

<<小公司做大15个商业成功法则>>

图书基本信息

书名：<<小公司做大15个商业成功法则>>

13位ISBN编号：9787500645658

10位ISBN编号：7500645651

出版时间：2001-09

出版时间：中国青年出版社

作者：弗雷德·德卢加

页数：343

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<小公司做大15个商业成功法则>>

内容概要

《小公司做大：15个商业成功法则》作者的事业看似奇迹，但通过作者的讲述，我们可以清楚地洞悉他的成功秘诀。

这《小公司做大：15个商业成功法则》，给所有从小生意开始的人提供了第一手成功经验。

提出了15个商业成功法则：1：从小生意做起；2：先挣得几个美分；3：创业要有好创意；4：像幻想家那样思考问题；5：恪守信念；6：准备，射击，调整目标！

；7：要么赢利，要么毁灭；8：永远积极进取；9：不断完善你的企业；10：信任你的雇员；11：永远不要用尽企业的资金；12：每天都要吸引新顾客；13：持之以恒，永不放弃；14：创立知名品牌；15：要善于把握机遇。

<<小公司做大15个商业成功法则>>

作者简介

17岁时，德卢加向朋友借了1000元钱，开始了赛百味（SUBWAY）三明治快餐店生意。他的经历象许多美国的成功故事一样，开始时很小，比如像保罗·奥法利，租了一间地下室和一台复印机，就开始后来发展成全球性的高考（Kinko's）办公服务连锁店。今天，德卢加拥有14000家赛百味三明治快餐店，遍布全球70个国家，年销售额超过30亿美金。本书作者的事业看似奇迹，但通过作者的讲述，我们可以清楚地洞悉他的成功秘诀。这本书，给所有从小生意开始的人提供了第一手成功经验。

<<小公司做大15个商业成功法则>>

书籍目录

第一篇 这是一个企业家的世界第二篇 我的故事：赛百味三明治餐厅第三篇 15个商业成功法则
法则1：从小生意做起法则2：先挣得几个美分法则3：创业要有好创意法则4：像幻想家那样思考问题
法则5：恪守信念法则6：准备，射击，调整目标！
法则7：要么赢利，要么毁灭法则8：永远积极进取法则9：不断完善你的企业法则10：信任你的雇员
法则11：永远不要用尽企业的资金法则12：每天都要吸引新顾客法则13：持之以恒，永不放弃
法则14：创立知名品牌法则15：要善于把握机遇
结语：迈出勇敢的第一

<<小公司做大15个商业成功法则>>

编辑推荐

中国的经商传统源远流长，自古以来不乏勤勉、执着、机智的商人。自从20世纪70年代国门再次开放，西方的商业管理知识大量涌进，国人学而时习之，虽偶有扭曲，但总体来讲获益匪浅。

但惟有一样东西在中国的从商者中极其匮乏，即经营理念或从商哲学。纵而观之，商界中成大业者多有独到的经商理念，只可体味，难于言传。但怎样体味呢？

我以为，路径之一即经由他人的从商历程获得“脑力激荡”。

<<小公司做大15个商业成功法则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>