

<<天下第一商人>>

图书基本信息

书名：<<天下第一商人>>

13位ISBN编号：9787500833833

10位ISBN编号：7500833830

出版时间：2005-1

出版时间：中国工人出版社

作者：摩西尔

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<天下第一商人>>

### 内容概要

在本书中穿插了丰富有趣的实例、名言、警句和生动的比喻，说理浅显易懂，文笔轻松流畅，具有很强的可读性。

在商业竞争已趋白热化的商业时代，在如同商场里，如何顺风而上，如何独占鳌头，这是许许多多商人的梦想。

作者想，解读犹太人的经商智慧很有必要，很朋好处。

谈到做生意，犹太商人总愿把生意当做自己的情人，借此表达自己对经商的热爱和乐趣。但有趣的是，犹太人在把生意当情人的同时，又违背了恋爱的原则，因为他们总是“喜新厌旧”。他们这样做的结果是不断制造做好生意的动力，这也是他们为什么对经商情人有独钟的原因。

## <<天下第一商人>>

### 书籍目录

第一章 最聪明的人诞生在肥沃新月地带天造地设的第一商人在埃及和巴比伦之间希伯来人兴起的谜底创世纪的神话故事和《圣经》浓缩希伯来人历史的《圣经》经商的基因源于哈比鲁人肥沃新月地带的孕育历经了血与火的筛选第一商人终成正果第二章 钱和最会挣钱的民族的心态用钱才可以界定的民族犹太人和金钱的逻辑犹太人和金钱的机制除了上帝就是金钱历史悠久的捐赠传统从“西奈山”的豪举所反映出来的上帝只选了一个人老板和工人的双赢策略共同得利的经营宗旨波希米亚人的耻能赚钱的才算夫智慧立足于赚而不是攒堂堂正正的精明逆境是发大财的好机会珍惜时间就是珍金钱信息决定一切乐观的风险意识生意就是生意利国籍赚大钱一次机会 两头赢利生意场上有运气第三章 犹太人的商道揭秘“七十八比二十二”的经商黄金法则注重数字是赚钱的根本时间远比金钱更重要最级赚钱的两种生意让钱“生”钱外语是赚外的锐利武器商人同样要“学识渊源博”犹太人的几个商业洽谈要则懂得选择 学会放弃公司只是创造利益的工具……第四章 纵机商海犹太人的现身说法第五章 犹太巨富发家简史

<<天下第一商人>>

章节摘录

插图

编辑推荐

在本书中穿插了丰富有趣的实例、名言、警句和生动的比喻，说理浅显易懂，文笔轻松流畅，具有很强的可读性。

在商业竞争已趋白热化的商业时代，在如同商场里，如何顺风而上，如何独占鳌头，这是许许多多商人的梦想。

作者想，解读犹太人的经商智慧很有必要，很朋好处。

谈到做生意，犹太商人总愿把生意当做自己的情人，借此表达自己对经商的热爱和乐趣。但有趣的是，犹太人在把生意当情人的同时，又违背了恋爱的原则，因为他们总是“喜新厌旧”。他们这样做的结果是不断制造做好生意的动力，这也是他们为什么对经商情人有独钟的原因。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>