲨鱼却怕盲鳗——一种身子细小、像小海蛇一样的小动物。盲鳗能避实击虚，避开鲨鱼锋芒，出其不意地用吸盘似的嘴吸附有鲨鱼身上，悄悄地从鲨鱼的鳃部钻进它的体内。

不多久，不可一世的海底暴君就会变成一张空空如也的皮囊……在优胜劣汰的商海里，在起伏跌宕的人生中，我们同样可以上演令人目眩的、传奇般的“蛇吞象”大戏。

[谋大事，预测立]蛇既然能吞象，自有其和特殊的身体结构：它的口腔里有一块特殊的方骨，方骨平时平躺着，张口时便撑开。

同时，蛇的身体、喉部肌肉都有较强弹性，肋骨也是开放式的，所以蛇能吞下比自己精大的食物。谋大事，须精心策划，有备而战。

[工欲善其事，必先利其器]蛇猎取大个头的猎物时，先用毒液将其麻醉，再用身体将猎物缠绕成条状，然后，大嘴一张，饱口福了！

80/20法则、乘数效应、人脉关系等都是我们企业和人生膨胀的利器。

[狭路相逢，勇者胜]小小的蛇吞下身躯庞大的象，毕竟是高难度、高危险动作，蛇必须极富胆量才能以小搏大。

赢了，猎物的营养和能量就被蛇吸收了。

在企业和人生的关键时刻，犹豫不决、谨小慎微是大敌。

[坚忍不拔，缠绕攻击]蛇的缠绕是致命的，但也极具危险性。

蛇若缠绕失败，猎物就会逃走，甚至会反扑。

蛇的生存法则是坚持、坚持、再坚持。

在蛇吞象的拉锯战中，胜利属于更顽强的一方。

<<蛇吞象>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>