

<<不战则亡>>

图书基本信息

书名：<<不战则亡>>

13位ISBN编号：9787500455301

10位ISBN编号：7500455305

出版时间：2007-6

出版时间：中国社会科学出版社

作者：肯尼斯.阿拉德

页数：212

译者：鲁刚伟

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<不战则亡>>

内容概要

如今的商业竞争环境是如此糟糕——从恐怖主义威胁到黑色交易横行，从竞争全球化到信息爆炸——人们更像是处身沙场，投身于战争之中而非进行商业活动。

因此，就算是使用最超群的商业策略也似乎并不能够在复杂多变的形势中保持不败。

在你的市场计划和定位之上，似乎还需要夜视仪和精确制导武器的帮助。

要想在这样的商业环境中生存下来，（也许你还想生意更兴隆一些！

）你必须了解商海搏击的艺术。

比起前美国国防大学国家战争学院（National War College）院长兼：MSNBC网站 军事评论员肯尼斯·阿拉德来，谁还能把你训练得更好呢？

不管你认识到与否，军事训练确实为商业人士提供了许多经验教训。

要想在现今混乱的商业环境中取得成功，标准的商业运作流程已经是明日黄花，作用日益减弱。

公司和管理层若希望在全球冲突和竞争中取得不俗业绩，那就必须学习新技能，抛弃旧习惯。

《不战则亡：首席执行官的战争备忘录》将美国军方的战略战术与普通公司面对开放的商业市场时该如何应对挑战相比较，其眼光具有敏锐而深刻的洞察力。

通过阿拉德多年的军戎生涯和从商经历中获得的第一手材料，以及日常商业活动中透出的军事观点，他清楚地说明了军事课程——在运用得当的前提下——将使得一个商人走上成功之路。

书中首先介绍军队传统的领导和决策艺术。

你会发现，领导层是一个公司生存和发展的关键，它能将一个组织的各个层级糅合为一个整体。

你还将明白怎样形成一致连贯的决策才能更容易地决定行动方案。

以此为根基，《不战则亡：首席执行官的战争备忘录》继而论述了领导艺术，通常所说的“将相之才”即是精通这种艺术的人；该书还阐述了如何逐步开展领导行为，以进行成功的商业运作。

《不战则亡：首席执行官的战争备忘录》还探讨了已被证明的，那些业已形成可靠商业实践基础的技巧。

你将得到包括多种重要议题的管理课程，其中包括：· 如何将普通信息转化为有用的商业信息；· 为现代企业建立安全措施，包括员工、计算机和信息资料的安全；· 改善信息共享过程；· 对企业内部结构进行调整，增强战斗力；· 如何在全球保持影响力和有效运作，在如今的世界中没有名气总是一个不利因素；· 让公司的董事会更加尽职尽责。

许多适用于战争的原则也适用于商业，而且经济活动中某些残酷的时刻，想要生存就要参战。

《不战则亡》一书利用战争中的有效工具，帮助你的公司在新竞争者层出不穷和艰巨挑战不断涌现的商业环境中应对威胁。

肯尼斯·阿拉德，曾为美军上校，是关于国际安全问题、战略和军事问题的知名评论员，时常在NBC新闻、MSNBC、CNBC和名叫“早安，伊穆斯”的广播节目上出现。

上校身上有一种权威人士散发出的明星般的吸引力，是一个很专业的评论家，因此在全美范围内他有大量的对商业感兴趣的听众。

阿拉德上校曾经在海外服役，做过情报官员，在波斯尼亚（Bosnia）领导过维和任务，并在五角大楼的历史中扮演了两项重要改革的推动者角色：协助起草改变军队运作方式的划时代法案——《戈德华特-尼科尔斯法案》；指导了1994年《联邦信息采集流程简化法案》。

（Federal Acquisition Streamlining Act，简称为FASA）的研究。

他是大学的客座教授，拥有塔夫茨大学弗来彻法律外交学院的博士学位和哈佛大学的公共管理硕士学位，此外他还是国家战争学院1993-1994年度院长。

<<不战则亡>>

书籍目录

1 导读作战计划第一部分 商战2 商业，战争——两个迥异的世界两个世界是隔离的——但在逐渐靠近竞争中的价值体系作战计划3 战争如审计挑战与不确定性用更少的资源做更多的事战争审计中的试算表作战计划4 塑造管理者的个人品质军官培养体系：总览军事领导层中的十诫实践原则作战计划第二部分 商业与战争中的领导力5 战略——一切由决策开始战略策划：决策过程战略：看看几个CEO在实践中是怎么做的军事战略的观点业余爱好者和专家：两种不同的战略文化作战计划6 为胜利而组织——进攻时保持机构精简组织结构中的问题，军队与民间共存军界与商界的组织结构前景展望四个重要的问题作战计划第三部分 工具7 商业情报——在商学院学不到的另一个细节商业情报：资源和方法应用反思作战计划8 硬币的另一面——企业安全威胁：本土防御企业界的反应：公司的状态明确性规则作战计划9 检验你的基本任务条目——面对最基本的任务，我们该何去何从从陆军的战斗学习——为首席执行官准备的一些实际例子检验基本任务条目时首席执行官的七点职责作战计划10 总结尊重规律的革新：概念推论尾声：商战有限公司的个案结语——行动后回顾（AAR）作战计划

<<不战则亡>>

编辑推荐

将商战、企业竞争、企业管理和军事战争结合起来，将军事原则运用于商战中。

《不战则亡：首席执行官的战争备忘录》将美国军方的战略战术与普通公司面对开放市场如何应对相联系，充满敏锐而深刻的洞察力。

清楚地说明了军事课程在运用得当的前提下，也可以使商人走上成功之路。

军队传统的领导与决策艺术；信息转化与信息安全；结构调整与增强战斗力；保持影响力与尽职尽责等。

这些适用于战争的原则也适用于商战。

<<不战则亡>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>