

<<草根律师是如何熬过来的>>

图书基本信息

书名：<<草根律师是如何熬过来的>>

13位ISBN编号：9787307073098

10位ISBN编号：7307073099

出版时间：2009-11

出版时间：武汉大学出版社

作者：王捷

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<草根律师是如何熬过来的>>

前言

你戴着荆棘的王冠而来，你握着正义的宝剑而来。

律师，神圣之门，又是地狱之门，但你视一切诱惑为无物。

你的格言：在法律面前人人平等，惟有客观事实才是最高权威。

胡乔木于1986在为中华全国律师协会成立专门题写的贺词，已成为律师经典的座右铭。

而人们印象中的律师是怎样的呢？

人们对律师的最初印象是来自港产片。

律师在法庭上的力挽狂澜指点江山攻城掠地的波澜壮阔的场景，让人对律师职业心驰神往，充满激情。

律师又好像是一个富得流油的职业，香车宝马，高堂华舍，而事实上律师又是如何的呢？

先看几组数据：据全国律师协会统计，全国律师平均年收入是6万元钱，除去税收、社会保险、医疗保险、住房补贴和律师会员费等，全国律师实际平均纯收入不超过3万元钱，比不上一个普通公务员的年平均工资。

上海首个青年律师生存状况调研结果显示，在7129名会员中，30岁以下的青年律师占了相当大的比例，但在2006年全市律师近28亿元的收入中，80%的收入来自中年律师，而在25~35岁的律师中，80%的收入由20%的律师创造，有60%的人年收入不足5万元，有车族的比例仅为3%。

广东的调查结果是，律师收入呈金字塔式，10%处于顶端，约20%处于偏上，而70%以上的律师则生活艰难。

广州市律师协会对177名律师进行的调查显示，35%的律师可支配年收入为3万元以下，属于低收入，42%的律师一年办理诉讼案件数量在10件以内，62%的律师一年办理的非诉讼案件在5件以内。

<<草根律师是如何熬过来的>>

内容概要

这本书，描述了一个年轻的草根的律师刚踏入律师行业的真实经历，你会发现，原来年轻律师要经受着怎样的迷惘、困惑、痛苦，生活要承受着怎样的压力，你才发觉律师熬过来真的不容易；这本书，穿插了一个年轻的律师，一个草根的律师不算深刻但真诚真实的思考，你会发现，从他的身上，其实折射了这个行业，这个群体的真实状况，反映了这行业、这群体真实的特质；这本书，文字生动诙谐，在轻松的阅读中，不知不觉体会年轻草根律师的酸甜苦辣，领悟律师职业的艰辛与荣耀，你会多一份清醒，多一份沉默，也多一份的深沉思考，当然还多一份在律师行业坚守下去的信心。

<<草根律师是如何熬过来的>>

作者简介

王捷，广东人，专职律师。

跌宕起伏读完中小学，到肇庆学院却化腐朽为神奇，法律大专如期毕业，首届司考幸运通过，自考本科顺当考完，在“考考考”的峥嵘岁月中邂逅另一半。

2003年开始律师生涯，想不到一路又是跌荡起伏，无数次想过放弃和抛弃，几经曲折还是选择了留守并坚守至今。

再回首恍然如梦，再回首我心依旧，仰望星空，月亮之上有我的梦想在自由地飞翔。

<<草根律师是如何熬过来的>>

书籍目录

读者评论前言引子第一篇煎熬的时光 第一章 不假思索进律所 第二章 不要待遇只为立足 第三章 风险教育 第四章 第一次仓促上庭 第五章 醉翁之意不在酒 第六章 迷迷糊糊的见证 第七章 谁给我标准的答案 第八章 约法三章 第九章 新一代猪王 第十章 跑腿其实很心苦 第十一章 先考试还是先干活 第十二章 织梦 第十三章 有真正的铁饭碗吗 第十四章 唤醒沉睡的梦想 第十五章 首要的问题：你要过什么样的生活 第十六章 抉择 第十七章 上线下线 第十八章 无知是唯一的恶 第十九章 泡沫经济 第二十章 最后一根救命稻草 结束语第二篇 希望的曙光 第二十一章 小案点燃希望的火光 第二十二章 第一张考卷 第二十三章 我不是天使 第二十四章 正义不会廉价得来 第二十五章 一个人的战斗 第二十六章 一个都不能少 第二十七章 赖老板 第二十八章 凡女士 第二十九章 小林 第三十章 对不付费说“不” 第三十一章 秀才遇上兵 第三十二章 我也当法律顾问 第三十三章 赶鸭子上架 第三十四章 小马过河 第三十五章 律师证，看上去很美 第三十六章 看不见的手 第三十七章 找油 第三十八章 十元律师 第三十九章 律师，你的名字就叫“代理” 第四十章 压力也有魅力 第四十一章 承诺 第四十二章 一封信件引发的奇案 第四十三章 幼稚的错误 第四十四章 自由价更高 第四十五章 客户是这样跑掉的 第四十六章 生命不可承受之重 第四十七章 自私与道德 第四十八章 无言的结局 第四十九章 致命语录 第五十章 天上掉陷阱 第五十一章 雾里花水中月 第五十二章 鱼儿上钩 第五十三章 欲盖弥彰 第五十四章 浮云尽散 第五十五章 革命夫妻 第五十六章 我想有个家 第五十七章 等待 第五十八章 生活在继续 结束语第三篇 专业化是发展的根本 第五十九章 扬弃 第六十章 律师头顶的“两朵乌云” 第六十一章 每一个律师都是个宇宙 第六十二章 临渊羡鱼，不如退而结网 第六十三章 暂缓适用的250定律 第六十四章 在互联网上，没有人知道你是一条狗 第六十五章 网事不如烟 第六十六章 定位就象选美 第六十七章 修建独立的业务来源管道 第六十八章 慧眼识网 第六十九章 外塑形象，苦练内功 第七十章 野百合也有春天 第七十一章 博弈 第七十二章 皆大欢喜 第七十三章 不战而屈人之兵 第七十四章 有惊无险 第七十五章 打满全场 第七十六章 上阵母女兵 第七十七章 事实与证据之间 第七十八章 离婚诉讼标准化的尝试 第七十九章 离婚处处是学问 第八十章 感恩的心

<<草根律师是如何熬过来的>>

章节摘录

第一章不假思索进律所没有最好的律师事务所，只有最适合你的律师事务所，你是驴是马拉进去遛一遛就知道。

2002年5月底的一个晚上，我脑中一片空白拨打电话查询成绩，这只是履行一种仪式，我不忍心听但又不得不听，准备接受悲惨的结果，人有悲欢离合，月有阴晴圆缺，人生路上不如意事十有八九，改变不了接受吧，已习以为常了。

听完一遍，我空白的脑子动起来了，就像静止的心电图突然出现了跳动。

我哆哆嗦嗦重复输了一次，耳朵没有骗我，电话也没有骗我。

我再输了一遍，我完全判断出我已是个准律师了。

我憋出几滴幸福的泪水。

没人相信我可以过司法考试，没人相信我可以去当律师，我也不相信，可事实胜于雄辩，我可以了！

老爸在小店里用电话也查了不下50次，那个月的电话费听说交了几百元，他说查得很舒服，交电话费头一次交得很爽，这次电信没坑他，他还潇洒地把服务员找回的几毛钱投进了旁边的爱心箱。

老爸比我还感觉扬眉吐气。

庆祝活动持续了半年多，简直是劳民伤财。

待到口袋山穷水尽时，我才不得不懒洋洋想着该去做做律师了，否则让人觉得我是在忽悠他们——宝剑出鞘，谁与争锋？

大学毕业前后，我没找工作，没投过一份简历，招聘会上那颠三倒四、答对也是错、答错即是对的招聘问答题对我来说是灭顶之灾。

还好，有张律师牌，可避免残忍的自残场面。

去哪家律师事务所好呢？

有个女同学说她爸有个朋友是律所主任，叫我去看看。

这样也好，女同学应不会图谋不轨把我给卖了，反正哪家律师事务所不都一样嘛？

对着镜子作了若干次修整，最后露出个沉鱼落雁的笑容。

我很不满意，那笑容太僵硬，太没深度。

好在五官端正，身高正好，是个可雕之才。

2003年初，我穿着波鞋、休闲装，在哥哥的带领下来到那家律师事务所所在的大厦，环顾了下里面的环境，然后径直往楼梯上爬。

刚出来就是笨，连电梯都找不到，这商务办公大厦楼梯又长又陡，到了十楼我已是气喘吁吁、汗流浹背。

与传说中的老板，也就是老刘碰上了面。

我毕恭毕敬地坐在他的面前。

老刘问：“你为什么要做律师？”

果然有面试。

我停了几秒，不慌不忙地回答：“我想为社会提供法律服务。”

其实见面前我就把老刘可能问的问题的答案都设计了一遍，连他问我是否有女朋友这样刁钻的问题都做了自我练习。

问题这么小儿科，果然不出我的猜想，我当时想。

后来想想，老刘的问题言简意赅、博大精深，至今仍令人回味无穷。

我等待着他问下一个问题，他却拿起证书瞟了几眼，再看看我的学生模样，那证书似乎有伪造的嫌疑。

它可是我冒着连天炮火从千军万马中抢过来的，如此贵重的东西第一次见，也不能怪他怀疑了。

出来时，文秘笑眯眯地告诉我：“有电梯，不用走下去。”

没有第二句，甚至没有说“你明天来上班吧”，我就这样被默许进入律师事务所了，开始了实习生涯。

<<草根律师是如何熬过来的>>

第二章不要待遇只为立足进律所能领实习工资是你的幸运，没有的话也不是你的不聿，将来你也许会感激当初一无所有。

我感觉我之所以能进入律师事务所，是因为我考到律证了，同时没有犯罪前科，样子不像小偷小摸、流氓地痞。

我家几代至今都没人当大官，贫下中农出身又红又专，我当律师可是光宗耀祖了。

我不知道我要干什么，老刘也没交代我要干什么，那次谈话十分的短暂，什么待遇都没讲到，我也没勇气提，出来混哪能一下就说钱呢，先培养培养感情吧，有了感情什么都有了。

律师在我印象中好像是不拿工资的，如果拿工资那和在单位干有什么区别呢？

律师一定是不拿工资才会那么富有。

我感叹自己的先知先觉，拿工资的律师不是富律师，这在潜意识中早已扎根了，也注定了我开始的身无分文穷困潦倒。

工资是没有的了，但我还是很奢望有辛苦费的，如果连这都没有的话那真是喝西北风，实在对不起列祖列宗，这么几代出了个律师，原来是个活雷锋，太打击人了，还不如顶着烈日到码头扛麻袋去。

休闲衫裤、波鞋被束之高阁，父母花几千大洋将西裤、衬衫、皮鞋、皮带和手机陆续投放到我的身上，谁叫我是一块投资热土，是一只潜力股呢。

律所窗外蓝天白云碧海，如此美景足可令一个人胸怀大志高瞻远瞩。

环顾律所，不大，卡座四个，空无一人，挑选个采光通风的坐下。

没有网上，就看律师方面的杂志报纸，久了就上厕所，回来接着看杂志报纸喝水再上厕所，直到关门。

周围就像黎明前一样静悄悄的，我龟缩在卡座里，默念着“山不在高，有仙则名；水不在深，有龙则灵；斯是陋室，唯吾德馨……”来抚慰自己，心里却想德馨能顶饭吃吗。

耳边偶响起沉闷的汽笛声，还有对面楼顶养的几只鸡，饿了发出的喔喔声外，再很少听到别的声音了。

真是“千山鸟飞绝，万径人踪灭”。

也有谈话的时候，最不能接受的是得知某某律师办了个什么大案，捞了多少，羡慕之情立刻流露于表，期望与之谋面，渴望为其打工，心里实则难受得不得了。

可是，律师业务是说来就来的吗，也不是拿十块钱去超市买零食那么简单的一手交钱一手交货，其间要花费诸多心血。

开始不懂就只能生闷气了，别人的成就造就了我的失落，原来我也是狭隘的，都白生长在海边了，看看大海的胸怀，多么宽广辽阔！

我不愿看下去，不愿听下去，那是对我脆弱心灵的摧残。

我得出去透透气，补充补充新鲜空气。

正儿八经的服装被我卸下，经常穿就要经常洗，经常洗就会提早报废，至少得雪藏起来避免迅速折旧，趁报废前把本捞回来是真道理。

我骑着自行车，悄悄在林荫大道上溜达着。

经过这么多年曲折动荡的求学之路，估计没什么同学朋友能当街认得出我了，除非我拿着喇叭自报姓名，这样叫不鸣则已，一鸣惊人。

天有不测风云，人有旦夕祸福，偏偏在路上撞见了楼上的邻居，此君五十多岁，瘦得像干巴巴的猴子，我暗地里叫他老瘦猴。

老瘦猴在20世纪90年代初靠布匹生意成了暴发户，牛得屁股都翘出了尾巴，是我们贫民窟中率先富起来的一户人，三十年河东三十年河西，如今却在摆地摊卖水果。

见到我，老瘦猴总是张口就问：“你工资多少钱一个月？”

“我就当他是关心下一代健康成长，模模糊糊地回答：“还好，过得去啦。”

“我本应改变晃悠的路线避免再见到老瘦猴，但我没有吸取教训，犯了一个今生绝对不可饶恕的错误——当我又一次优哉游哉蹬着自行车经过时，被他沙哑尖锐的声音吓了一跳：“你每个月的工资多少？”

“声音十分大，好像要全世界的人都知道我没工资。”

<<草根律师是如何熬过来的>>

哪壶不开提哪壶，干嘛老问我工资呢？

我已判断出老瘦猴肯定是不怀好意，心里对其厌恶起来。

我家附近一个楼角处有一妇女在摆卖水果，因为比较隐蔽，不用交租金也没工商去查，可以坐地起价，是个卖东西的好地方。

老瘦猴眼红，也运回一堆甘蔗紧挨着妇女的甘蔗叫卖，争霸地盘的“野心”暴露无遗。

老瘦猴肯定不懂得什么“先占”的概念，人家妇女都摆多长时间了呀！

两边就争吵，甚至打了起来，老瘦猴去报警，警察来了也不作处理。

老瘦猴起诉到法院说妇女打了他，要求赔偿几百元。

打这后我见了他脸都扭到一边，看他污染眼睛，谁叫他也经常问我工资多少？

女朋友工作早我近一年，虽说“两情若是长久时，又岂在朝朝暮暮”，但当时我们经常策划着钻空子见面的机会。

她有时借跑银行送资料的机会，与我悄悄地接头碰面，我也就不时和她各骑一辆自行车，在林荫大道上转几圈。

“我每个月给你五十元做费用支出吧！”

”她从没听到我提到有钱入袋的消息，就对我伸出援手。

五十元，可维持一个月的开支了，一个月七块钱的单车保管费，几块钱的单车打气、修胎费，还可剩下几十元充作手机费。

我犹豫了一下，没有说“好吧”，我口袋里确实一分钱都没有，但她也从不花我的钱，这已很难得了，我怎忍心去花她的？

她在基层单位，工资很低，就是涨工资也涨不到哪里去，何况每个月还要上缴部分给父母。

我迫切想有自己的收入，可那当时只是一厢情愿。

<<草根律师是如何熬过来的>>

媒体关注与评论

律师这个职业是一个高尚的职业，这个职业在促进社会进步和维护法律与秩序方面，有著良好的传统和远大的前程。

律师作为国家进步的先锋，总是热情地捍卫人类的自由和法律的统治。

对于那些有著敏锐才智、具有从事艰苦工作能力和抱负的年轻人来说，律师这个职业有著无限宽广的前景。

这个职业会给予他们以识别人品质的洞察力，这个职业会给他们提供一个机会，使他们能够在正确地执行正义与维护法律准则方面发挥他们的作用。

——B·马利克律师这个职业是一个伟大的职业，为了完成这一职业的责任，这一职业的每个成员都必须忘我地投身于他的职责。

律师是有才能者的伟大职业，无论环境的荣衰，还是命运的变迁，都不能阻止这些有才能者前进的步伐。

从事这一职业需要具有渊博的知识、很高的精神能力和广泛的文化。

——基舒·普拉萨德我要对年轻的辩护律师提几句忠告：你可以热血沸腾、激情满腔，但这种激情却要由理性来支配；你应当保持你的独立性和不妥协性，但要有节制，不失礼仪上的谦恭；不要束缚你奔放的情感，但要防止显得虚偽做作。

——戈帕尔吉·梅罗特拉一个真正伟大、优秀和成功的律师必须具备以下素质：他必须掌握法律知识，并且是人类行为方面的专家，他必须是口才流利的演说家，机智的策略家、优秀的指挥官，一个多才多艺的人，他必须对人类生活的各方面具有广泛知识；他必须对人和人的行为方式有一种内在的知识。

——D·N·辛哈征服世界的将是这样一些人：开始的时候，他们试图找到梦想中的乐园，最终，当他们无法找到时，就亲自创造了它。

——肖伯纳

<<草根律师是如何熬过来的>>

编辑推荐

《草根律师是如何熬过来的》由武汉大学出版社出版。

<<草根律师是如何熬过来的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>