

<<跨国协议并购法律问题研究>>

图书基本信息

书名：<<跨国协议并购法律问题研究>>

13位ISBN编号：9787307069121

10位ISBN编号：7307069121

出版时间：1970-1

出版时间：武汉大学出版社

作者：颜湘蓉

页数：253

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<跨国协议并购法律问题研究>>

### 前言

跨国并购 (M & A) 是国际投资的一种重要形式。

与“绿地投资”相比,跨国并购可以使企业迅速地进入东道国市场,实现获得资源、扩大产品的市场份额、扩大企业规模、增强企业国际竞争力等战略目标,因而已越来越为企业所重视,并成为许多跨国公司的中心战略措施。

跨国并购可以按不同的标准分类,既有上市公司并购与非上市公司并购之分,也有敌对性并购与友善性并购之别。

协议并购系友善并购,是收购与被收购公司经共同协商、谈判确定交易条件并达成共识后所进行的交易。

这种方式有助于减少收购方与目标方的敌意对抗,有效配置资源,同时,对于并购后双方的融合、长期的稳定发展均极有裨益,因此,友好协商并购现今渐成主流。

跨国协议并购会涉及多方面的关系,包括公司内部间股东、董事及其他利益相关者的关系、并购公司与被并购公司间利益的协调以及东道国对跨国并购的管理与规制等。

因此,通过有关法律手段协调好这些关系,对于跨国协议并购来说至关重要。

近些年来,我国学界对跨国并购的法律问题已较为重视并产生了一些学术成果,但对跨国协议并购进行深入研究的结果仍相对匮乏。

在实践上,由于我国企业对跨国协议并购交易的法律问题了解不够,吃亏上当的事在实践上时有发生。

例如,上海新华控制技术(集团)有限公司在2004年底基于对500强企业的高度信赖,与美国通用电气公司进行了股权并购交易,在股权转让协议中同意了很多不公平条款,特别是股权转让金的支付条件

。股权交易完成后的第二年,由于通用电气的天价索赔,双方的合作陷于僵局,新华集团公司损失惨重。

又如,近年来常见于并购交易中的“对赌协议”,往往会使并购交易中的一方丧失控股权。

因此,加强对跨国协议并购的研究,无疑具有十分重要的理论与实际意义。

本书作者颜湘蓉同志原是一位知名律师,在实践中常常涉及跨国并购方面的业务,因此,她在在职攻读博士研究生期间,选择以跨国协议并购的法律问题作为其博士论文的题目,经过数年的研究,终于完成了这本著作。

本书以跨国协议并购所涉及的三类社会关系为线索,对跨国协议并购的主要法律问题,

## <<跨国协议并购法律问题研究>>

### 内容概要

跨国协议并购会涉及多方面的关系，包括公司内部间股东、董事及其他利益相关者的关系、并购公司与被并购公司间利益的协调以及东道国对跨国并购的管理与规制等。因此，通过有关法律手段协调好这些关系，对于跨国协议并购来说至关重要。

## <<跨国协议并购法律问题研究>>

### 作者简介

颜湘蓉，1967年10月10日生于湖南省攸县。  
1989年毕业于武汉大学国际法专业本科，获法学学士学位；1992年毕业于中山大学国际法专业，获法学硕士学位；2004年武汉大学法学院国际经济法博士学位。  
1990年考取律师资格后，一直从事律师职业。  
2000年被评为二级律师，2004年被评为一级律师。  
2005年被中华全国律师协会授予“全国优秀律师”称号。  
历任广州市第十一届人大代表，广东省第十届人大代表，广州市第十二届人大常委会立法顾问，广东省律师协会知识产权委员会副主任，广州市仲裁委员会仲裁员，广州市律师协会执行会长等职务。  
2007年7月24日，广州市律协追授她为“广州市杰出律师”荣誉称号；同年9月7日，广东省律协追授她“广东省杰出律师”荣誉称号。

## &lt;&lt;跨国协议并购法律问题研究&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 导论第一节 跨国协议并购概说一、发展概说二、发展动因概说第二节 跨国协议并购法律机制概说一、关于并购定义的探讨二、跨国协议并购的含义及其法律机制第二章 协议并购中股东和相关利益者的权利保护第一节 股东的权利保护一、股东的表决权二、少数股东权利的保护第二节 实质合并与股东权利的保护一、实质合并 (Virlu81merger) 概述二、对实质合并法律制度的立法考察第三节 雇员的权利保护一、欧盟的立法二、德国的立法与实践三、法国的立法与实践四、荷兰五、英国四、小结第四节 债权人权利的保护一、并购中债权人权利内容的立法比较二、债权人权利的法律效力第三章 协议并购中董事的义务第一节 董事义务概说一、英美法系的“受信关系”二、大陆法系的“委任说三、(1999年版)关于董事职责的规定第二节 协议并购中的董事责任一、立法的考察二、理论与实践的考察第三节 董事责任的限制与免除一、美国公司法中关于董事责任限制与免除的制度二、德国与日本对董事责任的限制与免除制度三、英国对董事责任的限制与免除制度四、我国香港地区关于董事责任的限制与免除制度的立法与实践第四章 协议并购双方的交易利益保护第一节 概论一、交易保护措施兴起的动因二、交易保护设计条款的特性与类型第二节 勿语条款一、“勿语”条款的主要内容二、美国有关“勿语”条款的判例三、“勿语”条款的作用与效力第三节 非售条款一、非售条款的主要内容二、“非售”条款的性质——美国的理论与实践三、“非售”条款的效力审查第四节 终止费条款一、终止费条款的定义与类型二、关于终止费条款的国际实践三、跨国协议并购中采用“终止费”条款的发展趋势第五节 受信出口条款一、受信出口条款的主要内容二、美国关于“受信出口”条款的理论与实践三、“受信出口”条款的作用第六节 其他交易保护条款一、保密条款二、董事会推荐条款三、股票期权与资产锁定条款第五章 跨国协议并购的强制性规范及其适用第一节 跨国协议并购应遵守相关强制性规范的理论分析一、跨国协议并购领域适用强制性规范的必要性二、强制性规范的适用形式——政府规制第二节 发达国家跨国协议并购强制性规范适用的比较考察——以德国、日本、澳大利亚为例一、德国的立法与实践二、日本的立法与实践三、澳大利亚的立法与实践第三节 跨国协议并购强制性规范的适用冲突与国际合作一、国际合作的必要性二、合作的形式及其发展趋势三、国际合作的现实选择第六章 中国的实证研究第一节 我国跨国协议并购的发展现状及其分析一、我国外资协议并购的发展现状及其分析二、我国企业跨国协议并购的发展概况及分析第二节 建立和完善我国外资协议并购法律体系的构想一、外资并购主法体系主要设计模式的概说二、构想第三节 对我国企业跨国协议并购的思考和建议一、我国企业作为外资协议并购的目标公司时值得关注的问题二、我国企业作为跨国协议并购的收购公司时值得关注的问题三、我国企业跨国协议并购法律对策的总结结论参考文献后记出版后记

## <<跨国协议并购法律问题研究>>

### 章节摘录

而战略性跨国并购要实现其战略追求收购方与目标方之间的协调与配合至关重要，这就决定了可能带来目标公司管理层激烈抵抗的恶意收购、敌意收购难奏其效，而建立在友好协商基础上的协议收购更有助于战略目标的实现。

于是，在第五次跨国并购潮中，友好协商并购渐成主流。

二、发展动因概说 关于跨国并购的发展动因及趋势，经济学者们作出了各自的理论阐释。我国学者将西方关于跨国并购动因研究概括为以下四大理论纲领：（一）以新古典及行为学派企业理论为纲领的跨国并购研究 新古典经济学派认为跨国并购同样是跨国公司追求利润最大化动机的产物，通过跨国并购的实施，对并购企业可以产生以下效应：（1）规模经济效应（Ellert, 1975）；（2）范围经济下的战略协同效应（Eunetal, 1996）；（3）市场力量效应。

行为学派则认为企业效用函数的真实性在于其多样化的行为目标，其中具有代表性的观点，是莱宾斯坦提出的x-效率理论（eibenstein, 1964, 1966）。

人们认为现代跨国公司的产权结构特征，决定了跨国并购不一定是以新古典理论所描述的利润最大化，即公司股东财富最大化为目标的。

因为跨国并购的组织与实施者是对公司有直接控制权的管理层，经理们进行跨国并购可能是出于以下考虑（Seth, 2000）：（1）追求公司规模的增长；（2）当受现有公司规模制约，或由于公司所在行业出现衰退，跨国并购可为经理们提供一种自我实现的机会；（3）通过跨国并购，可以使优势企业在地理范围和经营行业上实现多样化组合；（4）跨国并购所导致的公司规模扩张和经营的地理范围扩张，从一定程度上避免了被接管的可能性，同样可以给公司管理人员带来工作上的安全感。

两种学派均强调了并购产生的企业规模的意义：对于委托人意味着规模经济下的利润最大化，对于代理人意味着效用最大化。

（二）以新制度经济学为纲领的跨国并购研究。

.....

<<跨国协议并购法律问题研究>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>