

<<人性的弱点>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点>>

13位ISBN编号：9787307078673

10位ISBN编号：7307078678

出版时间：2010-8

出版时间：武汉大学

作者：(美)戴尔·卡耐基|译者:李诚

页数：176

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点>>

前言

截止到1935年，美国的出版社共出版了20多万种各种各样的图书，但大多数味同嚼蜡，乏善可陈。这个结论可不是我妄自臆断的，世界最大出版社的老总告诉我，他的公司有75年的出版历史，可是仍然面临着亏损的局面。

也许你要问：既然如此，为什么我还有勇气写这本书呢？又为什么要在出版后麻烦你来阅读呢？

这两个问题问得好，就让我来试着给出答案。

从1912年开始，我在纽约为商务人士和专职人员讲授教育课程。开始，我只负责一门专为成年人设计的培训课程——公共演讲。

这门课的目的是让他们通过实践去思考，并且在商业洽谈中或者在面对众人时，能更清晰、更有效、更从容地表达他们的观点。

但是随着时间的推移我逐渐意识到，在日常商业和社会活动中，这些人不仅需要高效演讲的课程训练，更需要培训与别人融洽相处的技巧。

同时我也意识到，其实我自己也需要这方面的训练。因为当我对过去进行总结时，我惊讶于自己本身对人际交往的思维能力和

<<人性的弱点>>

内容概要

戴尔·卡耐基，美国“成人教育之父”。

20世纪早期，美国经济陷入萧条，战争和贫困导致人们失去了对美好生活的愿望，而卡耐基独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，他运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。

他讲述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷和迷茫和困境的人，帮助他们重新找到了自己的人生。

接受卡耐基教育的有社会各界人士，其中不乏军政要员，甚至包括几位美国总统。

千千万万的人从卡耐基的教育中获益匪浅。

本书汇集了卡耐基的思想精华和最激动人心的内容，是作者最成功的励志经典，出版后立即获得了广大读者的欢迎，成为西方世界最持久的人文畅销书。

无数读者通过阅读和实践书中介绍的各种方法，不仅走出困境，有的还成为世人仰慕的杰出人士。

只要不断研读本书，相信你也可以发掘自己的无穷潜力，创造辉煌的人生。

<<人性的弱点>>

作者简介

戴尔·卡耐基，20世纪最著名的成功学导师，现代成人教育之父、人际关系学鼻祖。他一生致力于人性问题的研究，运用心理学和社会学的知识，对人类共同的心理特点，进行探索和分析，独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式。他L件述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重获新生。其代表作有《语言的突破》、《人性的弱点》、《人性的优点》等。

<<人性的弱点>>

书籍目录

序 如何从本书中获益最大的九个建议第一章 人际交往的基本技巧 1. “如果你想采蜂蜜，就不要踢翻蜂巢” 2. 人际交往的最大秘诀 3. 左右逢源的方法第二章 六个让人们喜欢你的方法 1. 真诚地关心别人，你就会处处受欢迎 2. 给人留下良好的第一印象的简单方法 3. 记住对方的名字 4. 学会倾听，成为良好的沟通者 5. 如何引起他人的兴趣 6. 如何让人们立刻喜欢上你第三章 如何赢得人们的赞同 1. 争论中不会出现赢家 2. 如何避免制造敌人 3. 如果你错了，立刻承认吧 4. 一滴蜂蜜 5. 苏格拉底的秘密 6. 对付抱怨者的安全妙招 7. 如何与他人合作 8. 能够为你创造奇迹的处方 9. 了解每个人的想法 10. 人人都喜欢的诉求 11. 借鉴影视的表现手法 12. 如果以上这都没有效果，那么试试这一招第四章 做一个高明的领导者 1. 如果你必须指出错误，那么这就是开始的方法 2. 如何批评而不招致怨恨 3. 先承认你自己的错误 4. 没有人喜欢接受命令 5. 给他人留面子 6. 如何激励他人获得成功 7. 给他人一个好名声 8. 让错误看上去容易纠正 9. 让人们乐意做你希望的事

<<人性的弱点>>

章节摘录

第一章 人际交往的基本技巧 1. “如果你想采蜂蜜，就不要踢翻蜂巢” 1931年5月7日，纽约市民目睹了一起前所未有的追捕行动。

在历经数周的搜捕后，一个有“双枪”之称，而且烟酒不沾，名叫克罗利的悍匪被团团包围在西瑞大街——他情妇的公寓里，并最终落网。

150名全副武装的警察，将克罗利围困在公寓顶楼的藏身之处。他们在屋顶凿出了洞，并企图用催泪瓦斯将他逼出来，而且警方还在房子四周的建筑物上部署了机枪。

在接下来的一个多小时里，这个纽约市里原本安静的住宅区，响起了一阵阵的机枪声和手枪声，尖锐刺耳。

克罗利躲在一把堆满杂物的椅子后面，拿着手枪，不停地向围攻他的警察射击。成千上万的市民，满怀紧张地观看着这场刺激的警匪对战。

纽约人都知道，这座城市还从来没有出现过这样的场景。

克罗利被抓获后，纽约市的警察局长E.P. 马鲁尼说，“双枪”克罗利这个亡命之徒是纽约历史上最危险的罪犯之一。

“克罗利杀人如麻，哪怕是一根羽毛掉在地上令他不爽，他都会开枪杀人。”

然而，“双枪”克罗利又认为自己是个怎么样的人呢？

在被警察围困在藏身的公寓时，克罗利忍痛写了一封公开信，因为伤口不停流血，那张纸上还留有他的血迹。

在信中他这样写道：“在我的衣服里面，是一颗疲惫的心——那是颗仁慈的、不愿伤害任何人的心。”

在此之前，克罗利在纽约长岛的一条公路上在汽车里跟女友亲热。

这时候突然出现了一个警察，来到停着的汽车旁，并对他说，请出示你的驾驶执照！

克罗利一言不发，拔出手枪，朝那名警察连开数枪，警察随即倒地身亡。

接着克罗利从车里跳出来，捡起地上警察的手枪，又朝那具尸体开了一枪。

这就是克罗利所谓的“在我的衣服里面，是一颗疲惫的心——那是颗仁慈的、不愿伤害任何人的心。”

恶魔克罗利最终被判处死刑——坐电椅。

当他走进纽约州新新监狱的行刑室时，你认为他会说，“这就是我杀人行凶的下场！”

不，你错了，他说的是：“我是为保卫我自己才这么做的！”

这个故事所要表达的意思是，穷凶极恶的克罗利对自己的行为没有丝毫的悔意和自责！

这或许只是罪犯中的一个例外吧？

如果你是这么认为的，那么请再听听下面的这些话：“我将自己一生中最美好的时光给了世人，努力让他们过得幸福快乐，享受着惬意的生活，而我所得到的却只有屈辱，甚至成了一个被四处追捕的人！”

这话出自阿尔·卡彭之口，这个美国臭名昭著的的头号公敌——曾横行于芝加哥，并最终在那里被击毙——是个凶狠至极的角色。

可是，他竟然还认为自己是无辜的甚至是对人们有贡献的——一个没有得到鲜花和掌声，只有误解和侮辱的人！

达奇·舒尔茨也几乎是如出一辙，他因被另一个歹徒枪杀而命丧尼维克，在此之前，他曾接受过一家报纸的采访。

在采访中，他大言不惭地说自己是热心公益的慈善家。

而且，他真的是这么认为的。

我曾经和刘易斯·路易斯就这个问题进行过几次有趣的通信。

刘易斯在前面提到的专门关押重刑犯的新新监狱担任过多年的监狱长，这座监狱在纽约的知名度颇高。

他说，在新新监狱里，几乎没有罪犯承认自己是坏人，他们认为自己就跟你我一样都是好人。

所以，他们总会为自己的行为辩解，以证明他们的合理性，比如他们会解释自己为什么去撬保险柜，

<<人性的弱点>>

或者开枪杀人。

不管是否合乎逻辑、合乎情理或者事出有因，他们大部分人都力图证明他们反社会的行为是为了捍卫自己。

因此，他们绝对不应该被关在监狱里。

如果连“双枪”克罗利、阿尔·卡彭、达奇·舒尔茨以及那些关在监狱中的匪徒对自己的所作所为都丝毫不自责，总是将罪因归咎于别人的话，那么我们又怎么能指望平常接触的普通人去自觉地承认错误呢？

.....

<<人性的弱点>>

编辑推荐

《人性的弱点》的唯一目的就是帮助你解决你所面临的最大问题：如何在你的日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何击败人类的生存之敌——忧虑，以创造一种幸福美好的人生。

当你通过《人性的弱点》解决好这一问题之后，其他问题也就迎刃而解了。

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>