

<<成功潜规则>>

图书基本信息

书名：<<成功潜规则>>

13位ISBN编号：9787307076860

10位ISBN编号：7307076861

出版时间：2010-5

出版时间：武汉大学出版社

作者：常桦

页数：232

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<成功潜规则>>

### 前言

在中国，拥有广泛的人际关系是一种十分重要的资源，人脉就是人际关系及其脉络。

人脉不仅是日常生活的润滑剂，也是事业成功的催化酶。

独木难成林，没有朋友，没有好人脉的人注定很难成功。

条条大路通罗马，好的人脉是走向成功的一条捷径。

对中国人来说，不断扩大自己的人脉网络是提高自身竞争能力、开拓事业版图的一种重要手段。

俗话说：一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。

能够利用别人的优势，与之建立良好的合作关系，是成功者的法则，也是人与人之间共同发展的主旋律。

人脉就是一张网，其间的信息传递与人脑内部的信息传递非常相似。

脑部的某一点受到外界刺激会产生信号，传至另一点而引发某种想法。

如果只靠这两点之间的单程传递，一旦这条线由于某种原因受到阻断，信息传递就不能再继续。

这样的信息链必定十分脆弱。

所以在我们的大脑中，两点之间的信息通路有成千上万条。

不论这是大自然赐给我们人类的福祉，还是我们在漫长的物竞天择中进化来的、必需的生存能力，总之，正是由于这无数的信息通路，我们才得以实现伟大的梦想。

人脉就是财富，关系就是能力。

好人脉是一座挖不尽的金矿，是一笔无形的财富。

尤其是在中国这个极其讲究人情面子的社会里，人脉的作用不可低估。

经济的飞速发展，带来了人际关系的重新排列和组合。

一个人一生所面临的各种关系，比以前更新鲜、更复杂，变化也更迅速，这就要求我们要头脑更灵活、更快适合社会，花费更多的心思、动用更多的手段来经营自己的人际关系。

如果处理得好，人际关系就是你一生最宝贵的资源，为你走向事业的顶峰，提供源源不断的动力；如果处理不好，则会给你的人生带来很大的障碍，造成很大的损失。

因此可以说：“人脉决定命运！”

## <<成功潜规则>>

### 内容概要

人脉就是财富，关系就是能力。  
好人脉是一座挖不尽的金矿，是一笔无形的财富。  
尤其是在中国这个极其讲究人情面子的社会里，人脉的作用不可低估。  
经济的飞速发展，带来了人际关系的重新排列和组合。  
一个人一生所面临的各种关系，比以前更新鲜、更复杂，变化也更迅速，这就要求我们要头脑更灵活、更快适合社会，花费更多的心思、动用更多的手段来经营自己的人际关系。  
如果处理得好，人际关系就是你一生最宝贵的资源，为你走向事业的顶峰，提供源源不断的动力；如果处理不好，则会给你的人生带来很大的障碍，造成很大的损失。  
因此可以说：“人脉决定命运！”

## <<成功潜规则>>

### 作者简介

常桦，著名的企业管理咨询专家和职业策划人，中国国际经济技术法律人才学会理事。长期从事企业管理咨询，策划与营销等工作，曾服务于国有大中型企业和跨国公司，拥有丰富的管理、咨询：策划和营销经验。出版有《企业管理争鸣书系》、《中国当代企业管理思想述评》、《咨询师手册》、《职场咖啡系列丛书》、《领导全书》等多部社科和管理类图书。

## &lt;&lt;成功潜规则&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 好人脉是一座挖不尽的金矿No.1 沟通人脉成就事业No.2 朋友多多，机会多多No.3 有人脉就有金矿No.4 人脉宽，信息广No.5 多个朋友多条路No.6 以友为镜明得失No.7 成功在于好人脉No.8 做最受欢迎的人No.9 人脉是强大竞争力No.10 播下种子就有收获第二章 好人脉造就无数风流人物No.1 比尔·盖茨：利用一切人脉成就辉煌No.2 吉田美登子：人脉越好，绩效越佳No.3 乔治·波特：贵人无处不在No.4 钟彬娴：大树下面好乘凉No.5 莫泊桑：伯乐扶助走上红地毯No.6 亨利·福特：找个有远见的朋友No.7 曾宪梓：不靠菩萨靠人脉No.8 泰森：天才的成就也需要伯乐No.9 李兴浩：信誉成就草根新贵No.10 张近东：依靠人脉优势雄霸天下No.11 唐纳德·特朗普：构建政经人脉，事业蒸蒸日上No.12 朱艳艳：人脉搭建事业的舞台第三章 魅力赢得好人脉No.1 服装扮靓你的社交魅力No.2 巧用饰品相得益彰No.3 慎选配件画龙点睛No.4 腹有诗书气自华No.5 沟通要注意场合No.6 沟通要把握分寸No.7 举手投足尽显风采No.8 社交馈赠有技巧No.9 获得友谊必备的要件第四章 赢在第一印象No.1 给人好印象No.2 小名片大学问No.3 让陌生人熟识起来No.4 简洁有效的开场白No.5 言谈礼仪规范No.6 准备好话题No.7 体态语言含义丰富No.8 微笑价值无穷No.9 沟通要用委婉的语言第五章 积累人脉的资本No.1 人脉源于敬重他人No.2 态度诚恳是最好的恭维No.3 将“和”字写在脸上No.4 诚信是建筑人脉的基石No.5 恪守诺言No.6 学会宽恕No.7 朋友间也需“投资”No.8 向落魄的人伸出你的手No.9 幽默是沟通人脉的润滑剂No.10 学会向别人说“不”No.11 演好你的人脉角色No.12 管理好你的人脉存折No.13 忘掉所有的仇十良No.14 交朋友是~个渐进过程No.15 搔到上司的痒处第六章 拓展人脉的策略No.1 倾听成就人脉No.2 掌握倾听的技巧No.3 控制自己的情绪No.4 以对方为中心No.5 赞美拉近距离No.6 赞美要讲究策略No.7 沉默是金No.8 给游说裹层糖衣No.9 动之以情，晓之以理No.10 读懂行为语言No.11 由对话洞悉他人No.12 巧打圆场得人脉No.13 人际交往需要真诚的谎言No.14 朋友面子给个够No.15 结识关键人物No.16 与朋友分享人脉资源No.17 和各种人相识相知No.18 时常丰富人脉网络No.19 加入社团是拓展人脉的捷径No.20 网络——新型交友的工具第七章 经营人脉网络No.1 善用属下的能量No.2 老乡关系四大收益No.3 同学常忆少年No.4 邻居之间互相帮助No.5 同事帮你最爽快No.6 叫上司为你办事No.7 高档培训班的奥秘No.8 靠得住的朋友要深交No.9 体验异性友谊的芬芳No.10 亲戚多走动No.11 结交知名人物No.12 爱上你的敌人No.13 学会道歉No.14 饶恕“敌人”七十七次No.15 冰雪消融于真诚No.16 化解别人对自己的怨十良第八章 与各种人搞好关系的智慧No.1 解读世人的行为模式No.2 尊重你的下属No.3 职位升迁后的关系智慧No.4 与上司实现无障碍沟通No.5 与中心人物处好关系的智慧No.6 结交心高气傲者的智慧No.7 与贪小便宜者交往的智慧No.8 和小人相处需要理智No.9 进入好圈子第九章 莫入人脉沼泽No.1 不速之客做不得No.2 圈地要不得No.3 别做入乡不随俗的傻事No.4 别诋毁他人No.5 朋友隐私别打探No.6 和事佬不可随意做No.7 朋友之间不可太亲密No.8 海口不要随意夸No.9 异性之间不可太暧昧No.10 “从不说假话”No.11 别把朋友同等看待No.12 顾及朋友的自尊No.13 别冷淡落魄的朋友No.14 人情账糊涂不得No.15 走出舒适圈

## &lt;&lt;成功潜规则&gt;&gt;

## 章节摘录

生活在社会中的人们都有自己的人际关系。人际关系就是一张无形的网，其间的信息传递方式与人脑内部的信息传递非常类似。脑部的A点受到外界刺激会产生信号，传至B点而引发某种想法。但如果仅仅依靠一条路线传递信息，一旦这条线路由于某种原因被阻断，信息传递就不再继续。这样的信息链必定十分脆弱。

所以，在大脑中，两点之间的信息通路有成千上万条。同样在人际交往中人们之间的信息通路也有成千上万条，构成一张无形的网。

当你迫切需要一份新工作、一栋新房子、一份有潜力的投资建议或提升你的专业技能时，你可以去找专业人士咨询，并且得为此付出金钱。

但是如果你拥有一个完好的人际关系网，你完全可以不花这份“冤枉”钱，1你所需要的一切建议都可以从人际网中免费获得，而且是最快速、最安全、最可靠的。

人脉不仅是你日常生活的润滑剂，更是你事业成功的催化酶。

百万富翁共有的特点是什么？

《行销致富》的作者乔治亚州立大学的史坦利教授对此进行研究后说：“答案是一本厚厚的名片簿。更重要的是他们广结人际网络的能力，这便是他们成功的原因。

”百万富翁们不仅晓得有哪些资源蕴藏在他们厚厚的名片簿里，更愿意把这些资源与其他百万富翁分享。

想成就事业，就要有成功的人际关系。

罗斯福曾经深有感触地说：“成功的公式中，最重要的一项因素便是与人相处。

”如果你已深刻地“感受”到这一点，便要用极大的行动力去“执行”！

人际网络背后的意义，其实比一般人所能想得到的要深远。

魏斯能在采访了280位企业总裁后写《不上，则下》一书时说：“那些企业总裁们，非常致力于发展双赢，互惠关系的基础。

他们每个人都有如何步步高升到金字塔顶端的精彩故事，而大多数人把他们的成功归功于身旁人的提拔。

”美国作家柯达则认为：“人际网络非一日所成，它是数十年来累积的成果。你如果到了40岁还没有建立起应有的人际关系，麻烦可就大了。

”

## <<成功潜规则>>

### 编辑推荐

人脉就是财富，关系就是能力。

好人脉是一座挖不尽的金矿，是一笔无形的财富。

尤其是在中国这个极其讲究人情面子的社会里，人脉的作用不可低估。

在生活中，我们每个人都要学会与周围的人进行良好的沟通，与周围的人们实现思想与感情的无障碍交流。

只有如此，我们才能够为自己营造并且维系一个良好的人脉。

营造和维系好人脉，是一门学问，也是一种艺术。

营造好人脉需要具有无私的心地、真情的投入与付出；营造好人脉需要主动地去关心别人、容纳别人、宽恕别人；营造好人脉需要宽广的胸襟，达观的态度，以及拥抱敌人的气魄；营造好人脉，需要注意个人的服饰、容貌、仪表，更要关注自己在公共场合中言行方面的每一个细节；营造好人脉，需要善于与良师诤友、上司、同事、下属、乡邻、同学等不同的人交往，并且与之保持密切的关系；营造好人脉，需要学习和掌握一些与人们交往的社交技巧和方法。

而本书正是为大家介绍了一些营造好人脉的途径和方法。

<<成功潜规则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>