

<<大学生创业实践>>

图书基本信息

书名：<<大学生创业实践>>

13位ISBN编号：9787308058094

10位ISBN编号：7308058093

出版时间：2008-2

出版时间：浙江大学出版社

作者：陈龙春 主编

页数：300

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<大学生创业实践>>

### 内容概要

“全民创业”当然不是要求每个人都当老板，每个人都创办一个企业。

我个人觉得，创业是一种脚踏实地、积极进取的精神状态，一种善于把握机会、创造性地整合资源的行动方式。

强调“全民创业”，最重要的是倡导创业精神。

创业精神是支撑我们民族兴旺发展的重要力量。

每个人的创业精神可以体现在创立个人事业、家庭产业或企业中，体现在服务于国家和社会的大业中。

一个具有创业精神的人，不管他在社会生活中从事什么样的工作，担任什么样的职务，他在工作中都会有更高的积极性，更富于创造性。

这正是我们构建社会主义和谐社会的力量之源。

“全民创业”，应该从倡导大学生创业开始。

2002年全国普通高校毕业生为145万人，2003年为212万人，2004年为280万人，2006年增至413万人，2007年是495万人，2008年将达到559万人之多。

浙江籍生源毕业生每年约在20~30万人之间。

另据调查，全国有20%的毕业生首选到浙江就业。

可见，在浙江就业和创业的大学生是一个很大的群体。

其次，大学生受过高等教育，掌握了一定的知识和技能，创业的冲劲比较大，理所当然比其他群体更有知识，更具备创业的能力。

第三，发达国家有一条共同规律，就是大学生自主创业的比例高，且大学生创业对整个社会发展所起到的整体作用更是比创业带来的财富快速增加要大得多。

新一轮全民创业的时代背景已发生了很大变化，当今的创业必须在知识、技能、科技和资金等要素支撑下才能成功。

大学生创业的条件和要素比较齐全，他们创业的成功将会给全民创业起到示范带头作用。

总之，大学生自主创业是当今全民创业中最具有冲击力的第一梯队，更为重要的是大学生创业的成功，对社会文明进步的推动具有更加深远的意义。

## &lt;&lt;大学生创业实践&gt;&gt;

## 书籍目录

- 前言上篇 雏鹰展翅 第一章 高新技术类 1.1 以质量求生存, 以服务求发展 1.2 我选择, 我坚定 1.3 打破常规的束缚是我神圣的权利 1.4 天道酬勤, 水到渠成 1.5 创业好似一杯苦咖啡 1.6 机会与挑战终归是并存的 1.7 绝望常常伴随着希望, 勇敢奋斗追求着成功 1.8 人生和事业就是一场战役 1.9 梦想是创业的源动力 第二章 咨询策划类 2.1 理想, 自信, 坚持 2.2 感恩让我创业, 创业让我自立 2.3 自主创业, 飞越理想蓝天 2.4 不为他人生存, 而为自己生活 2.5 一分耕耘, 一分收获 2.6 敢作敢为创造新机遇 2.7 文化是个好生意 2.8 梦想照进现实 2.9 零的起步, 质的飞跃, 创业让我激情奋发 2.10 梅花香自苦寒来 2.11 在创业中寻找价值 2.12 天生我才去创业 2.13 爱好促使我创业, 创业让我自立 2.14 成功源于务实 2.15 做事之前先做人 第三章 流通服务类 3.1 看风云变幻, 听潮起潮落 3.2 戴着脚镣的舞者 3.3 坚持自己喜欢的路, 努力做到最好 3.4 激情创业, 成就梦想 3.5 走创业路是无悔的选择 3.6 心有多大, 舞台就有多大 3.7 专业让我成长, 创业让我成熟 3.8 要懂得放弃, 要坚持不懈 3.9 与创业一起成长 3.10 创业简单守业难, 得人心者得天下 3.11 创业, 使我更加自信 3.12 在成长中创业, 从创业中成长 3.13 创业, 我无悔的选择 3.14 义乌促我创业, 创业使我自强下篇 雄鹰搏击 第四章 科技创新类 4.1 创业点亮人生, 奋斗成就梦想 4.2 我的博客梦 4.3 创业创新, 越挫越勇 4.4 年轻没有失败 4.5 努力多一点, 成功近一点 第五章 生产制造类 5.1 与时俱进, 发展生态农业 5.2 勤奋成就梦想, 品质引发利来 5.3 享受创业的艰辛和快乐, 我会一直走下去 5.4 路是一步一步走出来的 5.5 借局步势, 力小势大 5.6 我的未来我作主 5.7 创业重在坚持 5.8 框出梦想的背后是什么? 5.9 专业兴趣涌动创业激情, 信念坚定绿化千家万户 第六章 商业流通类 6.1 机遇垂青有准备和坚持到底的人 6.2 创业赢在转折点上 6.3 步步为营, 成功实现自主创业 6.4 飞机总是在阻力中起飞 6.5 从盲目投资到自主创业 6.6 做儒商, 过品质生活 6.7 海纳百川, 有容乃大 6.8 宁在直中取, 莫在曲中求 6.9 创业需要坚持, 创业需要团队 第七章 咨询服务类 7.1 梦想创造世界, 奋斗成就梦想 7.2 飞扬激情, 燃烧意志 7.3 平凡的世界, 不平凡的人 7.4 跨出创业那一步 7.5 夯实基础, 勇创事业 7.6 长风破浪会有时, 直挂云帆济沧海 7.7 幸福快车从这里出发 7.8 创业之路在脚下 7.9 因为梦想所以创业, 因为创业成就梦想 7.10 我的创业秘笈 7.11 自强不息, 宁静致远 7.12 实力是最好的敲门砖附录 《中共浙江省委关于认真贯彻党的十七大精神扎实推进创业富民创新强省的决定》参考文献

## &lt;&lt;大学生创业实践&gt;&gt;

## 章节摘录

上篇雏鹰展翅 第一章高新技术类 1.1 以质量求生存, 以服务求发展 【创业者简介】  
 姓名: 丁鸣奇 性别: 男 出生年月: 1985年12月 籍贯: 浙江宁波 专业: 计算机网络  
 就读高校: 浙江工贸职业技术学院 (2004.9-2007.7) 创办企业: 温州音速网络科技有限公司  
 (2006.12) 曾获荣誉: 2007年浙江省大学生最具潜质“创业之星” 性格: 外向、幽默 爱  
 好: 网络、历史 理想: 全球旅行 人生格言: 谋事在人, 成事在天; 不懈努力, 辉煌人生。

【创业故事】 一、与创业的“第一次亲密接触” 2004年9月, 我如愿以偿地踏入了浙江工贸职业技术学院的大门。

入学不久, 我就积极参加创业工作室的实践活动, 假期里主动参加各种临时促销活动。

一次促销活动中, 我偶然认识了海尔温州公司直销经理。

我在促销活动中所表现出来的认真负责和乐于奉献得到了他的赞赏。

于是在他的支持下, 我组织成立了一支海尔校园直销队。

在温州生活和学习的这段时间, 我强烈地感受到了温州人“敢为人先, 特别能创业”的精神。

在这种精神的感染和熏陶下, 我逐渐产生自己创业的想法; 学院对在校大学生创业的支持则更增强了我创业的信心。

二、创办《致远》期刊: 挫折激发斗志 2006年2月, 经过初步的市场调查, 我发现温州还没有一份由大学生自主创办、发行的期刊, 这也许就是一个机会。

我和另外两位同学在温州市大学生科技园创办了“致远文化传播工作室”。

经过全体成员的共同努力, 第一期《致远》成功发行。

但由于期刊成本和销量这些初次创业者常会碰到的问题, 我们的刊物最后还是“夭折”了。

这时又是老师的一句话激起了我的创业斗志: “创办《致远》期刊, 你是失败了, 但这并不意味着你的创业就完全失败了。”

三、东山再起 2006年7月, 我重组工作室, 并将其更名为“音速网络科技有限公司”, 寓意其发展能像声速一样, 快而不虚。

工作室重组后, 我一直在寻找新的出路。

第一次的失败经历告诫我, 创业前不仅要做好心理、知识上的准备, 更要找到一个适合自己、能够发挥自己专业特长的创业项目。

现在公司的经营项目就是在那段时间确立的。

我和几个同学聊天时, 突然产生一个灵感: 是否可以结合自己学习的网络专业进行创业, 而且系里还设有软件专业, 我们可以找那些同学合作创业, 这样就避免了创业中的一部分风险。

很快的, 我的想法得到了软件专业那几个同学的支持, 我们决定合作从事软件开发与网站制作。

于是, 东山再起的契机出现了。

但无论是软件开发还是网站制作都少不了资金的支持, 我们当时只能投入1500元, 这点钱简直是“杯水车薪”。

我们决定尽自己最大努力, 从多方筹集资金。

2005年7月以前, 还没有移动通信代理业务。

知道这个消息以后, 我们决定代理学院移动通信业务。

在温州移动通信公司新城营业厅销售经理的帮助下, 我们成立了移动工贸校园直销队。

通过代理通信移动业务, 我们拥有了开发软件的足够资金, 我的创业目标又向前迈出了一步。

既而, 我们承接了温州移动通信公司新城经营部两个软件开发计划, 同时也得到了学院领导的认可。

四、新的发展 从2006年7月31日到10月31日, 工作室营业额达140万元, 产生利润21万元。

11月中旬, 我们成功制作了公寓管理系统、综合考评系统、DODOPlayer播发器、NetDuke下载器、分销管理软件、学院管理系网站等。

我们几个合作伙伴讨论, 决定注册公司, 这样可以为开发软件和建设商务网站提供更好的平台。

2006年12月19日, 工作室正式升格为温州音速网络科技有限公司, 我成了一名真正的法人代表, 从学生变成了社会纳税人。

## &lt;&lt;大学生创业实践&gt;&gt;

学校领导非常支持我们，专门为我们安排一间工作用房。

12月底我们顺利完成移动通信吉祥号码筛选软件，并成功交付新城营业厅试用。

元旦后，我们又顺利接下了温州移动通信公司新城营业厅的“分销管理系统软件”开发业务。

以往在导入部分新号码时，一部分代销点只能凭自己的肉眼去找号码，这样既费力又很容易遗漏号码。

经过网上查询，也没有发现相应的软件，这对公司来说是一个很好的机遇，如果能开发出此类软件，将会给公司带来高额利润。

在开发这款软件之前，我们还认真做了市场调查，几个移动通信业务代销点都表示，如果有这样一款辅助软件，他们非常愿意购买。

这更坚定了我们开发的信心，如今公司的大部分资金和精力都投入到这款软件开发上。

为实现开发、销售一体化，目前正在加紧制作商务网站以及网站论坛，以便深入调查温州校园市场，使商务网站打响温州校园。

（浙江工贸职业技术学院丁鸣奇） 【公司简介】 温州音速网络科技有限公司是一家致力于软件开发、移动通信业务代理、计算机网络等三大业务的企业。

其中以软件开发为核心业务，公司崇尚时效，追求深刻，全力支持大学生勤工俭学。

公司秉承“以质量求生存，以服务求发展”的经营理念，正在温州人“敢为人先，特别能创业”精神指引下快速发展壮大。

【相关链接】 软件业的发展关系到一个国家的政治和未来，软件产业将成为21世纪拥有最大产业规模和最具广阔前景的新兴产业之一。

软件领域是一个包括系统软件、Linux应用、中间件软件、嵌入式软件、数据库软件、财务及企业管理软件、教育软件、游戏软件、语音应用软件等在内的复杂的集合体。

2007年7月，中华英才网推出最新的计算机软件行业人才报告。

报告指出，人才是软件产业发展的核心要素，全球软件人才存在大量缺口，欧美、日本、印度等国家和地区均面临着软件人才的短缺问题。

中国拥有丰富的劳动力资源，随着经济的高速发展，高等教育、职业教育的规模和水平大幅度扩大和提高，最近一个时期，IT人才培养成为中国教育培训界的热点。

然而，摆在中国软件界和教育界面前的重要问题是，大量高等院校毕业生面临择业困境，而大批IT企业却难以招收到适用的人才。

如何尽快填平教育与就业之间的这条鸿沟，成为业界需要深入探讨的焦点话题。

软件行业人才主要分布在北京、广东和上海等经济发达省市，在江苏省也聚集了不少的软件人才。

在软件行业中，软件外包和软件产品化已经成为未来投资的两大主线。

未来中国，外包的市场规模将不断增长，同时，行业集中度将逐步提升，而领先的企业获得的增长速度将高于行业平均增长速度。

各个企业将充分受益于软件外包的行业趋势，利用其充分提升企业的业绩。

目前，中国的系统集成类上市公司软件产品化比例非常低，企业盈利状况不明显。

产品化程度高的公司主要是集中在管理软件、金融行业软件及聚焦于某个行业的软件公司。

提升软件产品化的程度将非常有益于中国软件企业竞争力的提高。

在人才需求方面，由于IT技术在通信、医疗、教育等各个方面的全面发展促进了各个软件开发方向的发展，从架构、编程到测试对人才的需求都非常旺盛。

从2007年的招聘情况来看，软件工程师、软件测试工程师、网络系统工程师和咨询工程师等都有很多招聘职位，人才需求很大。

尤其是软件测试工程师，继2006年的短缺之后，2007年仍然有很大的人才缺口，软件测试工程师很多都享受着地位和薪水的双高待遇。

【问题思考】 1.对于进行创业的在校大学生，应该如何正确处理好学业和创业间的矛盾？

2.在人际交往方面，我们如何面对各种社会压力？

3.软件开发行业需要哪些方面的人才？

## &lt;&lt;大学生创业实践&gt;&gt;

1.2 我选择, 我坚定 【创业者简介】 姓名: 左富强 性别: 男 出生年月: 1982年8月 籍贯: 江西余江 专业: 电路与系统专业 就读学校: 宁波大学(2005.9——) 创办企业: 卓普电子科技有限公司(2006) 曾获荣誉: 2007年浙江省大学生最具潜质“创业之星” 性格: 外向偏内型 爱好: 音乐、棋类 理想: 成为一个有用的人 人生格言: 吃得苦中苦, 方为人上人 【创业故事】 一、初出茅庐 在大学本科期间, 我和每一个普通的大学生一样满怀激情, 对将来充满着希冀。

在平时学习中, 我除了努力掌握专业技术知识外, 还积极参加学校的各项学科竞赛, 并多次获得各类奖项。

通过竞赛, 我扩展了知识面, 同时也培养钻研和开拓精神。

为了增强自己的动手实践能力, 我在课余时间制作了一些简单的电子作品, 为以后电子设计制作水平的提高打下了坚实的基础。

参加工作后, 我强烈感受到自己知识的匮乏, 为了使自己在学术上有更好的发展, 提高自己的专业知识和动手能力、增加工程实践经验, 我放弃了一份待遇优厚的工作而踏上了艰辛的考研之路。

要知道对于一名丢下书本将近一年的毕业生来说, 考研之路的艰辛是不言而喻的。

但我从未放弃过, 我把考研当成一种事业, 考研就相当于在创业。

正是那段时间的磨炼, 我有了更大的勇气去克服“创业”之路上的困难, 也为今后的真正创业奠定了坚实的基础。

“精诚所至, 金石为开”, 经过半年的不懈努力, 我终于考上了宁波大学的研究生。

二、苦心修炼 研究生学习阶段, 是我创业之路中的重要阶段。

在这期间, 我学习了各项知识, 包括嵌入式系统、随机过程、信息论与编码、近代信号处理等许多专业理论课程, 为创业打下了坚实的理论基础。

“纸上得来终觉浅”是我学习中永恒的信念。

我积极钻研学习了ARM嵌入式系统的制作及其理论知识, 提出了一些独到的见解, 也很好地应用到了自己各个项目的开发之中, 同时积极参与导师的项目以及数个校外项目, 并作为主要负责人完成了三分类半自动血液分析仪、数字电路与系统实验箱、智能温控电烤箱和基于指纹识别的实验室管理系统等许多项目。

其中, 三分类半自动血液分析仪这一项目, 前后历时两年, 产品较为成熟, 成功地实现了各项预定功能, 很好地满足了测量的精度要求, 完全能够满足市场的需求, 尤其是满足中小型医院的实际需求, 并获得了国家药监局生产许可证, 可以向市场推广。

此外, 我还利用课余时间, 独立编写了一套基于单片机的操作系统(FTDS), 自制了适用于教学的嵌入式系统开发板。

其中UTDS的功能在单片机上得到了很好的体现, 为进一步开发提供了极大的方便; 嵌入式系统开发板不仅方便了实验教学, 而且促进了学生学习, 取得了很大的成功。

期间, 我还在外地参加了多项专业技术培训, 掌握了ARM和DSP等专业知识和动手技能。

通过将近两年的在校学习和校外培训, 我建立了广阔的人际关系网, 结识了许多造诣颇高的业界人士, 进一步为创业奠定了强大的人脉基础。

三、追梦之路 我辞去工作, 决定去考研的时候, 着实有些迷茫。

我相信, 大多数人都会非常谨慎地做出这个决定, 因为这个决定会让你有一种背水一战的感觉, 失去了强大的后援, 从此要孤军奋战, 但我毅然坚持自己的信念。

终于, 我成功了!

创业也需要这种气魄与胆略, 也许正因为有了这种气魄和胆略, 才能在创业之路上走得更远。

其实, 开始学习和实践电子设计制作时, 我并没有想到要去创业, 只是被动地完成学校的课题。

但在做完这些课题后, 我发现自己的实践经验和各方面能力都有了比较明显的提高, 觉得自己能够做一些东西了, 就有了自己创业的想法了, 但这仅仅是最初的念头。

但是, 我在完成历时两年多的血液分析仪项目之后, 创业的念头逐渐萌发。

再经过导师的帮助, 我们联系上了校外的公司和我们合作开发血液分析仪。

## &lt;&lt;大学生创业实践&gt;&gt;

校外公司雄厚的资金和良好的销售渠道，为我们创业开辟了广阔的空间，至此，创业目标才真正地确立下来。

公司在创业之初碰到许多难关，技术上的问题也非常多，特别是在仪器的鉴定过程中，为了达到国家医疗测量仪器的各个标准，往往要花上好几个月的时间去解决。

每次一有异常的状况就要拿回来重新改进，经过多次来回试验，我强烈地感受到要做好医疗仪器的确不是想象中的那么简单。

经过一年左右的精心研制，解决一些技术难题，血液分析仪已基本完成，并顺利通过了国家医疗仪器鉴定中心进行的鉴定。

然而在管理和市场推广上，我们并不熟悉，往往需要走很多弯路。

而这正是我需要认真学习的地方，也只有这样，才能走好这艰辛的创业之路。

创业是关系到人一生的大事，必须综合许许多多的因素，比如资金实力、经营管理能力、人际交往能力、专业技术能力和实践经验等等，有了这些条件，才能使我的创业之路走得更加坚实而稳定。

不得不说自己非常的幸运，因为我占据了天时、地利与人和。

学校的好政策，给予我极大的精神鼓励和支持，这是天时；学校专门为我们免费提供办公场地等，这是地利；导师的谆谆教诲和创业指导中心老师的循循善诱，他们在我有困难的时候帮助我、困惑的时候指引我，这些都是我人生最珍贵的财富，为我的人生抹上了浓重亮丽的一笔，这就是人和。

因此，我的成功源于许多方面。

首先，我很庆幸自己是宁波大学的学生，学校创业指导中心为我们这些有雄心壮志却无“立足之本”的在校学生提供了免费的硬件设施，包括在“黄庆苗楼”的办公室和一些办公用品，都给了我们莫大的支持，免去了我们的后顾之忧，使我们可以全心全意地投入到科研开发和公司运营中去。

其次，在平时，创业指导中心的老师们经常对我们进行创业指导。

他们让我懂得了“预算和计划”，这是企业管理中的一个重要环节。

我常常会分析一下哪些事物可以不要，哪些事物可能会需要支付。

是不是需要一个额外的电话？

是不是需要传真？

办公地点设在哪里？

这些都可能成为我没有想到的额外开销。

因为创业面对的是各式各样的风险，计划应当是这场战斗的最首要的部分！

失败的计划就是在计划失败。

这里的焦点是我们如何现实地面对将要面临的挑战。

刚开始创业的头几个月我没有任何收入，但我保持了良好的心态，这比失去警觉要好得多。

再次，我身处一个富有激情的团队中。

在创业的过程中我面对了许多烦乱，从项目洽谈、项目设计与论证、购买材料到产品的市场推广，许多过程一次又一次地进行。

当然，在这些过程中，经营管理和市场推销上的难题是最令我头痛的，毕竟自己是一个在校的学生，缺乏社会实践经验，这是我们最明显的弱点，这些过程在哪一阶段都令我感到厌倦，每当我无力支持想要放弃时，都会有一双双坚实的手支持着我，使我有重新拼搏的勇气。

有了诸多方面的支持，我在创业之路上已经取得了一些小小的成绩。

但是，创业之路是没有尽头的，正所谓“没有最好，只有更好”，我将坚守我的信念，不断完善和提高自己，使我们卓普电子科技有限公司发展得更好。

<<大学生创业实践>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>