

<<谈判英语口语>>

图书基本信息

书名：<<谈判英语口语>>

13位ISBN编号：9787501529261

10位ISBN编号：7501529264

出版时间：2003-05

出版时间：知识出版社

作者：王林海

页数：207

字数：56000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谈判英语口语>>

内容概要

本书介绍以下几种谈判英语口语的应用：接待来客；建立贸易关系；询价；谈价；付款条件；包装、标记和标签；保险；托运；交货；索赔与仲裁；代理；易货回购香蕉；补偿贸易；投资谈判；购买专有技术谈判。

<<谈判英语口语>>

书籍目录

UNIT 1 接待来客 Scene 1 场场接客人 Scene 2 边走边谈 Scene 3 车上交谈 Scene 4 宾馆前的谈话
UNIT 2 建立贸易关系 Scene 1 发出邀请 Scene 2 喝茶谈生意
UNIT 3 询价 Scene 1 询价
UNIT 4 谈价 Scene 1 谈价
UNIT 5 付款条件 Scene 1 付款条件
UNIT 6 包装、标记和标签 Scene 1 谈论包装、标记和标签
UNIT 7 保险 Scene 1 询问保险事项
UNIT 8 托运 Scene 1 托运
UNIT 9 交货 Scene 1 未发货 Scene 2 延迟交货
UNIT 10 索赔与仲裁 Scene 1 谈论索赔与仲裁
UNIT 11 代理 Scene 1 建议当代理 Scene 2 独家代理 Scene 3 谈论代理协议
UNIT 12 易货回购香蕉
UNIT 13 补偿贸易
UNIT 14 投资谈判
UNIT 15 购买专有技术谈判

<<谈判英语口语>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>