

<<创业，向最优秀的人学习>>

图书基本信息

书名：<<创业，向最优秀的人学习>>

13位ISBN编号：9787501193356

10位ISBN编号：7501193355

出版时间：2010-9

出版时间：新华出版社

作者：（美）波耶特（Boyett, J.H.），（美）波耶特（Boyett, J.T）著，胡琪琪译

页数：273

译者：胡琪琪

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<创业，向最优秀的人学习>>

内容概要

本书汇集了70位世界上最成功的企业家，如沃伦·巴菲特、比尔·盖茨、史蒂文·乔布斯、迈克尔·戴尔、萨姆·沃尔顿、盛田昭夫、松下幸之助等人的创业智慧；这些精华来自有关他们经历与思想的250多种图书和2000多篇文章；其中既有企业家们讲述的生动有趣的创业故事，也不乏从成功与失败的经历中总结出的警句格言；本书回答了每个创业者都应该关心的6个问题：我具备创业的条件吗？

怎样找到适合我的创业点子？

如何筹集开创公司所必需的资金？

一份完备的商业计划书应该包括哪些内容？

寻找和留住顾客的秘诀是什么？

怎样雇用、激励并留住优秀员工？

对于梦想创立自己的公司或者正在为经营好自己的企业而努力的人来说。

本书是一座寻找灵感与建议的宝库。

愿你在你的创业之路上一帆风顺，马到成功！

<<创业，向最优秀的人学习>>

书籍目录

前言第一章 你具备创业的条件吗？

你具备这些条件吗？

一些基本的自我测试 欢迎来到恐怖俱乐部 加入恐怖俱乐部的条件第二章 完美的创意 寻找完美创意 磨砺你的创意 有助于企业成功的6个近乎完美的原则 商业计划 加盟特许经营或购买完美创意 没有终点第三章 资金问题 预估启动资金 筹集资金 管理你获得的资金 公司上市 与华尔街打交道第四章 获取顾客 使用促销和小花招赢取顾客 迎合媒体获取免费的宣传 市场调查和一份正规的营销计划书 有效使用广告 不要忘记目标第五章 留住顾客 每一位单独的顾客都有价值 留住顾客的9要素第六章 管理员工 员工管理经验1：员工是公司的脊梁 员工管理经验2：雇用智慧和态度 员工管理经验3：激励员工 员工管理经验4：要求卓越 员工管理经验5：公开、坦诚 员工管理经验6：平等对待员工 员工管理经验7：强化团队精神 员工管理经验8：倾听员工心声 员工管理经验9：放权给员工做正确的事 员工管理经验10：信任你的员工 员工管理经验11：小的才是好的 员工管理经验12：赞美促进成功 员工管理经验13：分享经济成果 员工管理经验14：解雇员工是管理中最难的事大师传略

<<创业，向最优秀的人学习>>

章节摘录

第一章 你具备创业的条件吗？

我们以企业家如何回答以下最基本的问题作为本书的开场白：成为企业家的必备条件是什么？成功应具备何种特质或性格？

你如何知道你是否具备成为下一个比尔·盖茨或萨姆·沃尔顿的潜质？

在你决定从父亲的公司或母亲老板那儿辞职并白手起家时，你应该自问什么？

我们的企业家大师们已经回答了这些问题，零散的答案就在他们的著作中。我们尽己所能，收集了这些分散的答案。

一些企业家直截了当，我们很容易就找到了答案。

他们设置了一些他们认为很有必要的问题，好让你评估你的潜力。

我们就从这条企业大师设置的问答之旅开始，然后转向讨论一些重复出现的主题、警示及忠告，这些都是其他大师们的著作或采访中出现频率很高的内容。

当今企业家成功需具备什么条件？

答案就是——相当多。

你具备这些条件吗？

一些基本的自我测试 下面开始回答大师们设置的问题吧。

我们邀请你一同测试你的创业潜质，当然，前提是坦诚回答以下问题。

你越真诚地回答这些问题，你越能清楚自己所具备的创业潜力。

<<创业，向最优秀的人学习>>

媒体关注与评论

雷·克洛克：麦当劳创始人 从平躺在地上的钢丝上走过，可不算什么成就。没有风险，就没有成就感；没有成就感，幸福从何谈起。

弗雷德·史密斯：联邦快递公司创始人 创业者必须面对的最大的风险在他们的内心。他们必须坚定地认为：这件事，而不是其他事，就是我想投入时间、生命去做的。

迈克尔·戴尔：戴尔电脑公司创始人 今天成功的公司，以及明天会成功的公司，都是那些能最接近顾客需求的公司。

特德·特纳：美国有限电视新闻网（CNN）创始人 如果你不能把某件事做到一流，那就干脆不要做。

霍华德·舒尔茨：星巴克咖啡公司创始人 一位企业家肩负的最大责任之一，就是将他的价值观烙印在企业上。

松下幸之助：松下电器工业公司创始人 对待商业中与你打交道的人要像对你的家人一样。公司的兴旺发达取决于你被商业合作伙伴理解的程度。

赫布·凯莱赫：西南航空公司创始人 着眼于小，从小做起，我们就会变大变强。

<<创业，向最优秀的人学习>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>