

<<周计划>>

图书基本信息

书名：<<周计划>>

13位ISBN编号：9787308092135

10位ISBN编号：7308092135

出版时间：2012-8

出版时间：浙江大学出版社

作者：索玉柱

页数：304

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<周计划>>

### 内容概要

《周计划：拿下英语口语（外贸英语）》分为八个部分。

第一周Preparatory Work准备工作篇。

第二周Establishing Trade Relations建立外贸联系篇。

第三周Foreign Trade对外贸易篇。

第四周Foreign Trade Practice外贸实务篇。

第五周Trade Conversation外贸会谈篇。

第六周Marketing Topics营销话题篇。

第七周Forms of Trade合作形式篇。

第八周Business Negotiations业务洽谈篇。

该书详细介绍了外贸过程的各个方面，力求让您了解外贸生活和工作中的每一个细节，使读者在学习的过程中感受到外贸生活的美好。

<<周计划>>

书籍目录

第一周 准备工作篇海外出差参观工厂公司介绍准备展会安排会议陪客户娱乐第二周 建立外贸联系篇预约、拜访客户机场迎接与客户进餐安排活动赠送礼物送别客户第三周 对外贸易篇报税纳税消费者投诉外贸谈判保险业务索赔商检第四周 外贸实务篇贸易伙伴贸易对象签署协议投资环境外商投资商标注册第五周 外贸会谈篇询盘还盘佣金和折扣包装条款交货日期运输方式第六周 营销话题篇市场调查市场开发参加商展促销活动产品发布售后服务第七周 合作形式篇补偿贸易加工贸易寄售与易货贸易技术转让国际贸易招标与投标第八周 业务洽谈篇柜台销售推销价格谈判做出让步合同谈判接受和确定

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>