

<<英语交际能力与策略>>

图书基本信息

书名：<<英语交际能力与策略>>

13位ISBN编号：9787309039252

10位ISBN编号：7309039254

出版时间：2004-5-1

出版时间：复旦大学出版社

作者：苏承志,周曦,张滢婕,薛雁

页数：200

字数：242000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<英语交际能力与策略>>

内容概要

本书既是一本语言学的普及教材，又是一本英语交际实用指南。

本书的目的是帮助广大英语学习掌握英语交际的一系列策略，从而成为成功的交际者。

在编写中，我们力求深入浅出、通俗易懂，使广大英语学习者都能较为轻松地读懂本书。

本书的读者对象是：英语专业或非英语专业的大学本、专科生或研究生、大中学校英语教师、外资企业员工、涉外旅行社导游、长期或短期的出国人员以及其他英语学习者和需要运用英语与外籍人士进行交际的人员。

在本书编写过程中，我们力求满足不同层次读者的不同需求，使各类读者群都能从书中得益。

中等以上英语水平的读者将是本书最大的受益人群，本书将一方面提高他们的语言学理论修养，另一方面提高他们的英语交际能力；具有高级英语水平并学过语言学的一结基础理论的读者可从交际策略和大量实例中加深对语言学理论的理解，并借助每章后的“深入阅读文献”进一步做理论上的探索，从而从根本上提高英语交际能力；英语水平较低、或从未接触过语言学理论的读者不必过分拘泥于理论，可把阅读重点放在交际策略和实例上，以提高实际的交际能力为目标，同样可以获取不少益处。

本书共分12章，每章讨论一个专题。

每章的内容包括：（1）与该专题有关的浅显理论（2）实用性较强的交际策略；（3）演示交际策略使用的大量实例。

此外，每章的起始处有一个“本章导读”，以引导读者，特别是缺乏理论背景的读者进入该章内容。

每章结尾处的“小结”是为了帮助读者掌握该章的主旨。

“小结”后面附有“深入阅读文献”，以满足部分读者进一步探讨理论原理的需求。

书后附有“英汉术语索引”和“汉英术语索引”，供读者查阅。

<<英语交际能力与策略>>

书籍目录

前言1 交际能力综述 1.1 语言能力和语言行为 1.2 交际能力 1.3 交际能力的习得和培养2 会话含义 2.1 合作原则 2.2 合作原则的遵守和违反 2.3 会话含义 2.4 会话含义的推导 2.5 交际策略3 礼貌和面子 3.1 礼貌原则 3.2 面子论 3.2.1 面子 3.2.2 威胁面子的行为 3.3 礼貌策略 3.3.1 不采取补救措施、公开实施威胁面子行为的策略 3.3.2 正面礼貌策略 3.3.3 负面礼貌策略 3.3.4 非公开实施威胁面子行为的礼貌策略 3.3.5 不实施威胁面子行为的礼貌策略4 交际双方的角色关系 4.1 人际关系和人际距离 4.2 权势与同等——人际关系的两个重要因素 4.3 指示语和社会交际 4.4 选用得体的称谓形式 4.4.1 英语称谓形式的分类 4.4.2 英语称谓形式的选用规则 4.5 缩短与对方的心理距离5 选择适当的语码 5.1 语言变体与语码 5.1.1 方言 5.1.2 语域 5.2 多种语码产生的背景——双语或多语现象 5.3 语码转换与成功交际 5.3.1 情景性语码转换 5.3.2 隐喻性语码转换 5.4 语码混合与成功交际6 言语性别差异——缩小性别距离 6.1 各种语言中的言语性别差异现象 6.2 言语性别差异产生的原因 6.3 语音差异与交际 6.4 语调差异 6.5 话语风格差异——改变你的说话方式 6.5.1 话语量 6.5.2 语题控制 6.5.3 语义贬抑——选择合适的用词 6.5.4 指示男性和女性的名词与代词 6.5.5 词序7 话轮的更迭……8 间接语言及其使用9 关联和语境10 语用模糊11 话语的交际动力12 文化差异对交际的影响参考文献英汉术语索引汉英术语索引

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>