

<<常胜之法>>

图书基本信息

书名：<<常胜之法>>

13位ISBN编号：9787500849919

10位ISBN编号：7500849915

出版时间：2011-5

出版时间：工人出版社

作者：大川隆法

页数：168

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<常胜之法>>

内容概要

《常胜之法》讲述：死后幸福的宗教学家很多，作者也是其中之一。然而能把今生的幸福讲透的宗教学家却并不多见，因为人在今生的成功和失败是一目了然的。但是作者一直在阐述一种“贯穿于今生与彼世的幸福”。其佛教的理论基础在于“你以怎样的心境度过此生将决定你彼世去往何处”。

<<常胜之法>>

作者简介

大川隆法，日本知名作家，创造了连续8年每年新书荣登日本畅销书排行榜冠军的记录，至今无人能破。

1956年7月7日出生于日本四国德岛，毕业于日本东京大学。

迄今已累计出版著作逾500本，享誉日本出版界，更有许多著作在世界各国出版发行，为千万人提供了精神性启蒙，其著作培育出无数社会精英。

<<常胜之法>>

书籍目录

第1章 成功的法则——人生旅途上取得成功的七个条件

1.立志

成功和幸福未必一样

树立“让大家得到幸福”的志向

度过正面人生？

还是负面人生？

2.战略和战术

战略和战术的不同

人生战略的制定方法

人生是判断的累积

3.天助自助者

接受来自上天的庇佑

成功的体验将为未来聚集福祉

4.用兵诀窍

仅凭一己之力难以成功

知人识人

量才适用

把时间用在更重要的工作上

5.当机立断

能够抓住机会的人和无法抓住机会的人

为了得到新东西，就要有“舍得”的勇气

6.不动心

头脑灵活却难成大器的人

为什么明星记者不能出人头地

要成“大树”，不能缺少忍耐力

努力培养“不动心”

让时机成为你的伙伴

7.伙伴的选择

恋爱和夫妻之爱不同

女性的本质在于长期战略

你们能够相互理解吗？

智力、体格和性格的平衡

信仰的一致

何谓成功的婚姻？

获得真正的成功

第2章 胜利的法则——人生持续胜利的秘诀

1.人生是胜负的不断连续

判断和行动中有胜负

企业的盛衰枯荣和“淘汰原理”

否定胜负会带来永远的停滞

胜败带来的革新

从人生诸问题中看胜负

<<常胜之法>>

2.面向未来的准备

为了最后的胜利
领导人应该做出的选择
经常透视未来，调整思路

3.分析对手的长处和短处

升学率高的私立学校所采取的战法
长处和短处互为表里
创造“秘方”的诀窍

4.集中战力

5.出乎意料的攻击法

义经和信长的突袭战法
难以看破的迂回战术

6.常胜机制的构筑

胜利大多难以持久
建立持续革新的体制

7.最后的胜利取决于胆量

第3章 经营的方法——发展、繁荣的五个要点

1.要不断思考

经营事业的目的在于发展和繁荣
在日新月异的社会中如何经营
与素材相比经营者更注重需求
对创意反复论证

2.大局常在心小事不马虎

磨炼大局观
持续关注微小的变化
有些事情只能在现场发现

3.瓶颈的发现及解决

阻碍发展的瓶颈
根据规模转变思维
研究领先一步的公司

4.不要忘记关心顾客

产品销路取决于市场
使用者的立场是创意的原点

5.努力提高附加价值

附加价值是顾客满意度的总和
创造组织文化

6.五个要点须常记心头

第4章 不景气对策法——迎接时代转折的新挑战

1.不景气的原因

损害资本主义精神的“抨击泡沫经济”
为开创新时代而付出的痛苦代价

2.资本家正在大换血

进行中的“土地革命”
面向下一时代的国民协议

3.走向自我投资的时代

个人薪酬将更加明确
不景气时期的自我启发

<<常胜之法>>

4.重估家庭和心灵的价值

回顾自己的人生

通过学习来提升自己

5.未来的种子就在现时中

重新评估事业内容

经常张开天线收集信息

6.转换期也是机遇期

第5章 应有的姿态——以“来自智慧的中庸之道”作为目标

1.发展性思考方式

粮草的供给与战争的失败

贪图安逸会招来厄运

有抑制恶的力量在作用

2.经营的“应有姿态”

自我实现停止时

自我陶醉的思考方式将导致失败

用主观和客观两种眼光来看问题

3.在实力范围内生存

银行也曾“负债经营”

负债式国家运营的极限

4.智慧中产生的中道

后记

<<常胜之法>>

章节摘录

技术工作者、专业人士等等容易采用这种思考方式。

这类人容易埋头于眼前的事情，而忘了大局。

这样的人，如果能被伯乐识用，则能够走向成功之路；而其他人即便得到伯乐的指点，也很难成功，这类人大多数情况下无法区分战略与战术的不同。

为了通俗易懂地说明战略和战术的不同，我们以小学生思考未来职业这一问题为例来加以说明。

譬如，一个小学生将来想成为医生。

为了成为医生，就必须从大学的医学系里毕业。

而看一看自己的家庭，如果父母富裕，可以去私立大学的医学系。

如果不富裕，念不起私立大学的医学系，那就只能去国立、公立大学医学系这一条路了。

而去哪个国立、公立大学的医学系呢？

从自己居住的地方着眼，可能报考的范围也就大致决定了。

这样一来，“为了报考这所大学的医学系，就必须先进某个高中，为了进某个高中，就必须先进某个初中”，这样的方案也就渐渐决定下来了。

但是除此之外还有一个是否适合当医生的问题。

仅仅“因为学习好”就考了医学系，而在进行尸体解剖时，却因受到很大冲击而打退堂鼓的人不在少数。

因此，在作选择时必须考虑自己是否适合做这种职业和自己能否胜任这种工作。

而且，医生必须以活生生的人为对象进行工作，如果不喜欢接触人就无法胜任这个工作。

也就是说：“学习好但是不喜欢和人接触”是无法胜任这个工作的。

必须在了解这样的事实基础上，整理自己的思路。

如果觉得“即便如此我还是希望成为医生”，成为医生的道路才会展现在你的眼前。

为了成为医生，必须考入国立或私立大学的医学系，为此要进入达到一定升学率的学校。

如果按顺序考虑，作为一个小学生，首先要考虑“进什么样的中学”，“必须首先学好数理化”，如此才能进行宏观的人生设计，从而制定战略。

<<常胜之法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>