

<<30岁.请痴迷于梦想>>

图书基本信息

书名：<<30岁.请痴迷于梦想>>

13位ISBN编号：9787500686996

10位ISBN编号：7500686994

出版时间：2009-3

出版时间：中国青年出版社

作者：明在伸

页数：180

译者：李龙

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<30岁.请痴迷于梦想>>

前言

三十岁，我人生中最有意义的挑战开始了：辞掉了别人眼中的所谓“好公司”，义无反顾地选择了对未来没有任何保障的MBA（Master of Business Administration）。

周边的朋友大学毕业工作几年之后，一个个结婚生子，开始了稳定的家庭生活。

说实话，看着他们我也会不安，“自己是否在忽略生命中重要的一部分，而老在做着虚无缥缈的梦”

。但我之所以坚定不移是因为我有一个一直坚持的梦想。

我有一个清晰的梦想，那就是为提高亚洲金融市场竞争力做贡献。

所以大学时期，尽管是通信专业，我经常光顾对实现我梦想有帮助的地方。

直到有一天当我认识到，世界银行产业机构之一国际金融公司可以做这件事情时，我高兴得几乎跳了起来。

当时的情景还历历在目。

<<30岁.请痴迷于梦想>>

内容概要

本书记录了一个没有显赫身世背景，不谙职场规则的女孩追逐梦想之旅中酸甜苦辣的真实经历和心灵感悟。

她一边上班一边备考MBA，如愿来到沃顿后又要面对巨大的学习压力和艰难的求职过程，最终她成为了一位银行家活跃于全球金融业。

希望她的故事可以给那些放弃梦想、安于现状的人们希望和勇气，“你们也可以做到”！

<<30岁.请痴迷于梦想>>

作者简介

明在伸，于梨花女子大学毕业后，进入IBM韩国公司，任职五年。

怀着提高亚洲金融市场竞争力这个梦想，即将步入而立之年的她经过一年多昼耕夜读，成为沃顿商学院的一员。

不过MBA仅是开始，为了实现梦想，她必须进入以白人男子为主流的国际金融界。经过持续而疯狂地努力，她堂堂正正地进入世界金融中心，成为一位银行家。

<<30岁.请痴迷于梦想>>

书籍目录

序言 希望我的挑战可以给你勇气1 三十岁不舍得放弃梦想的年纪 非常老上却快乐的夜晚 你向他人兜售过产品吗 挑战MBA的真正理由 昼耕夜读的双重生活 我的梦想从现在开始2 用蹩脚的英文适应沃顿 告别熟悉, 拥抱陌生 在沃顿四处碰壁 请赐予我一个平静的生活, 哪怕只有一天 对于平凡的我, 值得依赖的只有自信心 疯狂的香港之夏 MBA第一年的得与失3 不是挑战, 是享受 尝试所有想做的事儿 面试“马拉松” 航行在加勒比海的青春 恰恰舞伴成为人生伴侣 幸好不是天才 你也可以成为传奇3 在群星闪耀的战场中生存 加油, 野心勃勃的年轻人 你能在这行生存吗 曼哈顿的幸福时光 遇到最耀眼的明星, 杰姬 我的梦永无止境4 实现梦想的个习惯 目标不明确会迷失 成为计划者 只有练习才能让我成功 为某些东西疯狂 寻找人生的导师 学英语要一日三餐 动摇的时候请再次确认梦想附录 如何写MBA申请短文 有效推销自己的面试方法

<<30岁.请痴迷于梦想>>

章节摘录

1 三十岁不舍得放弃梦想的年纪非常老土却快乐的夜晚现在是汉城时间2004年3月25日晚11点30分，美国东部时间上午9点30。

我焦急地等待着这个发表MBA录取名单的重要时刻，却又不肯面对电脑，躺在床上努力入睡。

晚11点30我的手机收到了学校邮件提醒短信，而我还是屏住呼吸多躺了30分钟。

最后我还是睁开了眼睛，握紧了双拳。

早晚是要打开的，毕竟是第一个学校，哪怕没被录取还有三个希望呢。

就算是不好的消息，现在确认总比明天白天到公司确认好受些。

心里想着无数遍“Congratulations”这个词，用颤抖的手打开了邮箱。

紧促的呼吸突然停滞了，这是怎么回事？

因调整我的面试日程而手忙脚乱的，入学协调委员会的赛丽塔没有删除我们之间的邮件，却在结果公布之前给我发了简单的一行邮件。

“Congratulations.Jackie！”

”这到底是什么邮件，我呆了0.1秒，是不是不断的自我麻醉让我产生了幻觉呢？

我又确认了一次。

“啊……我好像成功了。

我……成功了！

”不知不觉间，眼泪像泉水般涌了出来。

我怕吵醒已经入睡的父母，捂着嘴巴哽咽着。

不到一分钟，父母赶了过来，我的哭声太大了！

太丢人了，这种哭法应该属于那些只有运气没有实力的幸运儿。

实际上，我理想中的反应应该是这样的：“确认，Congratulations，字样”，“给一个胜利者迷人的微笑”，“躺在床上享受片刻的喜悦”，“早上起床给父母报喜”。

事实呢，我哭得一塌糊涂，而且父母过来之后哭得更厉害。

这长达一年昼耕夜读的双重生活，面对不确定的结果不断挑战的焦虑，无法言语的一幕幕都——浮现在眼前，泪如泉涌。

就这样，我度过了老上却快乐的夜晚，之后约40分钟后收到了来自学校的正式祝贺邮件。

既然已经收到了沃顿商学院的录取通知，那么无论被剩余的几个学校录取与否，我都要离开公司两年，都需要考虑辞职问题。

离出国还有四个月的时间，如果这段期间继续工作，对高昂的学费多多少少会有帮助，我也短暂犹豫过。

但这次读MBA是为了转金融行业，上学前需要准备很多东西，我下定了决心向经理提交了辞职书。

IBM的传闻速度不输给任何公司，没到中午我的辞职新闻不是以“明在伸科长辞职了”而以“明科长被沃顿录取了”在全公司传开了。

虽然是工作五年的地方，但这种传播速度还是让我有点不太适应。

准备MBA申请材料的时候，我的所有精力都放在GMAT和TOEFL等考试、短文、面试的准备上，好像活在叫MBA的疾病中。

当然，我有明确的梦想，而MBA是实现这个梦想关键的一步。

这种情况与某些人的“我想获得更多的经验和更大的人脉……”等此类模糊的希望完全不同。

不过症状和MBA疾病是相同的，就像两边用黑布遮着，只能看着前方奔跑的马……得到录取通知的短暂快乐之后，我马上又陷入了极度的空虚中。

准备过MBA的人都知道，其实MBA学位不会保证什么，仅仅是个敲门砖而已。

录取之后我无法再回避本质的问题。

我到底喜欢什么，什么可以让我快乐地工作，进而可以取得优秀的业绩。

收到沃顿的录取通知之后，经过几天的思索，我向同样给出录取通知的哥伦比亚商学院和伦敦商学院发了郑重的致歉信，说明要去其他学校。

<<30岁.请痴迷于梦想>>

相信我自己做出了正确的选择。

长时间的准备和挑战之后，就这样，我迎来了我的三十岁，达成目标的、意义非凡的三十岁……你向他人兜售过产品吗2003年，在女性稀少的IT界，我决定成为一名销售人员。

虽然一年前就已经开始准备着挑战MBA，但毕竟没有100%保障，不能为了一个不确定的梦牺牲现在。

未来是充满变数的，而且在IBM，如果规划长期发展，就必须经历销售，特别是已经做了三年半时间的企划事务之后。

当然这与心中的另一个梦想无关。

“经理，我希望明年可以做一些销售的工作。”

“在伸小姐，为什么？”

不喜欢现在的工作吗？”

“经理很不可思议。”

“不是的，不是不喜欢现在的工作。”

过去的三年半的时间，做企划业务的经历让我对产品的特性和竞争力了如指掌。

我希望发挥这种优势，在业务上直接见见客户，说服他们，并倾听他们的意见。

我知道在IT业界，女性销售人员很少，但信息通信和互联网相关业界从业者普遍较为年轻，应该不会被排斥。

我考虑了很久，而且有信心做好。

希望您给我一次机会。

“嗯……让我考虑一下吧。”

“我从经理的答复中察觉到了一丝担忧，“能让这个女孩当销售吗？”

“进入公司的三年半时间，我一直作为PLM（product line manager）负责特定的硬件或软件产品群做价格政策和销售战略，市场战略的企划及战略业务，是韩国IBM的unix server销售团队30人中唯一的一个女性。”

这件事一般都需要十年的经验，而我这个刚硕士毕业也不是相关专业的人能做这件事已经是相当幸运的了。

开始的时候不知道“unix”，也不知道“server”。

在很多前辈的信任和指点下，我每天加班整理资料，补充专业知识，快乐地工作并成长。

建立新价格政策并与CFO（Chief Financial Officer：首席财务官）面对面商讨，引进美国总公司的新产品时，面对国内700多位顾客和业界人士的产品发布会中发表新产品。

能独立面对这些事情真可谓不容易了，可现在又提出成为一个男子都觉得吃力的销售。

经理肯定觉得这孩子要不是无知，就是胆大包天。

但在我当时的脑海中，只有一个想法：要想在IBM成长，必须在业务上证明自己的能力。

一个企业想要发展，必须得有销售，得赚钱，那么这个赚钱的部分必然就是这个组织的核心。

销售需面对各式各样的外部及内部顾客，且比我想象的更消耗精力和时间。

为了销售一台价值1万到10万美元不等的unix服务器，需开展不计其数的内部会议。

技术团队、营业团队、财务团队需要不断地协调意见，有时甚至会争吵。

白天访问客户，晚上回到公司就8点了。

之后开始准备下一天内部会议及其他公司的相关事务，这就是销售人员的一天。

互联网业界从业者比较年轻，但我还是要应对他们第一次面对女性销售时吃惊的表现。

这些问题倒不会困扰我很久，他们早晚会接受的。

真正的问题是，互联网业界天生更喜欢SUN公司的产品，因为大部分的开发者在校时就用惯了SUN服务器，觉得很顺手。

我中途介入，让他们更换为IBM的产品，当然很难奏效。

我——访问了我负责的所有顾客公司，做公司介绍并了解各公司的大体状况。

这时，我发现遗漏了一个大名鼎鼎的门户。

这个规模的公司需要几百台的服务器来支持，我很好奇为什么不访问这个公司。

<<30岁.请痴迷于梦想>>

就这个公司的情况，我询问了曾经负责这个公司的前辈。

大家一致说，这个公司一直以来使用SUN公司的产品，对IBM的产品毫无关心，劝我还是不要浪费时间。

也许是我单纯，而且毕竟不是亲耳听到他们对IBM毫无关心的说法，这么放弃一个大公司觉得太可惜了。

我觉得至少应该见见这个公司CIO（Chief Information Officer首席信息官），之后再谈放弃也不晚。

要当面拒绝才肯放弃，想来当时我也是年轻气盛，脸皮够厚的。

不过要见到了解系统内部管理的负责人不是件易事。

到处打听后，听说是对方不愿见IBM员工。

不过大部分都是传言，没有一个人知道确切的内部情况。

这使得我好奇，真实情况如何，到底使用多少台SUN系统服务器。

之后我经常查询这个门户公司的相关信息，终于发现也有IBM的人进入这个公司。

原来这个公司使用IBM的一个软件，所以相关技术团队定期会访问该公司。

如果和这个团队一起去，也许可以见到客户公司的决策层。

想到终于可以亲耳听到他们的想法，我兴奋异常。

“如果有机会，是积极宣传IBM的产品呢？

还是在轻松的气氛中倾听他们的想法呢？

深思之后我决定选择后者。

毕竟获得这个机会不容易，我觉得与其想多卖一个产品，不如认真倾听他们的意见。

了解他们的需求是什么，现在是使用什么系统，以什么方式使用等IBM不曾了解的客户信息，这样更有意义。

换个角度来想，如果一个第一次见面的人向我兜售产品、给我负担，我也会有意与他保持距离。

在我们公司软件团队和对方公司负责人长达50分钟的谈话中，我没说一句话，只是倾听。

了解了顾客使用什么软件，以什么方式使用等信息。

这时，他们中的一个人好奇地转向了我，“这位小姐是？

”我终于有机会自我介绍了。

“自我介绍有些晚了，我是IBM unix服务器销售负责人明在伸。

请多关照。

”

<<30岁.请痴迷于梦想>>

媒体关注与评论

在伸于IBM工作时是其他人的榜样，不断挑战自己的勇气也给我留下了深刻的印象。她的经验可以让更多人分享，相信也可以带动更多人参与，创造更多的知识和价值。

——李尚浩IBM韩国公司高管相信明在伸以后挑战梦想之旅会更长。

希望不要忘记“正是因为今天的付出，才会有明天的收获”。

——金炳株梨花女子大学教授提起明在伸，就会想起那个两眼发光，笑容满脸的模样。

她挑战梦想的精神为年轻人树立了榜样。

我为我的学生自豪，也期待她带给我们更多的惊喜。

——崔爱静梨花女子大学教授在伸就像是我的明镜。

我可以通过对照，看看自己是否也像她那样努力地生活，是否也像她那样有着明确的梦想，是否也像她那样一步步走向梦想，是否也像她那样享受着人生…… ——郑秀贤沃顿MBA同学，M咨询公司经理

<<30岁.请痴迷于梦想>>

编辑推荐

《30岁,请痴迷于梦想》告诉您三十岁,还不是放弃梦想的年纪,当我们停止追梦,我们的人生也将停滞。

我有一句话送给每天都在奋斗的年轻人,希望给你们一丝鼓舞:如果有梦想,千万不要犹豫,不要放弃,总有一天梦想会实现。

既无显赫家世,又不谙职场生存之道且看平凡女子,如何勇闯精英男人世界。

三十岁,还不是放弃梦想的年纪,当我们停止追梦,我们的人生也将停滞。

我有一句话送给每天都在奋斗的年轻人,希望给你们一丝鼓舞:如果有梦想,千万不要犹豫,不要放弃,总有一天梦想会实现。

<<30岁.请痴迷于梦想>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>