

<<经济外交学教程>>

图书基本信息

书名：<<经济外交学教程>>

13位ISBN编号：9787501239146

10位ISBN编号：7501239142

出版时间：2010-11

出版时间：世界知识出版社

作者：何茂春

页数：591

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<经济外交学教程>>

### 前言

经济外交是当代各国外交外事活动的最主要的组成部分。

经济外交是政府部门和非政府组织以经济利益为目的的外交：包括一个国家、单独关税区和各类经济组织为实现对外经济目标而进行的外交外事决策、运筹和实践活动。

经济外交也是经济部门和经济组织的外事与外交，经济全球化让所有的经济组织必须着眼全球，面向世界。

经济部门和经济组织的外事外交事关国家和地区的生存及可持续发展。

经济外交有经济之精妙，又有外交之玄雅。

现代经济外交是世界经济和人类文明高度发展的产物，是须按市场规律办事和依法办事的涉外经济活动。

然而，“天下熙熙，皆为利来；天下攘攘，皆为利往”，经济外交也不免纵横缭乱、捭阖诡秘、豪夺无情、巧诈有术。

要想在经济外交这个特殊战场上立于不败之地且受人尊敬，不仅要掌握外交的规则、艺术和技巧，还要懂得经济学的原理和方法。

当代外交变化的一个重要特点是“经济外交”地位的提高。

“冷战”结束后，双边外交和多边外交的主题绝大多数是经济事务。

随着中国加快全球化步伐及其经济的迅速崛起，经济外交的意义便凸显出来。

金融危机既让中国加快复兴，也让中国多担责任。

新形势要求政商各界迅速了解经济外交的基本知识和原理，在复杂的国际事务中少走弯路。

本书是在过去六年教学讲义的基础上写成的，主要内容有：经济外交基本概念和研究方法；西方主流经济学和东方经济学理论对经济外交学的影响；经济外交决策与执行；财经外交；市场外交；产业外交；资源外交；能源外交；环境外交；“引进来”理论与实践；“走出去”理论与实践；国际经济合作与不合作；对外经济援助；对外经济制裁；经济外交谈判；经济外交争端解决等。

本书主要作为学生参考教材使用。

本书试图用东西方经济学原理解释经济外交现象，为未来经济外交的深入研究和科学化分析探索一些新的出路。

鉴于编者知识有限和学力未足，疏漏之处，在所难免。

唯愿在今后的教学和讨论中，逐渐完善和充实。

敬望各界读者不吝赐教，日后再版时，会逐一修正。

## <<经济外交学教程>>

### 内容概要

经济外交基本概念和研究方法：西方主流经济学和东方经济学理论对经济外交学的影响；经济外交决策与执行；财经外交；市场外交；产业外交；资源外交；能源外交；环境外交；“引进来”理论与实践；“走出去”理论与实践；国际经济合作与不合作；对外经济援助；对外经济制裁；经济外交谈判；经济外交争端解决等。

《经济外交学教程》不仅可作为教材，亦可为政府制定经济外交政策提供参考。

也可为企业制定国际化战略提供理论依据。

还可为研究经济外交提供思路和线索。

## <<经济外交学教程>>

### 作者简介

何茂春博士，国际战略、经济外交和WTO问题专家。

现任清华大学国际关系学系教授、博导。

清华大学经济外交研究中心主任、《中国经济外交》年刊主编；中华职业教育社理事；中国法学会WTO法研究会常务理事；中国民主同盟中央委员会委员和民盟中央经济及区域规划委员会副主任。长期从事WTO规则研究、国际贸易及投资法律研究，在清华大学主讲外交学、经济外交学、国际化战略、国际政治经济、外交史、国际经济法、国际政治与中国等课程。

其主要专著有《中国外交通史》、《中国入世承诺要点及政策法律的调整》、《对外贸易法比较研究》、《领导干部WTO知识读本》、《国际服务贸易：自由化与规则》、《中国历代外交家》（合著）、《领导干部外事知识读本》等；有译著六种；著有论文《对未来国家安全的思考》、《大国论》等一百多篇。

## &lt;&lt;经济外交学教程&gt;&gt;

## 书籍目录

前言第一章 经济外交学导论 一、经济外交的发展和对经济外交的研究 二、“经济外交”的概念、原则和艺术第二章 经济外交的研究方法与方法论 一、经济外交的研究方法与方法论 二、法学、外交学、社会学各种方法论之借鉴第三章 西方经济学研究方法之借鉴 一、经济外交学的经济学属性 二、经济外交学研究方法对主流经济学方法的借鉴 三、经济外交学的数学方法和数理逻辑 四、经济外交学的国际政治经济学原理第四章 东方经济学研究方法之借鉴 一、东方经济学简介 二、经济伦理学 三、经济哲学 四、政治经济学 五、经济法学 六、经营管理学 七、邦交经济学 八、经邦济世学的不足第五章 经济外交的决策和执行 一、国际经济关系协调与经济外交的主体 二、经济外交政策 三、经济外交的决策、执行、监督与咨询 四、中国经济外交体制 五、经济外交决策原理第六章 财经外交 一、财经外交的发展与原则 二、中国财经外交 三、财经外交的基本理论第七章 市场外交之一——货物市场外交 一、市场外交与国际贸易 二、国际贸易理论第八章 市场外交之二——服务市场外交 一、服务贸易的发展及基本概念 二、服务贸易理论第九章 市场外交之三——国际技术贸易 一、国际技术贸易的种类及方式 二、技术贸易与知识产权保护规则 三、中国技术贸易 四、技术贸易的理论第十章 产业外交之一——农业外交 一、国际农产品贸易 二、中国“三农”问题与农业经济外交 三、涉农经济学主要理论第十一章 产业外交之二——工业经济外交 一、工业经济外交 二、工业经济的主要理论第十二章 产业外交之三——资源经济外交 一、资源经济外交 二、资源外交的理论第十三章 环境经济外交 一、环境经济外交的形式与内容 二、国际环保法律体系 三、中国环境经济外交第十四章 “引进来”经济外交 一、“引进来”战略的政策与实践 二、利用外资理论第十五章 “走出去”经济外交 一、“走出去”战略的政策与实践 二、“走出去”的理论第十六章 国际经济合作与不合作 一、国际经济合作与不合作 二、国际合作与不合作的理论 三、经济学中的合作理论第十七章 对外经济援助 一、国际援助 二、中国的对外援助和接受外援 三、对外援助理论第十八章 对外经济制裁 一、经济制裁的概念及理论 二、双边制裁与多边制裁第十九章 经济外交谈判 一、经济外交交涉与谈判 二、谈判的经济学理论第二十章 经济外交争端解决 一、双边和多边经济争端解决 二、争端解决的经济学分析参考文献后记经济外交学常识

## &lt;&lt;经济外交学教程&gt;&gt;

## 章节摘录

插图：2.外国学者对经济外交的研究最早系统地研究经济外交的，并非西方国家，而是东亚经济大国日本。

在20世纪50年代，因国家经济发展与开展对外贸易的需要，日本政府倡导学术界进行经济外交方面的专门研究，至80年代，对一些问题已有较深入的探讨。

（西方60年代才开始有专门讨论经济外交的著作出现，中国80年代开始研究。

）日本经济史学者山本进在1961年9月出版的著作《东京·华盛顿》一书中认为：“‘振兴贸易’的提法无论在哪个国家都适用，它作为外交政策的重要目标自不必说，但是，在提出‘推进经济外交’的时候，其含义范围要远比‘振兴贸易政策’更为广泛。

”他认为经济外交实际上是日本的对外经济政策，也就是“被称做经济外交的日本对外经济政策”。外交史专家萩原监修著有《日本外交史（第30卷、第31卷）·媾和后的外交·经济（上、下）》，对“二战”后至1970年的日本经济外交进行了具体、翔实、较为系统地研究。

但他说：“我不太喜欢‘经济外交’这一提法。

它给人以除了一般的‘外交’，好像有什么特殊外交的感觉。

”学者山本满在1973年9月出版的《日本的经济外交》一书中也认为“经济外交一词含义暧昧”。

他认为经济外交“一方面可以解释为以经济为目，将外交作为手段，把谋求扩大经济利益作为目标；相反，也可以解释为以经济为手段，谋求对外的某些目标，或依托经济力量来实现对外的某些目标”

。牛场信彦在其《牛场信彦对经济外交的证言》一书的前言中说：“经济外交虽然是我讨厌的一个词汇，但是，在战争结束后吃了上顿没下顿的时代里，经济是我国外交中几乎唯一的一个课题。”

## <<经济外交学教程>>

### 后记

人问：“经济外交工作做什么？”

”老何答：“经济外交是一手用计算公式，一手用法律规则，口中用标准的母语和外语，脑子用外交智慧去为国家或企业实现经济利益最大化的一种高素质综合外事工作。

经济外交，有的工作一人就可胜任，更多的工作需要团队协作。

”人又问：“什么人做经济外交工作的？”

”答：“2010年的王岐山、陈德铭、谢旭人、周小川、周生贤、张国宝、盖特纳、骆家辉等，还有以前的龙永图、巴尔舍夫斯基、吴仪等人就是典型的做经济外交工作的。

”“奥巴马和胡锦涛参加G20峰会，他们各带100人，哪些是做经济外交的？”

”“除了安排行程的、写字的、保卫的、急救的、化妆的，其余90多个人，包括他们本人，此时都是做经济外交的。

”“经济外交是‘经济的外交’还是‘经济与外交’？”

”“是‘经济的外交’。

英文是‘Economic Foreign Affairs’或‘Economic Diplomacy’。

‘经济外交学’英文是‘Economic Diplomacy’。

”“经济外交学是偏向经济还是偏向外交？”

抑或二者并举？”

”“偏向经济。

因为外交已经得到足够的重视。

在微观经济学诸多新领域中，经济外交是‘外交经济’。

”“经济外交学不就是外交学的一部分吗？”

用得着另起炉灶吗？”“外交学可以不用经济学和数学的方法，不太重视定量分析和实证主义，而经济外交学相反。

经济外交学认为，算不出来的‘利益’是不精确的‘利益’。

”

## <<经济外交学教程>>

### 编辑推荐

《经济外交学教程》：经济外交是当代各国外交外事活动的最主要的组成部分。

经济外交是以经济利益为目的的外交，包括一个国家、单独关税区和各类经济组织为实现对外经济目标而进行的外交外事决策、运筹和实践活动。

经济外交有经济之精妙。

又有外交之玄雅。

现代经济外交是世界经济和人类文明高度发展的产物，是须按市场规律办事和依法办事的涉外经济活动。

然而。

“天下熙熙，皆为利来；天下攘攘，皆为利往”，经济外交不免纵横缭乱、捭阖诡秘、豪夺无情、巧诈有术。

要想在经济外交这个特殊战场上立于不败之地且受人尊敬，不仅要掌握外交的规则、艺术和技巧，还要懂得经济学的原理和方法。

《经济外交学教程》用大量的东、西方经济学原理解释经济外交现象，为对经济外交学进行全面深入的研究打下了坚实的基础。

全书78万字，案例丰富，逻辑严密，可读性强。

作者有多年经济外交的实践经验和研究经验，自2005年以来，作者的“经济外交学”课程一直是清华大学经济外交研究中心主课之一。



<<经济外交学教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>