

<<财富革命>>

图书基本信息

书名：<<财富革命>>

13位ISBN编号：9787500475866

10位ISBN编号：7500475861

出版时间：2009-9

出版时间：中国社会科学出版社

作者：保罗·皮尔泽

页数：276

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<财富革命>>

### 前言

《财富革命》一书的出版对于保健产业界来说堪称一鸣惊人。

这本书将保健定义为一项产业，这项产业用一个简单的目的将数以万计从事着不同服务行业和产品供应行业的人联系在一起。

它使志趣相投的人们——包括科学家、健身教练、商人、食品供应商、店主、保健产品配销商、医生以及其他所有致力于预防疾病和延缓衰老的人——明白了一个道理，那就是他们是整个世界范围内一场巨大革命的组成部分，而不仅仅只是自己职业圈内的一个小小创新者。

《财富革命》出版后，《纽约时报》（New York Times）称我为“经济学家出身的保健产业大师”。在国会通过健康储蓄账户计划（HSAS）以及其他一些保健金融改革计划的过程中——这些计划能让关心自己健康的消费者们在健康保险上节省更多的钱来给自己做健康投资——我的书起了重要的作用，我也因此获得了一个名誉博士学位。

这本书被翻译成12种语言出版，迅速成为世界保健业界关注的焦点——数以千计的人们跟我联系，与我分享他们的保健经验，并和我探讨在这个激动人心的万亿美元规模的产业中所蕴藏的巨大商机。

作为一名忙碌的作家和经济学家，我总喜欢在一本书或一个项目完成之后向新的领域转移，但这次，出版商和编辑都劝我出新版本，因为在旧版本出版后，五年来保健产业出现了巨大的变化。

## <<财富革命>>

### 内容概要

本书作者曾任布什和克林顿两届总统顾问，25岁即担任花旗银行副总裁，是美国著名的经济学家。

本书是最这迄今为止最著名的著作。

全书对21世纪以来的经济趋势进行研究与分析基础上，提出了未来10年财富流动趋向。

无论是国家政策的掌空者还是企业家，甚或普通老百姓，都可以从这个财富趋势中通过自身的努力获得财富。

本书作者的影响力极大，这是市场最大的卖点。

## <<财富革命>>

### 作者简介

保罗·皮尔泽，美国著名经济学家，未来学家。  
曾担任花旗银行副总裁，布什、克林顿两任美国总统的经济顾问等。

## &lt;&lt;财富革命&gt;&gt;

## 书籍目录

序 掘金下一波财富狂潮 下一个百万富翁——保健企业家 先天还是环境因素？

——两者都不是 新保健革命中一些新趋势 为企业家和健康或保健专家提供的行动计划前言 保健产业是全球下一波财富狂潮 下一件大事 怎样阅读本书 未来明星产业的五大特点第一章 我们为什么需要一次保健革命 保健产业如何成为我的事业 经济发展怎样助长肥胖和营养不良 行销怎样引发疾病 看不见解决方案 经济问题的解决方案 第一个2000亿美元（2002年） 罗代尔如何为保健革命开路 我们为什么经常排斥新想法 传统西医排斥保健革命 保健革命的目的不仅在于赚钱第二章 婴儿潮一代：理解和控制保健需求市场 实践自己的信念 婴儿潮一代是保健革命的第一代 许多人犯的错误：对需求的误解 数量需求和质量需求 保健产业的数量和品质需求 一些未来的企业家怎样误解我们的经济 失业带动经济增长 保健产业的经济含义 维生素产业如何从医药产业走向保健产业第三章 掘金食物和日常饮食产业 我们吃的食物 食物供应的两个主要问题 我们身体是如何把食物转化为能量和生命物质的 水中所蕴含的商机 我们如何摄取和消耗热量 脂肪很难消除的四个原因 蛋白质、维生素和矿物质的重要性 绿色革命是如何改变食品生产中的经济机遇的 现代食品创造保健商机 食品供应的主要问题：空热量（高热量，低营养） 经济与贪婪和我们的食品供应问题第四章 通过食品发财致富 落后的保健脚步 农业补贴政策 乳品业的欺诈之术 保健新宠：豆类 豆奶商机：构建一种健康的生活方式 素食汉堡包奇迹：一个保健产业的警示故事 餐饮业企业主需要了解东西第五章 通过医药发财致富 寻找黑匣子里有什么 希波克拉底：健康实践的先行者 目光短浅 多种维生素剂和多层次的市场 提供营养信息致富：分享信息是一个巨大的商机 麦考拉网站——世界上最为著名的自然健康类网站 健康心脏病医生的角色转变 身体锻炼：一种保健产业领域的机会 第一名的俱乐部 创立保健公司 脱胎换骨的职业第六章 掘金健康保险产业你必须知道的一些事 美国经济中健康保险业的危机 美国的健康保险体系是导致个人破产的第一号凶手 美国的健康保险业危机——是缓解症状还是防患未然？

美国如何陷入了这场健康保险危机 大多数美国消费者每年在健康保险方面浪费数千美元 保健企业的新出路第七章 新的健康保险方案：帮助你的客户为他们的健康投资 什么是个人家庭健康保险政策 怎样帮助你的客户节约5000美元的健康保险费，他们再将这笔钱投到你的生意中 健康储蓄账户第八章 通过配销致富 无可限量的财富：现代经济的生物学原则 为什么配销的商机超过了生产 21世纪的配销渠道 理念经销VS实体经销 专卖店：令人惊异的健康行业机遇 零边际生产成本的新时代 制胜法宝：将优质的沟通渠道和技术结合起来 网络公司的影响第九章 直销——最佳起跑点 1991年我第一次接触直销行业 现代直销业 被动收入的价值 帮助别人获得成功 直销协会 终极标准——耐心和期望第十章 捷足先登坚定你的目标：做下一个百万富翁 向保健产业提供工具和服务 大师圈子 健身教育——培养一支健康专家队伍 在保健金融领域内抢占先机 如何启动 当个保健投资人 沃顿的秘密 以宗教的名义倡议 视力健康——低价手术预防失明第十一章 健康无限 为什么健康无限 干细胞——让心脏手术过时 造福人群的机会 坚持计划的重要性 为什么上帝要创造概率 财富背后的“看不见的手” 附录A 脂肪：什么是脂肪？

脂肪是怎么长出来的？

怎么给它下定义？

什么是脂肪？

胆固醇 饱和与非饱和脂肪 为什么我们渴望脂肪 超重与肥胖附录B 从疾病缠身到保健医疗 停止吃那些治标不治本的保健药 在还不算晚的时候，改变你的生活方式（饮食及锻炼）来大幅缩减你的个人保健费用 让医生设身处地想想

## &lt;&lt;财富革命&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 我们为什么需要一次保健革命保健产业如何成为我的事业 在我成长的20世纪50年代，几乎95%的日常生活都围绕着经济议题。

我父亲每天清晨5点半出门工作，晚餐后回家时刚好看见母亲哄我们兄弟上床睡觉。

父亲每周工作6天，周围邻居和亲戚也都过着相同的生活，除了那些不幸失业的人。

虽然每个人整天嘴上离不开经济话题（如何赚钱、到哪找工作），但对如何赚钱致富却一筹莫展。

这是我立志成为一名经济学家的原因：找到致富的方法——这些对我生活的圈子至关重要——无论是对我的父母、亲戚还是好友。

25年后，我在中西部的一场演讲中才发现人错了行，为了寻找致富方法而选择成为一名经济学家是欠考虑的。

1996年9月7日星期六，我准备在印第安纳波里斯（Indianapolis）的RCA体育馆内面对4.5万名听众担任主讲人，讨论我的新书《上帝要你富有》（God Wants You to be Rich）。

正准备上台之际，有人递给我一个装着演讲费的信封，这45分钟的演讲费比我刚从沃顿学院（Wharton）毕业时到花旗银行的年薪还多。

我应该对此感到自豪，但心中却涌起一丝罪恶感。

看到大批等着进入礼堂的听众，我觉得自己仿佛是讹诈他们的骗子。

像多数美国人一样，听众当中，有一半人身体不健康和超重，从他们无精打采的脸庞和粗胖的腰围，可以看出这是饮食和不良的生活习惯造成的。

除非他们先学会照顾自己的身体，否则我所要谈的经济将提高生活品质的内容，只是空谈。

刹那间，我心中涌起一股莫名的冲动，想放弃原先准备的演讲稿，即席告诉听众良好的健康是比金钱更重要的一笔财富，但我还是临阵退缩了。

我不想得罪主办单位，而且说真的，当时也不知道该怎么做才能让大家永葆健康。

第二天一早搭机返家途中，我开始思索这个问题：为什么一些精明的人在生活其他方面懂得如何花费金钱和时间提升生活品质，却独独对眼前最迫切需要改善的健康问题视而不见？

更重要的，一个不健康和超重的人，该如何着手控制自己的生活？

## <<财富革命>>

### 编辑推荐

《财富革命:下一波财富狂潮》：美国前总统布什、克林顿高级经济顾问，花旗银行前副总裁、著名经济学家皮尔泽全新力作。

全球下一波最具投资潜力的明星产业，产生百万富翁最多的创富工具。

《财富革命:下一波财富狂潮》由中国社会科学出版社出版。

<<财富革命>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>